会社名:株式会社グラッドキューブ

代表者名:代表取締役 CEO 金島 弘樹

コード番号:9561 東証グロース市場

グラッドキューブ、「ferret One」を運営する株式会社ベーシックと業務連携した パッケージプラン販売開始のお知らせ

SaaS 事業を始めデータ解析を事業領域とする株式会社グラッドキューブ(本社:大阪市中央区 代表取締役 CEO 金島 弘樹 以下:グラッドキューブ)とオールインワン型 BtoB マーケティングツール「 ferret One 」 を運営する株式会社ベーシック(本社:東京都千代田区 代表者:秋山 勝 以下:ベーシック)は、2022年10月7日(金)よりパッケージプランの販売を開始することをお知らせいたします。

なお、本件が業績に与える影響は軽微です。

■事業連携に至った背景

ベーシックはノーコードで簡単にウェブサイトを構築し、運用できる CMS「 ferret One 」を提供しています。ユーザーに対してヒートマップ解析や A/B テスト機能等を提供し、より企業のDX化を加速化させたいニーズがあり、この度オールインワン型ウェブサイト解析ツール「 SiTest 」との連携を行う運びとなりました。これにより、顧客のデジタルマーケティング領域の包括的な支援が実現できます。

①改善の PDCA を高速化させたい悩みを一挙に解決

「ferret One 」を導入して構築されたウェブサイトを「 SiTest 」のヒートマップ・スクロールデータ等で 分析し、A/B テスト等を実施したデータをもとに改善ポイントを即時に反映できることで CVR (コンバージョン率) を高速で最適化できます。ウェブサイト公開後は「 SiTest 」や SiTest コンサルティングを活用いただくことで、サイト上のユーザー行動を解析し、ページ内の課題発見できるため改善に結びつけられます。

今回の新たなプラン導入により、分析から改善の PDCA を高速で回せるため CVR 向上が見込めます。

② 「ferret One 」のホワイトペーパー (*1) DL による CV 獲得施策と効率化

BtoB ビジネスでリードの獲得を拡大させるためには、ユーザーの二ーズに合わせたホワイトペーパーを作成し、広告配信を行うことが効果的です。通常のサービス資料と比較してコンバージョンを獲得することが可能なため、現在のデジタルマーケティングにおいて欠かせない手法となっています。

「ferret One 」ではホワイトペーパーに合わせて広告用 LP を作成、資料ダウンロードフォームを量産することができ、さらに作成されたダウンロードフォームは「 SiTest 」の A/B テスト機能や BFO(BtoB フォーム最適化)機能等により、最適化を行うことが可能です。

(*1 ホワイトペーパー:ホームページには掲載しきれない情報やイメージがつきづらいサービスを掘り下げた

情報や補足的な立ち位置として、わかりやすくまとめた資料です。ホワイトペーパーの作成には本パッケージプ

ランとは別途作成費用がかかります。)

■ 「ferret One 」について

「ferret One 」は、BtoB 企業が Web 経由で見込み顧客を継続的に獲得するための仕組み作りを行う、オー

ルインワン型 BtoB マーケティングツールです。

ノーコードで誰でも簡単にウェブページの作成や更新ができる CMS 機能に加え、見込み顧客獲得に必要なコン

テンツマーケティング、メールマーケティング、セミナー、ホワイトペーパーなど複数の施策を実行するための

機能を、オールインワンで提供します。

サービスサイト: https://ferret-one.com/

■「SiTest」について

「SiTest(サイテスト)」は、「ヒートマップ解析」「録画解析機能」「A/B テスト」「EFO(エントリーフ

ォーム最適化)」「レポーティング」「広告連携機能」などの機能がオールインワンで搭載され、さらに AI

(人工知能) による解析データの集計レポートが出力可能なウェブサイト解析・改善 SaaS です。

サービスサイト: https://sitest.jp/

■株式会社グラッドキューブ(証券コード:9561)について

当社は、2022年9月28日に東京証券取引所グロース市場に新規上場しました。事業内容は、AI を搭載したウェ

ブサイト解析・改善ツール「 SiTest (サイテスト)」を自社開発する SaaS 事業、多くの受賞歴と随一の実績

を誇るインターネット広告運用代行のマーケティングソリューション事業、AI による勝敗予想を展開するスポ

ーツメディア「 SPAIA (スパイア)」 を開発・運営する SPAIA 事業を3本柱とし、データ解析力を強みとし

た幅広い事業を展開する企業です。

所在地 : 大阪府大阪市中央区瓦町2-4-7 新瓦町ビル8F

代表者名:代表取締役 CEO 金島 弘樹

資本金 : 284,214,550円

事業内容:SaaS事業・マーケティングソリューション事業・SPAIA事業

公式HP: https://www.glad-cube.com/