

2023年3月期 第1四半期決算補足説明資料

2022年8月12日



Agenda



1. 2023年3月期 Q1業績報告

 $P.2 \sim P.21$

2. 2023年3月期(今期)計画

 $P.22 \sim P.26$

3. 付属資料

 $P.27 \sim P.33$



2023年3月期 Q1業績報告

2023年3月期 Q1業績ハイライト



国内の売上高は3月下旬に営業規制が解除され緩やかに回復、海外は変異株の拡大影響を受けるも、 主に直営エリアにおいては早期回復し、連結売上高対前年比は31.0%増 営業利益は、計画、前年同期、コロナ禍前同期を上回り、また、営業利益率についてもコロナ禍前を上回る

売上高

5,486_{EFF} +2.7_%

計画比 今期計画Q1比較

前年同期比 前期Q1比較

+31.0%

コロナ禍前同期比 2019年Q1比較

 $-24.0_{\%}$

営業利益

287 + 146 西西

+267

十186

営業利益率

実績 5.2%

計画 2.6%

前年 0.5%

コロナ禍前 1.4%

当期純利益

300 and +218 and

十373百万円

 $+210_{EDE}$

当期純利益率

実績 5.5%

計画 1.5%

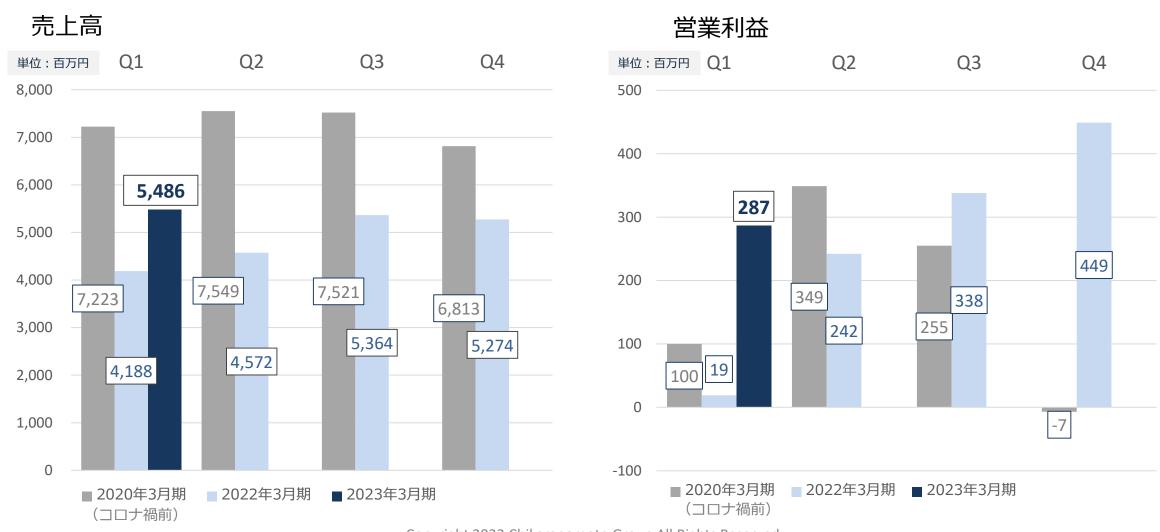
前年 -%

コロナ禍前 1.3%

連結四半期別売上高・営業利益の前年比推移



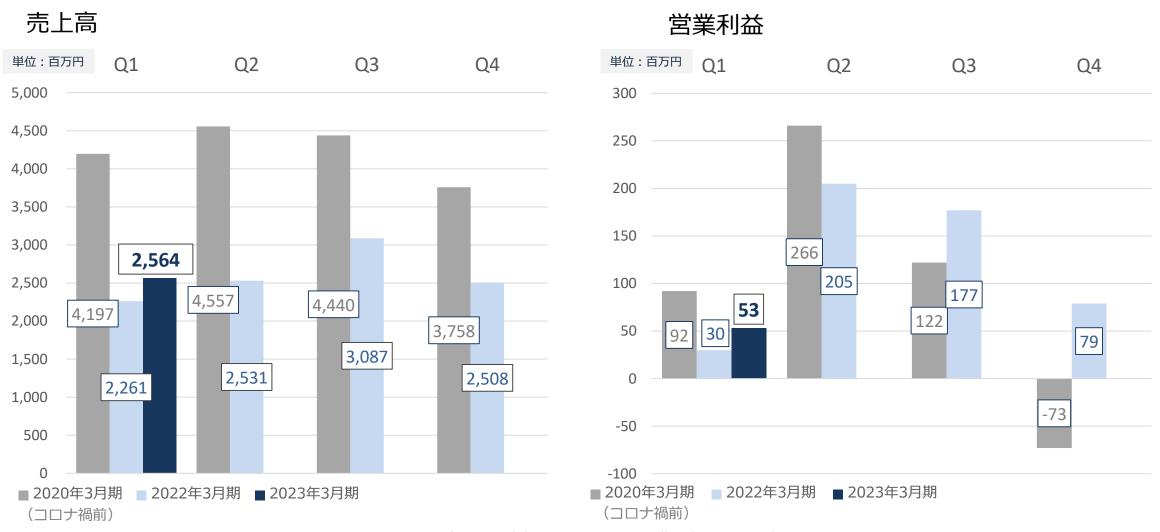
売上高は前期と比較し回復の傾向 営業利益も、前期及びコロナ禍前同期を上回る(今期は臨時休業損失の特損振替はなし)



国内店舗運営事業における四半期別売上高・営業利益推移



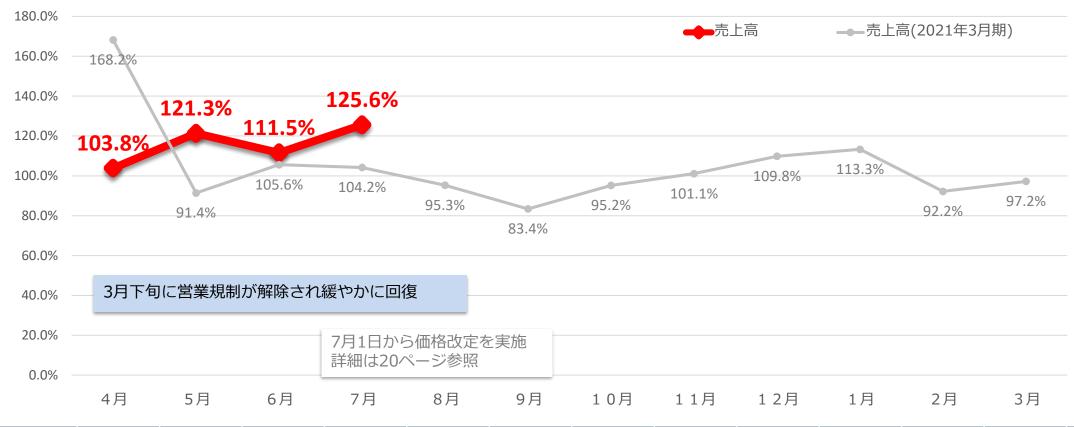
国内の売上高は前期比13.4%増。GWまでは堅調に回復も、以降は緩やかな回復に留まる営業利益は、臨時休業損失の特損振替の影響があった前期よりも上回る



国内既存店前年比115.3% (7月まで累計)



2023年3月期 国内既存店の売上高/客数/客単価の推移



	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	累計
売上高	103.8%	121.3%	111.5%	125.6%									115.3%
客数	102.8%	119.9%	108.6%	117.6%									112.0%
客単価	101.0%	101.2%	102.6%	106.8%									102.9%

国内店舗運営事業



■ 売上高

- √ 3月下旬に営業規制が解除され、GWまでは堅調に回復
- ✓ 深夜時間帯の客数減や人員不足等で、夜時間帯の営業時間を コロナ禍前までは戻せず緩やかな回復に留まる
- ✓ 夏季商品である「太つけ麺」を前倒し販売
- ✓ 新収益モデル3店舗を含む5店舗を出店し好調に推移

営業利益

- ✓ 社員人件費のベースアップ及びアルバイト時給単価を上げること で人材確保に努める
- ✓ 原価や水光熱費の上昇見込から価格改定(7月1日~)の対応を準備
- ✓ 不採算店舗の戦略的閉店を6店舗実施
- ✓ モバイルオーダーやタブレットオーダー導入等、DX施策により 収益性が改善



「太つけ麺」5月23日販売スタート

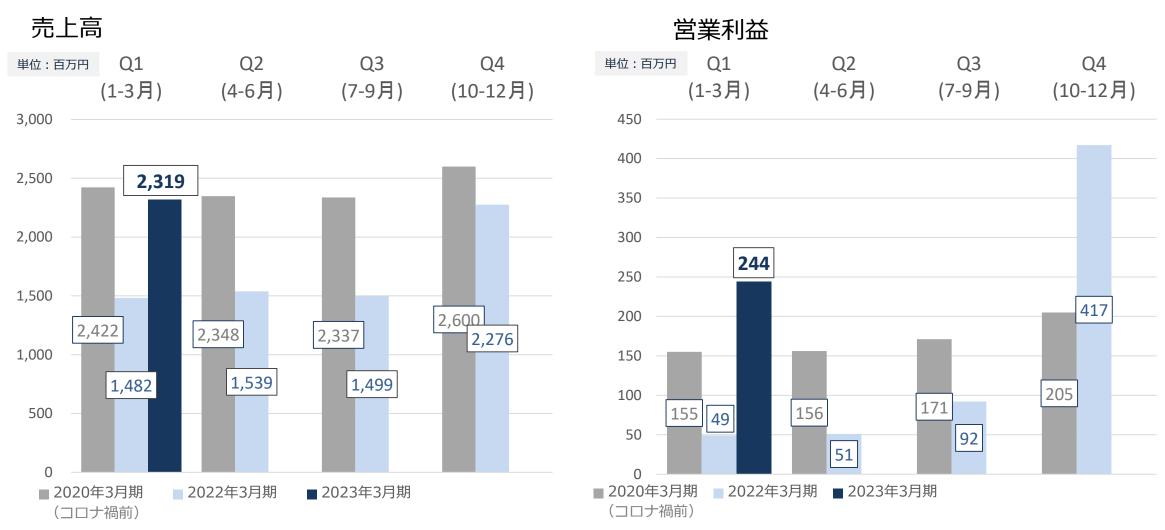


一風堂松本店 タブレットオーダー導入

海外店舗運営事業における四半期別売上高・営業利益推移 💤 CHIKARA NO MOTO



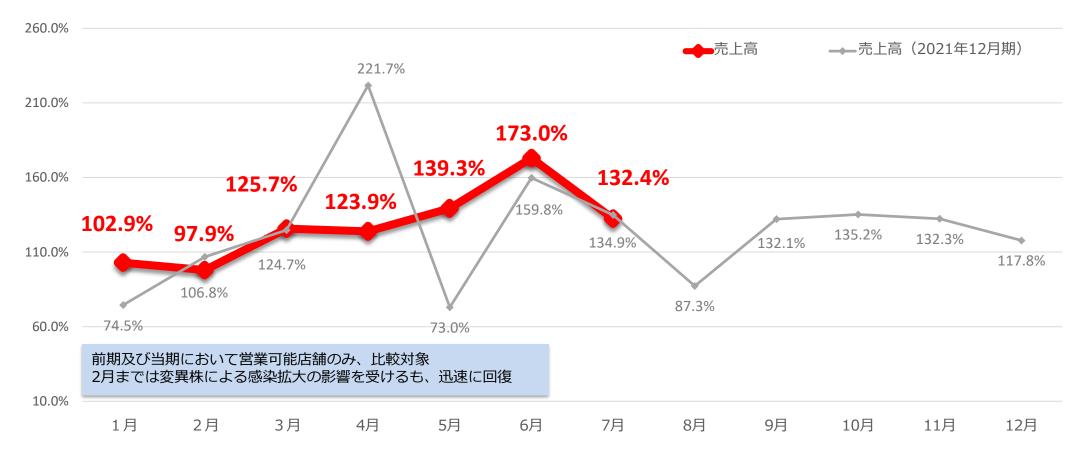
海外の売上高は、アメリカ、オーストラリア、台湾エリアで、2月まで変異株の影響を受けるも、3月には回復 営業利益は、売上変動に対応して原価や人件費のコントロールを実施したことでコロナ禍前Q1を上回る



海外既存店前年比128.2% (7月まで累計)



2022年12月期 海外既存店の売上高/客数/客単価の推移



	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	累計
売上高	102.9%	97.9%	125.7%	123.9%	139.3%	173.0%	132.4%						128.2%
客数	92.1%	87.3%	100.4%	100.7%	110.3%	139.4%	106.9%						103.3%
客単価	111.7%	112.1%	125.2%	123.0%	126.3%	124.1%	123.9%						124.1%

海外店舗運営事業



- 売上高 (2022年1月~2022年3月)
 - ✓ 2021年12月より変異株の感染拡大の影響を受けるも、3月には 迅速に回復
 - ✓ 直営エリアで1店舗(台湾)、ライセンスエリアで1店舗 (マレーシア)出店
 - ✓ 期間限定商品の販売のほか、価格改定やグランドメニュー内容の 改定、デザートメニューの導入等を実施
- 営業利益 (2022年1月~2022年3月)
 - ✓ 原材料やエネルギー価格の高騰等、様々なインフレ要因を受け、 価格改定やコストの調整を実施
 - ✓ 国内同様にモバイルオーダーの導入等、DX推進で、収益性が改善



IPPUDO Indonesia 期間限定商品 スパイシーブラック



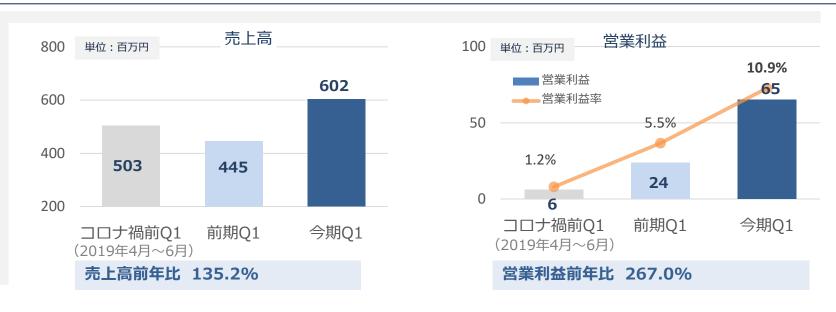
IPPUDO Singapore I12Katong店 2021年12月23日OPEN 客席内観

商品販売・全社コスト



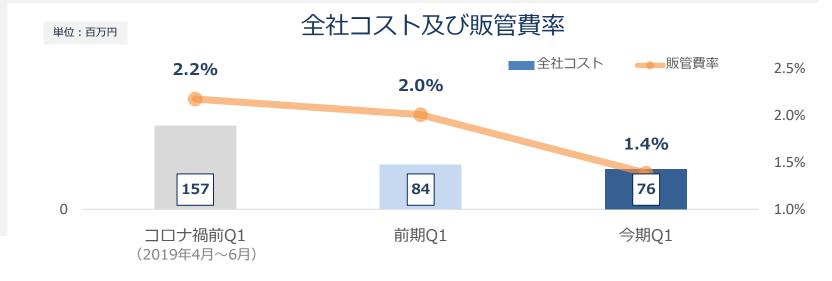
商品販売

ECサイトや一風堂関連商品、 海外商品の販売が堅調に推移 し売上前年比135.2%、営業 利益は売上増により前年より 41百万円増



全社コスト

前期と比較して、連結売上に対する販管費率で0.6%減少(※)コロナ禍前である2019年Q1対比でも約半減

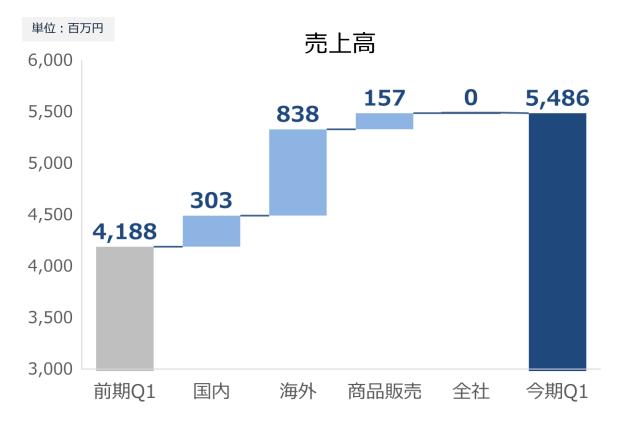


※販管費率=全社コスト÷連結売上高

セグメント別売上高及び営業利益、営業利益率(前期比較) CHIKARA NO MOTO



売上、営業利益ともに前期と比較して海外の回復が顕著となり、国内は緩やかな回復に留まる商品販売は一風 堂関連商品のBtoB営業強化により伸長





	国内	海外	商品販売	全社	合計
今期Q1	2.1%	10.5%	10.9%	-	5.2%
前期Q1	1.4%	3.3%	5.5%	-	0.5%

連結貸借対照表



国内及び海外の出店増により固定資産が増加 業績回復による純資産の増加、新株予約権の行使、有利子負債の減少により自己資本比率が上昇

W/ /L	$\overline{}$	_
H 177	百万	щ
+ IV	\square	IJ

		2022年 3月末	2022年 6月末	GAP
济	動資産 うち現金及び預金	6,650 4,773	6,685 4,912	+35 +139
	有形固定資産	5,703	5,775	+72
	無形固定資産	177	176	-1
	投資その他の資産	2,739	2,902	+163
适	定資産	8,620	8,854	+234
資	産合計	15,271	15,540	+269

資産	

・現金及び預金の増加 +139百万円

・投資有価証券の増加 +134百万円

		2022年 3月末	2022年 6月末	GAP
う	合計 ち短期借入金 ち長期借入金	11,470 2,500 4,837	10,830 2,500 4,432	-640 - -405
ħ	朱主資本	3,647	4,481	+834
4	その他包括利益累計額	144	223	+79
亲	折株予約権	8	5	-3
純資	產合計	3,800	4,709	+909
負債	純資産合計	15,271	15,540	+269

■負債

・有利子負債の減少 -407百万円・未払金の減少 -126百万円・未払法人税の減少 -137百万円

■純資産

・資本金及び資本剰余金の増加 +523百万円・利益剰余金の増加 +300百万円

※自己資本比率30.3%(2022年3月末24.8%)

連結損益計算書



単位:百万円

	2023年3月期 Q1実績	2023年3月期 Q1計画	2022年3月期 Q1前期実績	2020年3月期 Q1前々期実績 (コロナ禍前)
売上高	5,486	5,340	4,188	7,223
前年対比成長率	+31.0%	-	-	-
売上総利益	3,886	-	2,964	5,145
販売費及び一般管理費	3,599	-	2,944	5,044
営業利益	287	141	19	100
営業利益率	5.2%	2.6%	0.5%	1.4%
経常利益	370	133	24	70
経常利益率	6.8%	2.5%	0.6%	1.0%
税金等調整前当期純利益	393	-	-0	144
親会社株主に帰属する当期純利益	300	82	-72	90
当期純利益率	5.5%	1.5%	-	1.3%

新店舗オープン (4月~6月)



国内において一風堂4店舗・因幡うどん1店舗、海外において一風堂3店舗を出店



一風堂 The Outlet KITAKYUSHU店



一風堂 ゆめタウン久留米店



一風堂 SMARK伊勢崎店



一風堂 姪浜店



IPPUDO INDONESIA PIK Avenue



IPPUDO 台湾 Honhui Plaza



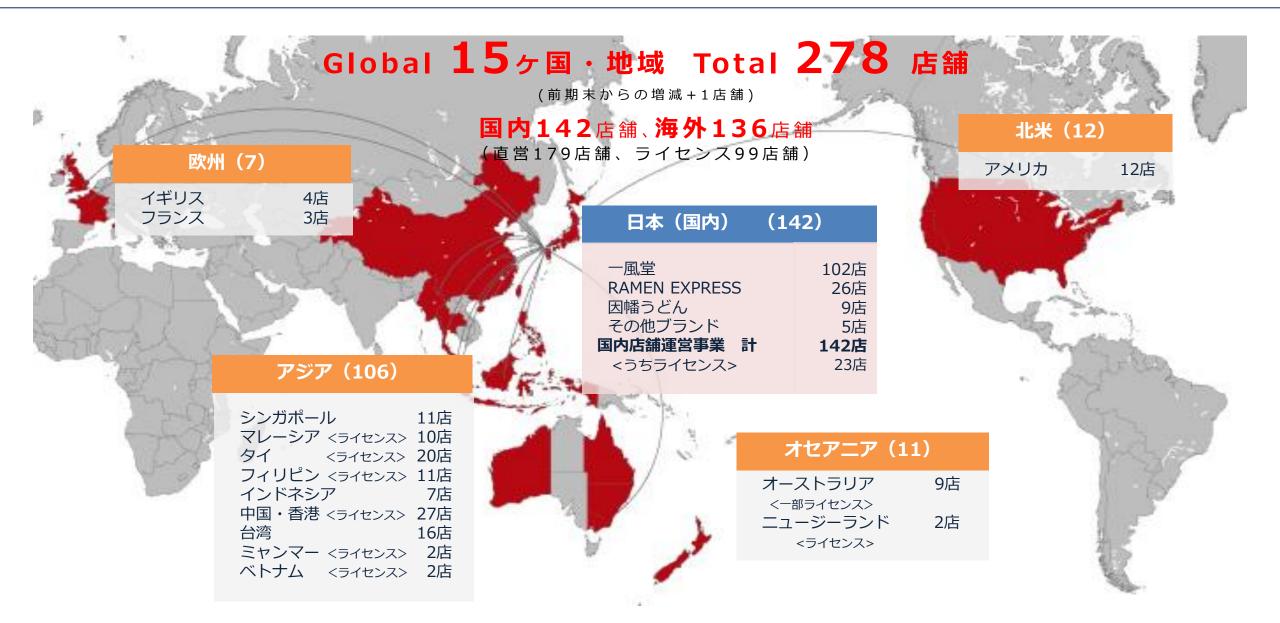
IPPUDO THAILAND Rama 2



因幡うどん The Outlet KITAKYUSHU店

エリア別店舗数





シーズナル商品について

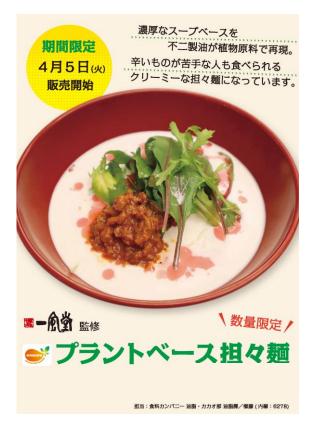


シーズナル商品や、イベント・地域(国)限定商品の導入するほか、 プラントベースラーメンの販売を実施するなど、新規顧客の獲得および再来店を誘引









商品販売の取組について



国内では、季節限定商品をECサイトで販売する他、コンビニエンスストアでは幅広い顧客のニーズに合わせた商品、 量販店では自宅で本格的な味を楽しむことができる商品等を販売 海外では、乾麺タイプのプラントベースラーメンを量販店で販売。プラントベースの関心の高まりから、 3ヵ月で5万食を越える販売となる

ECサイト(国内)





<u>コンビニエンスス</u>トア(国内)



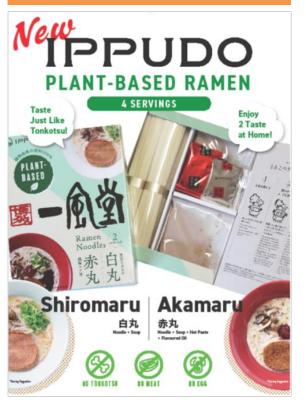


量販店(国内)





量販店(海外)



力の源の社会貢献活動(SDGs)について



外食に足を運びづらくなったお子様連れの家族の為に「あなたの街に一風堂」という試みで、キッチンカーによるラーメンの無償提供を行う活動を、賛同企業様の御協力を頂きながら実施

今後はキッチンカーを用いた出張チャイルドキッチン等(ラーメン、餃子づくり体験)を通し子どもたちへの食育活動を実施予定

食を通して 世界をもっと笑顔にしたい ありがとうと言い合える 温かみのある社会をつくりたい

カの源グループは「食を通して新しい価値を創造し 『笑顔』と『ありがとう』とともに世界中に伝えていく。」ことを

創業の精神に掲げる企業として、

これまで社会や環境に貢献<mark>できる取</mark>り組みを行なってきました。

わたしたちは今後もこの想いを胸に、

社会がより良い姿で在り続けられるよう、積極的に行動していきます

以下のリンクからご覧ください 力の源グループのSDGsへの取り組みに関するお知らせ









7月以降の取組みについて



7月1日より、原材料費や運送費・人件費上昇の中、商品・サービスへのこだわりを変えることなく提供するため、 価格改定を実施 客単価は価格改定前対比で4.2%アップ



報道関係者各位

2022年6月17(金) 株式会社 力の源ホールディングス

「一風堂」全店における価格改定のお知らせ 7月1日(金)より、ラーメン、ラーメン定食、一部酒類の価格を30円~40円変更します

株式会社 力の源ホールディングス(本社:福岡県福岡市、代表取締役社長:河原成美)傘下の株式会社 力の源カンパニーは、2022年7月1日(金)より、各ブランドのラーメン等の販売価格等を変更いたします。今回の変更の対象は、全国の「一風堂」およびフードコート業態「IPPUDO RAMEN EXPRESS」、「RAMEN EXPRESS 博多一風堂」全店にて販売するラーメン、ラーメン定食と一部酒類等です。それぞれ30円~40円の価格変更となります。

力の源カンパニーは昨今の原材料費や運送費、人件費の上昇等、外食産業を取り巻く環境の変化を受け、各種コスト削減策に取り組んで参りましたが、お客様にご納得いただけるおいしさと安全性を確保すべく、この度の価格変更を決定いたしました。新型コロナウイルス感染症への不安が続く中、日々多くのお客様に支えていただいていますことに、改めて感謝いたします。各ブランドでは引き続き、商品・サービスへのこだわりを変えることなく、一杯のラーメンを通して「笑顔とありがとう」を伝え続けること、変わり続ける社会においてもお客様の力の源となり続けることを使命として、一層の努力に励んでまいります。

7月以降の取組みについて



7月には国内4店舗出店。ルミネエスト新宿店では、近年注目のプラントベースラーメンを常時販売する他、 夏季にはプラントベースの冷やしからか麺を店舗・数量限定で販売 また同じく7月、2016年から継続して実施している選挙割を実施



一風堂 サンリブシティ小倉店



一風堂 イオンモール福津店



一風堂 仙台西口店







プラント赤丸(1090円)



プラント白丸 (990円)

一風堂 ルミネエスト新宿店





2023年3月期(今期)計画

2023年3月期業績計画



国内海外共に、売上はコロナ禍からの経済回復は緩やかに進むことを見込む また、原材料費や人件費、水光熱費等、一定のコスト増を見込むと共に、今期の取組みで確立した コストコントロールを継続し、増収増益を計画

前回発表からの変更はなし

単位:百万円

	2022年3月期	2023年3月期	前年	比	2023年3月期 Q1		過去3カ年 Q1進捗率
	実績	計画	増加額	増加率	実績	進捗率	(平均)
売上高	19,398	23,705	+4,306	+22.2%	5,486	23.1%	22.2%
営業利益	1,050	1,383	+333	+31.7%	287	20.7%	8.1%
経常利益	1,083	1,355	+272	+25.1%	370	27.3%	6.8%
親会社株主に帰属する純利益	923	950	+27	+2.9%	300	31.6%	-

※ロックダウンや営業規制に伴う、「臨時休業損失」や「補助金収入」は見込んでおりません

2023年3月期業績予想(売上高)



グループ全体で出店17店舗(うちライセンス3店舗)、閉店譲渡11店舗を予定も、未確定の出店候補は 多数あり積極的に出店する



2023年3月期業績予想(営業利益)



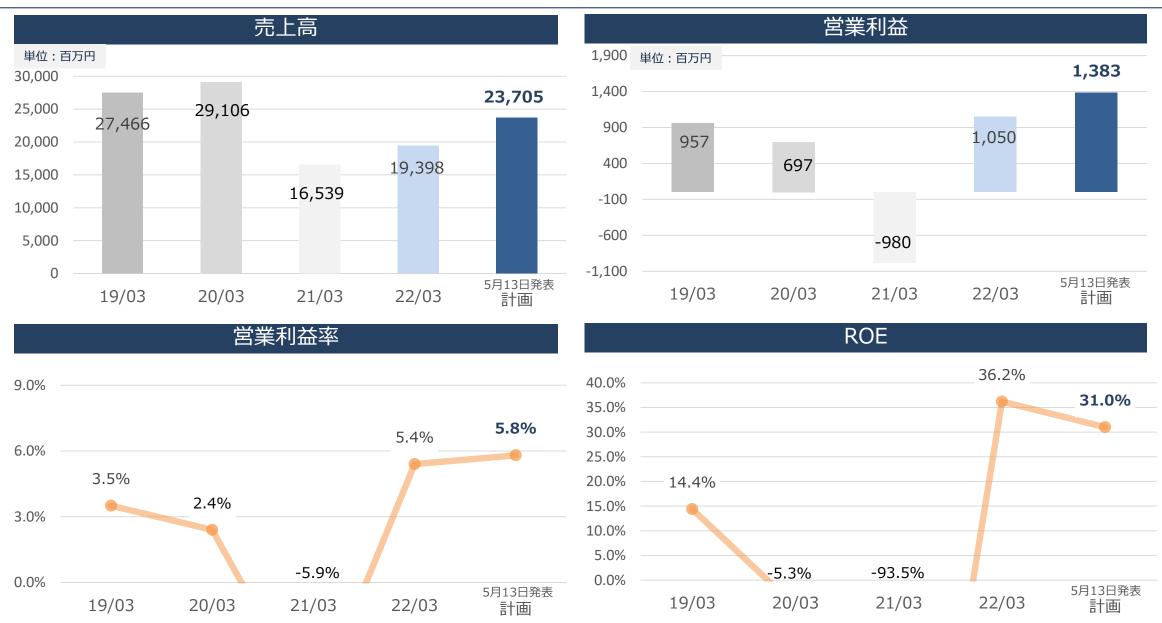
低投資、早期回収の収益モデル店舗の出店と、リロケートを含む戦略的閉店、モバイルオーダーや モバイル決済等、各種DX施策の推進により増益





参考 経営指標(5カ年)







付属資料

企業理念/創業の精神





食を通して新しい価値を創造し「笑顔」と「ありがとう」とともに 世界中に伝えていく。

変わらないために、変わり続ける。



株式会社 力の源ホールディングス

【証券コード:3561】

■ 所在地 福岡市中央区大名一丁目13番14号

設立 1986 年(昭和61年)10月30日

資本金24億 702万円(発行済株式数: 27,948,400 株)

■ 決算期 3 月

■ 従業員数 37名(連結 484 名) ※臨時従業員除く

■ 役員構成

代表取締役社長 河原 成美 Mr. Shigemi Kawahara

取締役 中尾 徹 Mr. Toru Nakao

取締役 CSO 山根 智之 Mr. Tomoyuki Yamane

取締役(監査等委員) 齋藤 晃宏 Mr. Akihiro Saito

取締役(監査等委員/社外) 独立役員 田鍋 晋二 Mr. Shinji Tanabe

(2022年6月末現在)

主力商品





白丸元味

創業当時からの味を今に引き継ぐ、一風堂の豚骨ラーメンの本流であり、原点の味。シンプルな豚骨の旨味を極限まで抽出した豊かで香り高いシルキーなスープに、小麦本来の風味が香る博多の細麺がマッチします。



赤丸新味

自家製の香味油と辛みそを加えることで、一杯のラーメンの中でいくつもの味の奥行きと調和を楽しめる。白丸が正統派のとんこつラーメンならば、赤丸新味は豚骨ラーメンの可能性を広げた"革新派



極からか麺

シルキーな豚骨スープに、自家 製ラー油と香油を合わせ辛味と コクをプラスし、数種類のスパイス を合わせた肉味噌と「シーズニン グ天かす」を大胆にトッピング。別 皿で添えた「胡麻ばくだん」を途 中で溶かすと、担々麺風に味変 します。



世界中に笑顔とありがとうを

2022.4

プライム市場に移行

2019.10

Global Leadership Conference開催



2018.11

海外100店舗を達成

2018.3

東京証券取引所市場第一部に変更

2017.3

東京証券取引所マザーズに株式を上場



2016.2

フランス パリに初出店

2015.10

創業30周年 記念イベント実施

2014.10

イギリス ロンドンに初出店(欧州初進出)



2009.5

シンガポールに、アジア1号店をオープン





1997.1

テレビ東京「TVチャンピオン」にてラーメン職人選手権優勝。3連覇



東京 第1号店「一風堂 恵比寿店」をオープン



1994.3

横浜市の「新横浜ラーメン博物館」に出店。関東初進出

1985.10.16

創業:福岡市中央区大名に「博多 一風堂」を1号店をオープン

1979.11

福岡市博多区に レストランバー「アフターザレイン」をオープン

免責事項



本資料は、株式会社力の源ホールディングス(以下「当社」)の企業情報の提供のために作成されたものであり、日本における当社の発行する株式その他の有価証券への勧誘を構成するものではありません。

本資料は事前の通知なく変更されることがあります。本資料またはその内容については、当社の事前の書面による同意がない限り、いかなる目的においても第三者に開示されまたは第三者により利用されることはできません。

本資料に記載される業界、市場動向、または経済情勢等に関する情報は、現時点で入手可能な情報に基づいて作成しているものであり、当社がその真実性、正確性、合理性及び網羅性について保証するものではありません、

また本資料に記載される当社グループの計画、見積もり、予測、予想その他の将来情報については、現時点における当社の判断又は考えに過ぎず、実際の当社グループの経営成績、財務状態、その他結果は、経済情勢、外食産業の市場動向、消費者の嗜好の変化、原材料価格の変動等により、本資料記載の内容またはそこから推測される内容と大きく異なることがあります。



