

2020年11月6日

各位

会社名：フォースタートアップス株式会社
代表者：代表取締役社長兼CEO 志水 雄一郎
コード：マザーズ7089
問い合わせ先 担当者：取締役兼コーポレート本部長 菊池 烈
電話番号：03（6893）0650

2021年3月期通期業績予想に関するお知らせ

当社は、2020年8月6日に公表しました「2021年3月期第1四半期決算短信〔日本基準〕（非連結）」において、未定としておりました2021年3月期（2020年4月1日～2021年3月31日）の業績予想について、下記の通りお知らせいたします。

1. 業績予想

2021年3月期通期業績予想（2020年4月1日～2021年3月31日）

	売上高	営業利益	経常利益	当期純利益	1株当たり 当期純利益
前期通期実績	百万円	百万円	百万円	百万円	円 銭
2020年3月期（A）	1,262	308	287	203	68.96
今回発表予想（B）	1,170	70	75	40	12.37
増減額（B-A）	-92	-238	-212	-163	
増減率（%）	-7.4%	-77.3%	-73.9%	-80.3%	

2. 業績予想の開示理由

・開示に至った理由

2021年3月期業績予想につきましては、新型コロナウイルス感染症による影響を合理的に算定することが困難なことから未定としておりました。新型コロナウイルスの収束時期につきましては、引き続き不透明な状況が続いておりますが、緊急事態宣言解除後、経済活動が徐々に戻り始めていることから、現時点において入手可能な情報や予測等に基づき、業績予想を公表することにいたしました。

・業績予想の具体的な背景

当社は「タレントエージェンシー」及び「オープンイノベーション」の2つのサービスを展開しておりますが、オープンイノベーションサービスにつきましては、売上高に占める割合が小さいため、タレントエージェンシーサービスにおける具体的な背景について記載しております。

新型コロナウイルス感染症の拡大により、タレントエージェンシーサービスにおいては、スタートアップ企業における求人数の減少及び採用活動の遅延といった影響が主に生じており、今期は当該影響が継続すると予想しております。

このような状況の下、当社は来期以降の持続的な成長を見据え、営業活動においては引き続き、相対的に採用ニーズの強い企業及びポジション（経営幹部層・エンジニア等）に対し営業リソースを増強してまいります。また、組織面においても、採用活動を前倒しし、社内リソースの再配分・最適化を随時実施する予定です。

タレントエージェンシーのビジネスモデルの特徴として、内定（受注計上）から入社（売上計上）までに平均して2-3ヶ月を要します。また、当社は特にスタートアップ企業のCXO等のハイレイヤーの人材紹介を得意としていることから、営業人材の戦力化には少なくとも6カ月の育成期間が必要と見込んでおります。さらに、今後新型コロナウイルス感染症が収束した際、加速度的に売上高を成長させる機会を逃さないためには、より早い時期に採用し、育成する必要があると考えております。なお、タレントエージェンシーの社員数は、2021年3月期末時点で61名体制（前年対比12名増）を予定しております。

以上の結果、2021年3月期の採用費・人件費は740百万円（前年対比168百万円増）を計上する見込みです。

2021年3月期通期業績予想といたしましては、下期入社人員の売上貢献は来期以降である点、社内リソースの再配分・最適化にかかるマネジメントコストを考慮し、売上高は1,170百万円、利益面に関しては、営業利益は70百万円、経常利益は75百万円、当期純利益は40百万円を見込んでおります。

3. その他

上記の業績予想につきましては、本資料の公表時点において入手可能な情報及びその業績に影響を与える不確実な要因に係る仮定を前提としております。実際の業績は、今後様々な要因によって異なる結果となる可能性があります。

以上