



TEMAIRAZU

**2023年6月期（第20期）
第2四半期 決算説明資料**

目次

2023年6月期 第2四半期決算ハイライト **2** ページ

2023年6月期 事業報告と今後の事業展開 **10** ページ

1 決算ハイライト

1 2023年6月期 第2四半期決算ハイライト

1 決算概要

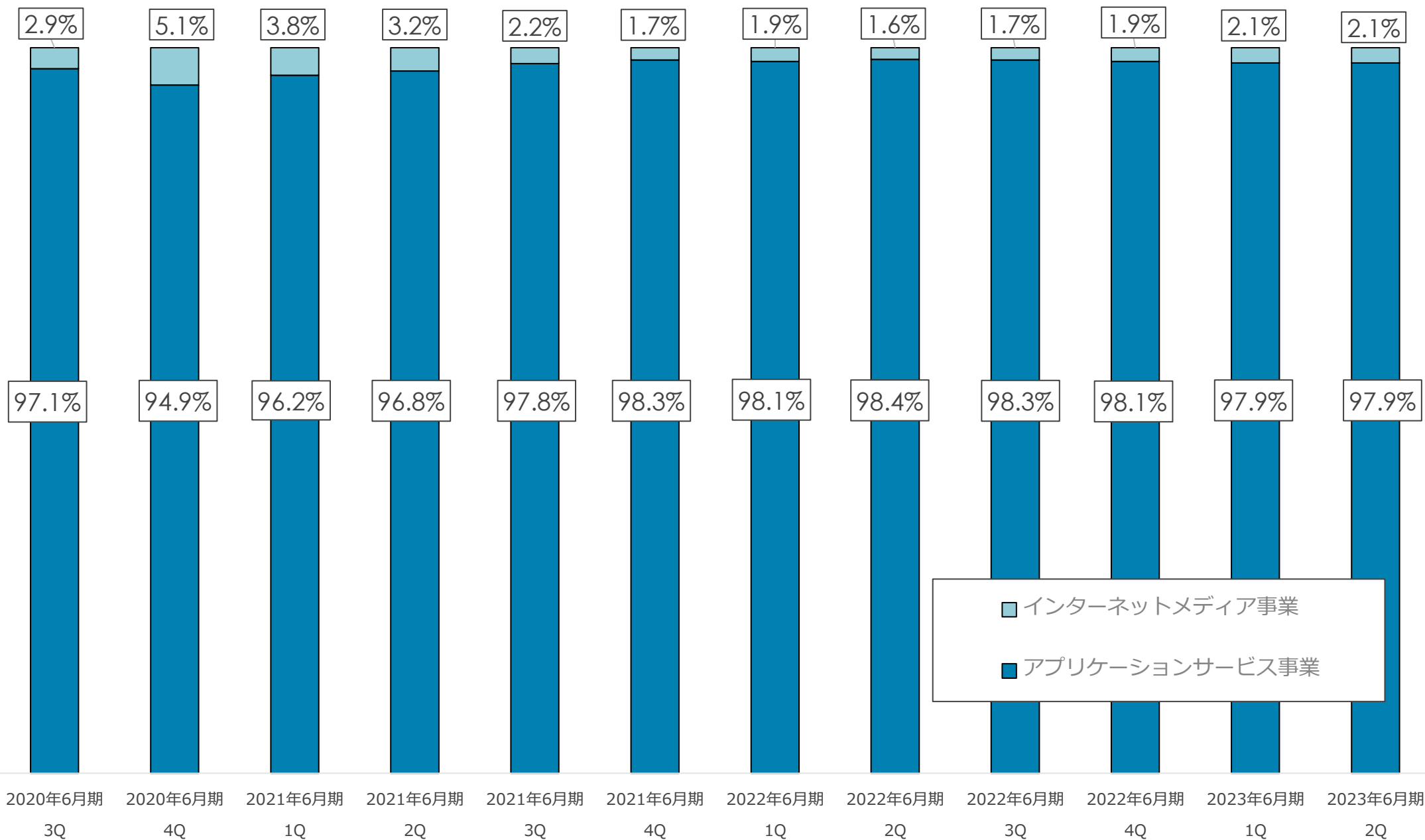
売上高：前期比 **10.7%増**

営業利益：前期比 **15.0%増**

	2023年6月期 第2四半期		前年同期 実績	前年同期比 増減額	前年同期比 増減率
	実績	売上高 利益率			
売上高	889,373 千円	—	803,767 千円	85,606 千円	10.7%
営業利益	653,142 千円	73.4%	568,108 千円	85,033 千円	15.0%
経常利益	654,214 千円	73.6%	572,504 千円	81,709 千円	14.3%
当期純利益	425,336 千円	47.8%	382,079 千円	43,257 千円	11.3%
1株当たり 当期純利益	65円65銭	—	58円97銭	—	—

1 2023年6月期 第2四半期決算ハイライト

2 売上高構成比の推移



1 2023年6月期 第2四半期決算ハイライト

3 セグメント別売上とセグメント別利益

アプリケーションサービス事業は前年同期比で増収増益となり、

売上高利益率は81.9%

インターネットメディア事業は増収増益となり、売上高利益率は70.0%

	セグメント売上高	セグメント利益 (全社共通費配賦後)	売上高利益率 (全社共通費配賦後)
アプリケーション サービス事業	871,109 千円	713,716 千円 (641,816 千円)	81.9% (73.7%)
インターネット メディア事業	18,263 千円	12,792 千円 (11,325 千円)	70.0% (62.0%)
調整額	- 千円	△ 73,367 千円	-
合 計	889,373 千円	653,142 千円	73.4%

1 2023年6月期 第2四半期決算ハイライト

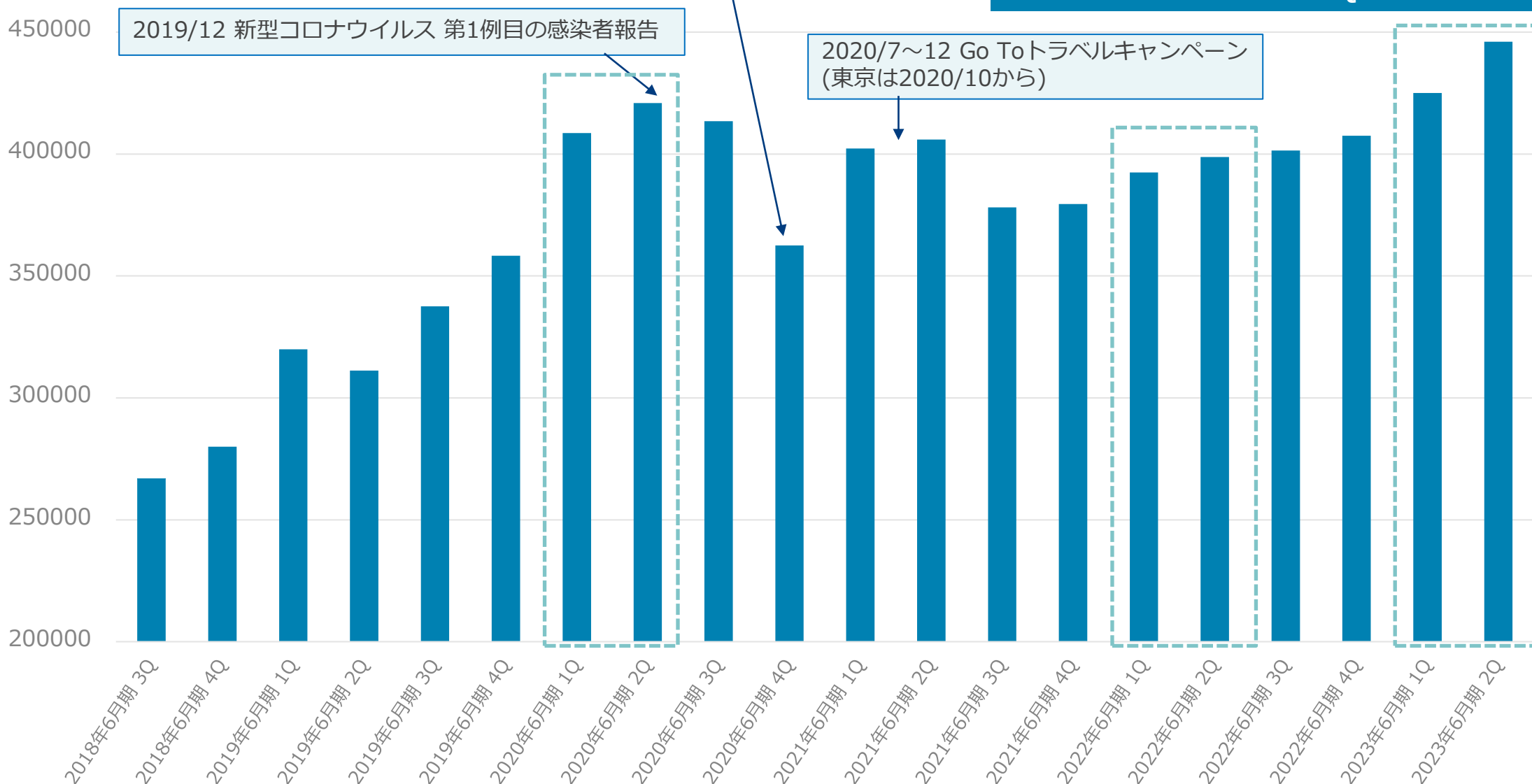
4 アプリケーションサービス事業の売上高推移

前年同期比(2Q累計): +10.1%

前四半期比: +4.9%

コロナ発生前 2020年6月期2Q累計比: +5.0%

単位: 千円



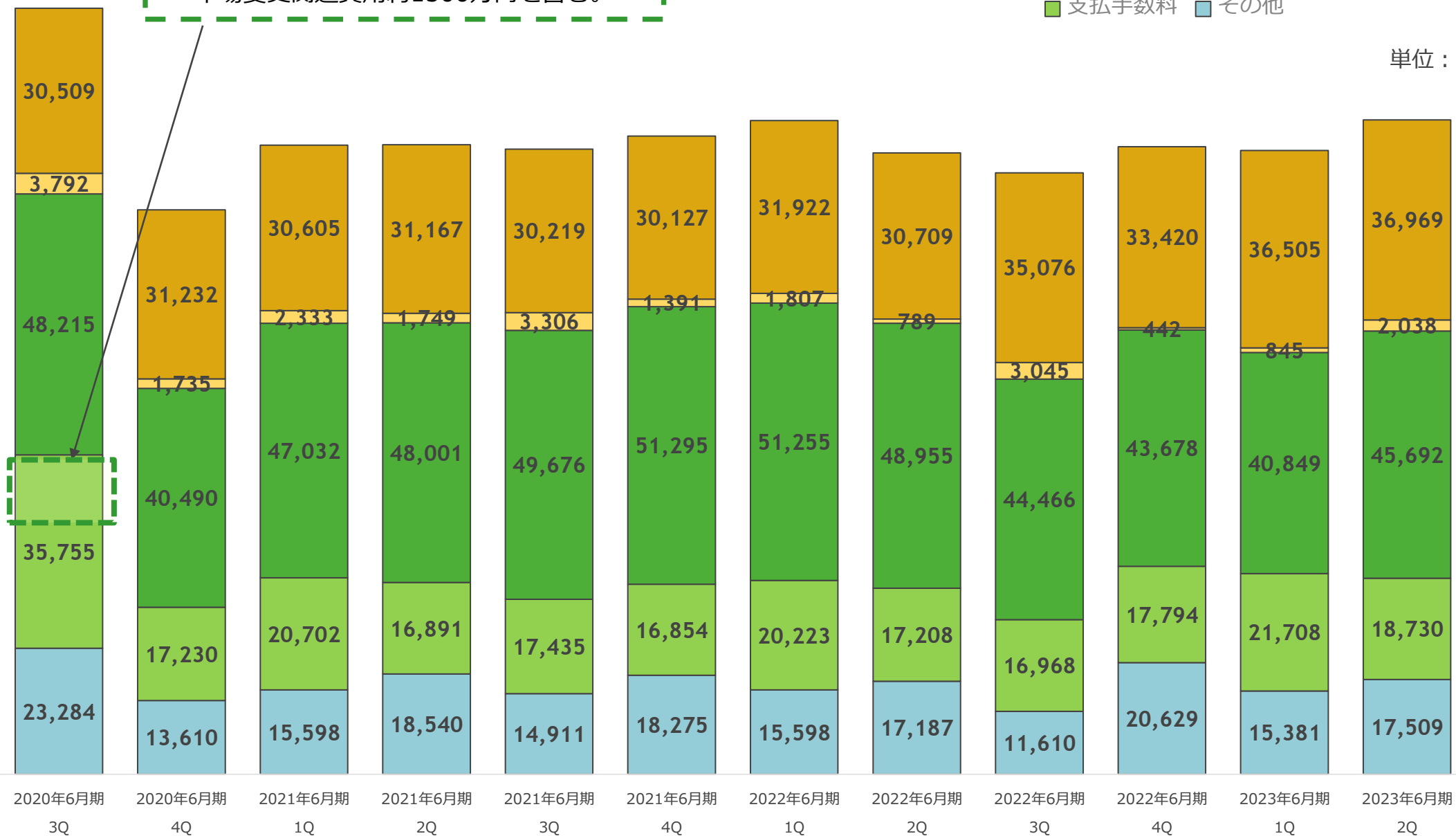
1 2023年6月期 第2四半期決算ハイライト

5 売上原価及び販売管理費の内訳

■ 売上原価 ■ 広告宣伝費 ■ 人件費
■ 支払手数料 ■ その他

単位：千円

市場変更関連費用約1500万円を含む。



1 2023年6月期 第2四半期決算ハイライト

6 第2四半期業績の通期業績予想に対する進捗率

	2023年6月期 第2四半期	2023年6月期 業績予想	進捗率
売上高	889,373 千円	1,710,759 千円	52.0%
営業利益	653,142 千円	1,134,682 千円	57.6%
経常利益	654,214 千円	1,135,985 千円	57.6%
四半期純利益	425,336 千円	749,936 千円	56.7%
1株当たりの当期純利益	65円65銭	115円74銭	-

1 2023年6月期 第2四半期決算ハイライト

7 貸借対照表

	2022年6月期末	2023年6月期 第2四半期末	主な増減要因	
現預金	5,047,336 千円	5,398,076 千円		350,739千円
その他流動資産	275,309 千円	297,472 千円		-
固定資産	55,674 千円	66,034 千円	繰延税金資産	1,036千円
資産計	5,378,320 千円	5,761,583 千円		-
負債	289,120 千円	341,032 千円	未払法人税等	32,674千円
純資産	5,089,200 千円	5,420,551 千円	純利益の計上 剰余金の配当	425,336千円 △97,184 千円
負債・純資産計	5,378,320 千円	5,761,583 千円		-
自己資本比率	94.6%	94.1%		-

2

事業報告

1 セグメント別事業概要

アプリケーションサービス事業



TEMAIRAZU

宿泊予約サイトコントローラー 『TEMAIRAZU』シリーズの 開発・提供

国内の宿泊施設に対して予約サイトを一元管理する宿泊予約サイトコントローラー『TEMAIRAZU』シリーズを開発・販売する。

インターネットメディア事業



比較サイト『比較.com』の運営

顧客誘導サービス

広告主のウェブサイトへユーザーを誘導し、成約件数に応じた手数料収入を得る。

情報提供サービス

保険や引越しの各種見積もり・資料請求等に応じた手数料収入を得る。

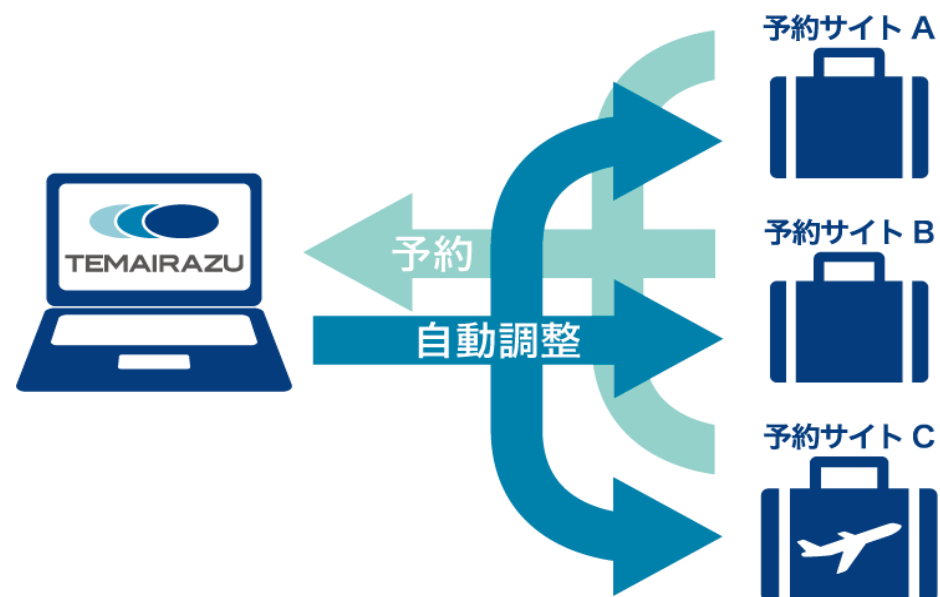
広告

バナー、テキスト、記事コンテンツ等の広告を販売する。

2 2023年6月期 事業報告と今後の事業展開

2-1 アプリケーションサービス事業の事業報告

宿泊予約サイトコントローラーとは、複数のオンライン予約サイトの情報を一括管理するサービスです。販売チャネルの拡大による収益の向上と宿泊施設の予約業務の効率化による運用コストの削減が図れます。



複数の宿泊予約サイトも 操作一つで簡単管理

在庫や料金の管理を一括で行い、面倒な管理業務から解放。宿泊予約サイト管理の業務フローを統一化し、管理コスト削減。

スピーディー＆ 自動更新でオーバー ブッキング抑止

予約情報の取得を行う間隔が短く、素早い在庫調整が可能。急な予約が入った場合でも、一括で各宿泊予約サイトの部屋を手仕舞い可能。

インターネット接続 できる環境があればOK！

インターネット経由での使用のため、施設・本部等場所を問わず管理可能。専用サーバでの情報管理のため、故障等による急なPCの買い替えでも同じアカウントで利用可。

2 2023年6月期 事業報告と今後の事業展開

2-2 アプリケーションサービス事業について

『手間いらず!』サービス開始

予約サイトコントローラ

手間いらず!



新型予約サイトコントローラ

『手間いらず.NET』誕生

新型予約サイトコントローラ

手間いらず.NET
T E M A I R A Z U



施設様と共に進化し続ける

『TEMAIRAZU』へ

TEMAIRAZU

手間いらず.NET 2
T E M A I R A Z U

TEMAIRAZU
YIELD

手間いらず mini

2002年、オンライン宿泊予約サイトが出現してインターネットでの予約が始まって間もなく、インストール型アプリケーション予約サイトコントローラ『手間いらず!』は誕生しました。複数の宿泊予約サイトを一元管理できるシステムは、多くの施設様に御利用されてきました。

2010年にはASP型の新型予約サイトコントローラ『手間いらず.NET』が誕生し、インターネットに接続する環境であればどこでも予約管理ができる便利さで、今まで以上に有用性の高いシステムとなりました。国内の宿泊予約サイトはもちろん、自社宿泊予約システムや海外宿泊予約サイト・ホールセラーとの連携も多数対応し、PMSとの連携やリアルエージェントの予約情報の連携もできるようになりました。さらに、CRSとの連携も可能となり、インバウンド集客にも有効なシステムとなりました。

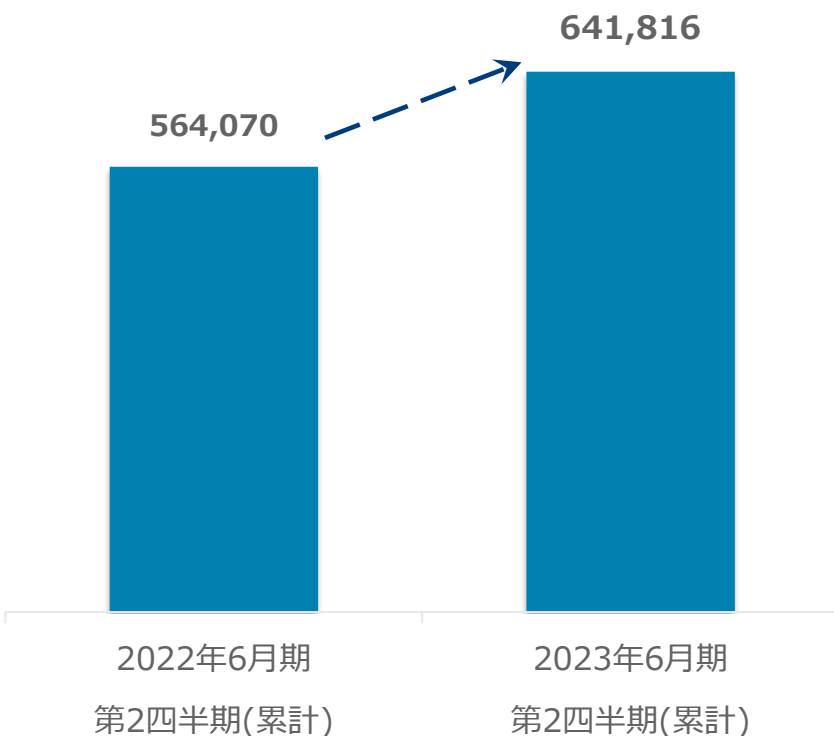
現場で働く皆様からの貴重なご意見等を賜り、様々な機能追加や改善を行い、2015年に新生『TEMAIRAZU』として、また2016年7月から、さらに進化したシステムを宿泊施設様に提供が開始いたしました。そして2020年3月には新バージョン『手間いらずmini』をリリース。これからも宿泊施設様とともに『TEMAIRAZU』はあり続けます。

セグメント利益（全社共通費配賦後）



前年同期比: +13.8%
(前四半期期比 +4.9%)

単位：千円



新型コロナウイルスの影響

- ・ 感染拡大第8波が発生するも、行動制限は行われず
 - ・ 2022年10月11日から全国旅行支援と日本への入国規制緩和が開始
- ⇒ 旅行需要の拡大により主に月額変動収入が増加

2-4 アプリケーションサービス事業の事業報告

宿泊施設の自社予約比率アップに向けての施策

■ Google のホテル無料予約リンク（Free Booking links）に対応

TEMAIRAZUと対応済み自社ホームページ用予約システムを併用している宿泊施設は、ユーザーが Google の様々なサービスでホテルを検索した際に、自社公式サイト料金の料金や空室情報をリアルタイム自動で検索結果に表示させることができます。その為、自社公式サイトへの流入促進、そして自社ホームページからの直接予約の増加が期待でき、リピーター顧客の獲得につながるとともに収益の最大化を図ることができます。

利便性向上・業務効率向上に向けての施策

- TEMAIRAZUのオプション機能『手間なしNEXT』と、株式会社JTBビジネスイノベーターズが提供する予約決済システム『JTB Book&Pay』とのシステム連携
- TEMAIRAZUのUI（ユーザーインターフェイス）のリニューアル
→ 初めてでも直感的に操作ができるようなデザインに刷新し、ユーザーの操作性や視認性の向上で業務効率化を図りました。

2 2023年6月期 事業報告と今後の事業展開

2-5 アプリケーションサービス事業における

新型コロナウイルス感染症の影響

アプリケーションサービス事業における売上の構成：

- 月額固定収入（月額基本利用料やオプション利用料等）
- 月額変動収入（予約数に応じた通信料等）

影響：

- 月額固定収入
→ 主に小規模施設においてのコロナ起因の解約はなくなっていないものの、件数は引き続き減少
- 月額変動収入
→ 宿泊需要の拡大により、月額変動収入が増加

2023年6月期 第2四半期 実績

- 月額固定収入 696 百万円 80.0%
- 月額変動収入 158 百万円 18.2%
- その他の収入 16 百万円 1.9%

2-6 アプリケーションサービス事業の今後の事業展開



TEMAIRAZU

- コロナウィルスからの戻り需要への対応。機能面とソフト・ハードの両面で宿泊施設をしっかりとサポート
- 宿泊施設の収益確保に繋がる、さらなる拡販と業務効率化に貢献できる製品をめざす

販売チャネルとの連携

多様なシステムとの連携

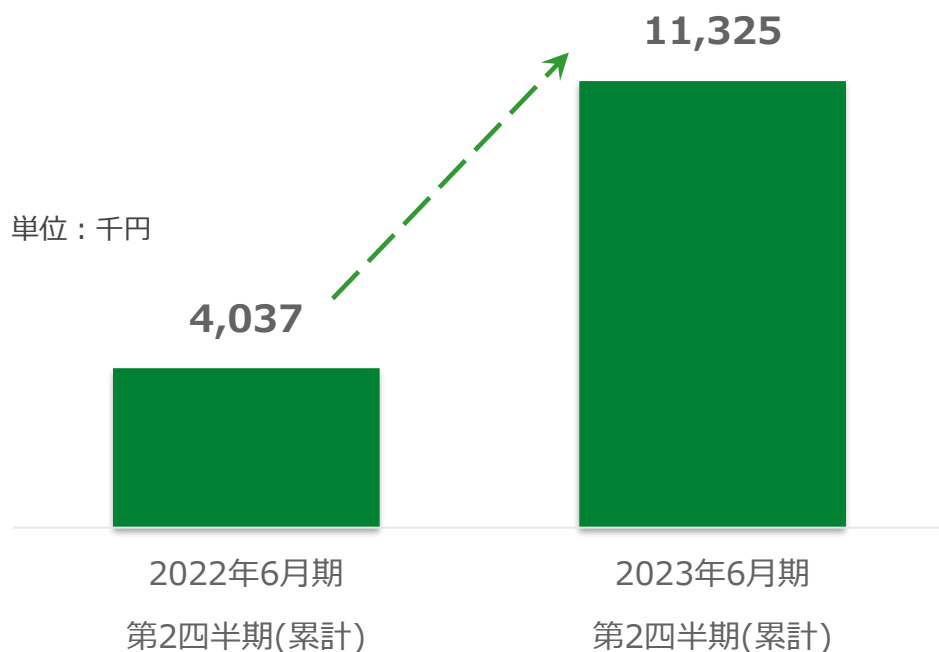
営業・サポートの強化

TEMAIRAZUの
機能強化

セグメント利益（全社共通費配賦後）

HIKAKU.COM
比較.com

前年同期比(2Q累計): +180.5%



- 以下対策の継続的な実施
 - ・ 広告出稿の見直し
 - ・ 検索エンジン最適化
 - ・ ユーザーインターフェースの改善
 - ・ モバイルユーザビリティの向上
- 巣ごもり需要ピーク時に比べると低いものの、前年同期やコロナ発生前の2Qと比べ売上増加。

会社概要

商号	手間いらず株式会社	
英文名	Temairazu, Inc.	
設立年月日	2003年8月4日	
決算月	6月	
資本金	717,041,935 円（2022年12月31日現在）	
発行済株式数	6,479,834 株（2022年12月31日現在）	
株式売買単位	100株（2022年12月31日現在）	
本店所在地	東京都渋谷区恵比寿1-21-3 恵比寿NRビル7F	
証券コード	2477（東証プライム）	
監査法人	有限責任監査法人トーマツ	
主要サイト	『TEMAIRAZU』 『比較.com』	https://www.temairazu.com/ https://www.hikaku.com/

決算説明資料についてのご注意

当資料に掲載されている当社の計画や戦略、業績に関する予想及び見通しのうち、歴史的事実を含んでいないものは、当社が現時点で把握可能な情報から判断した想定及び所信に基づくものであります。実際の業績は様々な要因により大きく異なる結果となる可能性もあることをご了承ください。

法律上必要とされる場合を除いて、当社は事前の予告なく、将来の見通しに関する記述を見直したり、将来の見通しの根拠となった仮定及び要因についての変更を行うことがございますので、ご了承ください。

IRに関するお問い合わせ

手間いらず株式会社 経営企画室

TEL : 03-5447-6690 Mail : ir@temairazu.com

投資家向け情報

<https://www.temairazu.co.jp/ir/news>

プレスリリース

<https://www.temairazu.co.jp/press>