



2020年11月10日

会社名

株式会社ジェイック

代表者名

代表取締役 佐藤 剛志

(コード番号 7073 東証マザーズ)

e ラーニング動画を提供開始 第一弾はNECより受託 e ラーニング活用企業は昨年の約2倍に

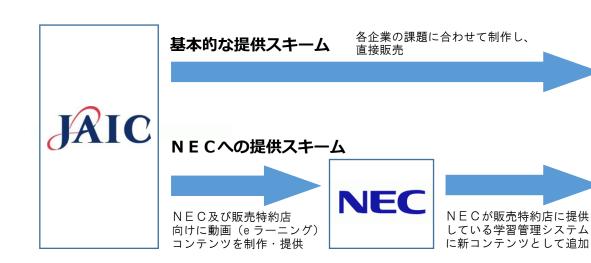
当社は、社員育成のためのeラーニング動画コンテンツの提供を開始したことをお知らせいたします。リモートワークが普及する中、社員育成や営業活動に悩む企業が増えており、こうしたニーズに応えるため、当社は4月より各種研修やセミナー等をライブ配信にて行ってまいりました。これらの内容を、時間の制約なく、かつ繰り返し学びやすい、eラーニングの動画コンテンツとすることで、より多くの企業の役に立てばと考えております。

動画コンテンツは、利用企業の課題に合わせて制作・提供する方針で、提供スキームとしては、①利用企業に直接販売する提供スキームの他、②e ラーニングのプラットフォームを有する企業に、1コンテンツとして提供する、といった態様も用意しています。

く日本電気株式会社が、販売特約店の育成のために本サービスの利用を決定>

本サービスについては、すでに日本電気株式会社(以下「NEC」)が、販売特約店育成のために利用することを決定しています。NECは、以前より販売特約店向けに多くのeラーニングコンテンツを提供し、販売特約店の育成・支援に積極的に取り組んできました。しかし、新型コロナウイルスの影響で対面販売が難しくなると、販売特約店において「オンラインでいかに販売するか」といった課題が発生。こうした中で、当社の「オンライン営業」の研修内容をご評価いただき、今回、こちらを動画コンテンツとして制作・提供する運びとなりました。

なお、提供スキームとしては、NECはすでに販売特約店向けの学習支援システムを有していることから、上記②の「e ラーニングのプラットフォームを有する企業に、1コンテンツとして提供する」といった態様となっています。



一般企業

一般企業

一般企業

販売特約店

販売特約店

販売特約店

<NECが利用を決定している、当社のeラーニング動画コンテンツ>

テーマ:オンライン営業

時間 :約70分

態様 : 当社は動画ファイルを納品し、その後NECが、同社の学習支援システムに新コンテンツとして追加

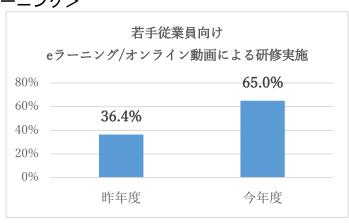
内容 :【1】"営業"について考える ~ソリューション営業とセールスプロセス~

- ・"営業"という仕事の目的とは?新型コロナウイルス影響下における営業の役割とは?
- ・オンライン営業の本質を理解する:リアルとオンラインの違いとは?
- ・成功する営業パーソンの考え方
- ・顧客の心理を踏まえたセールスプロセス~4つの不~
- ・4つの不を解除するスキル
- 【2】 オンライン商談 実践ノウハウ
 - ① アイスブレイク編 ②ヒアリング編 ③プレゼン編 ④クロージング編

く新型コロナウイルス影響下で導入が増える e ラーニング>

NECは以前より e ラーニングを積極活用していましたが、新型コロナウイルスの影響が深刻化する中で e ラーニング/オンライン動画研修を実施する企業が増えています。

当社が 2020 年8月 14 日-8月 27 日に上場および非上場企業の人事責任者・担当者に対して実施した『「若手従業員の育成実態と課題」に関するアンケート』(有効回答 220 件)によれば、若手従業員向けの研修実施方法として「e ラーニング/オンライン動画研修を実施または実施予定」と回答した割合は、昨年の 36.4% から今年は 65.0%と大幅に伸びました。



<e ラーニング導入企業の悩みは「自社にピッタリ合うコンテンツがない」こと。

そこで当社は、各企業の課題に合わせて制作する方針を採用>

しかしながら、e ラーニングを導入している企業からは、「コンテンツはたくさんあるが、自社のビジネスや課題にピッタリ合ったものがない」という悩みを伺います。そこで当社は、コンテンツを画一的に提供するのではなく、各企業のビジネスや課題に即したコンテンツを制作することで、こうした悩みを解決したいと考えています。

働き方が変わり、多くの企業が社員育成の方法を模索しています。当社はこれからも、企業が必要とするサービスを積極的に開発し、強い組織作りを支援してまいります。

<当社教育支援サービス(教育事業部)の概要>

当社にて 20 年以上続いている事業で、受講者の"マインド面"を重視して行動変容を促す研修を得意としています。主な研修としては、世界的ベストセラー書籍『7つの習慣』を基にした研修や、目標達成メソッドとして著名な「原田メソッド」の研修、その他顧客企業のニーズに合わせた各種カスタマイズ研修を提供しています。

サイト URL: https://www.jaic-g.com/service/education/

【お問い合わせ先】 株式会社ジェイック 担当:稲葉

E-mail: info@jaic-g.com テレワーク実施中のため、メールでのご連絡をお願い致します。