



2020年7月21日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 識 学  
代 表 者 氏 名 代 表 取 締 役 社 長 安 藤 広 大  
(コード番号7049 東証マザーズ)  
問 合 せ 先 執 行 役 員 経 営 推 進 部 長 佐 々 木 大 祐  
(TEL : 03 - 6821 - 7560)

## 東北エリアの顧客拡大に向けた体制構築についてのお知らせ ～郡山営業所開設について～

株式会社識学（東京都品川区、代表取締役社長 安藤広大）は、首都圏以外への事業展開の強化を目的として、新たな営業所の開設と営業開始について下記の通りお知らせいたします。

### 1. 目的

当社は、「識学を広める事で人々の持つ可能性を最大化する」を経営理念として、1,600社を超える企業に対して「識学」に基づく組織コンサルティング事業を展開してまいりました。当社顧客のうち、首都圏の顧客が6割を占めており、首都圏以外への顧客拡大を行うことは、当社の既存事業の成長戦略の一つとして考えております。

当社は首都圏以外への顧客基盤拡大のために、子会社である福島スポーツエンタテインメント株式会社(以下、「福島SE」)の既存顧客及び見込顧客に対して、「識学」に基づく組織コンサルティングの提案を行う事で、ニーズの調査を行ってまいりました。

その結果、地域に関係なく当社サービスに対するニーズは高く、顧客の拡大可能性が高いと判断したことから郡山営業所の開設を行うことといたしました。

また、2020年7月時点で講師数は45名となっており、順調に講師数が増加し、首都圏以外に対しての営業活動及びサービス実施が十分可能な体制となっております。郡山営業所の開設によって、東北エリアの新規顧客を開拓し、早期に顧客基盤を構築することで組織コンサルティング事業のさらなる拡大を目指してまいります。

### 2. 営業所の概要

(1) 営業所名	郡山営業所
(2) 所在地	福島県郡山市堂前町 1-2 石井ビル 1 階
(3) 営業開始日	2020年7月27日(月)

### 3. 今後の見通し

当社グループの損益状況及び財政状態に及ぼす影響は軽微と見込んでおりますが、長期的に当社の業績向上に寄与するものと考えております。また、今後、当社グループの業績等に重要な影響を与える事象が発生した場合は、適宜開示いたします。

以 上