



2023年11月期 第1四半期 決算説明資料

2023年4月14日

クックビズ株式会社（東証グロース 6558）

目次

1. エグゼクティブサマリ
2. 2023年11月期 第1四半期決算概況
3. 今期方針の第1四半期時点の進捗状況
4. APPENDIX

目次

1. エグゼクティブサマリ
2. 2023年11月期 第1四半期決算概況
3. 今期方針の第1四半期時点の進捗状況
4. APPENDIX

2023年11月期 1Q エグゼクティブサマリ

- 通期売上高（連結）571百万円。前年非連結比+76.9%
 - 基幹事業であるHR事業は、国内のCOVID-19の規制緩和に向けた動きもあいまって、企業の人材不足は続き、採用ニーズは堅調。今期より損益が連結対象となるきゅういち株式会社（事業再生セグメント）も順調な出だし。

※従前のHR事業単一セグメントから、前連結会計年度末にきゅういち株式会社を連結子会社化し、開示情報としての重要性が増したため、「事業再生」を報告セグメントとしてセグメント情報を記載。

- 【HR事業】
 - 当初の見立て通りに着地。前期からの求職者の集客課題が改善し、2Q以降の売上伸長に期待。採用総合パッケージは各社の採用計画を上回るペースで採用が進捗。

- 【事業再生】
 - 1Q（10月～11月）においては、鮮魚品目の売上を中心に堅調に推移。

※きゅういち社の取得は2022年10月3日のため、当第1四半期連結累計期間では2022年10月～11月の2ヶ月間の損益が連結対象。

単位：百万円（単位未満切捨）	2022年 1Q実績 （単体）	2023年 1Q実績 （連結）	QoQ
売上高	322	571	76.9%
販売管理費	321	368	14.4%
営業利益	▲2	42	

目次

1. エグゼクティブサマリ
- 2. 2023年11月期 第1四半期決算概況**
3. 今期方針の第1四半期時点の進捗状況
4. APPENDIX

2023年11月期 1Q 決算概況（連結）

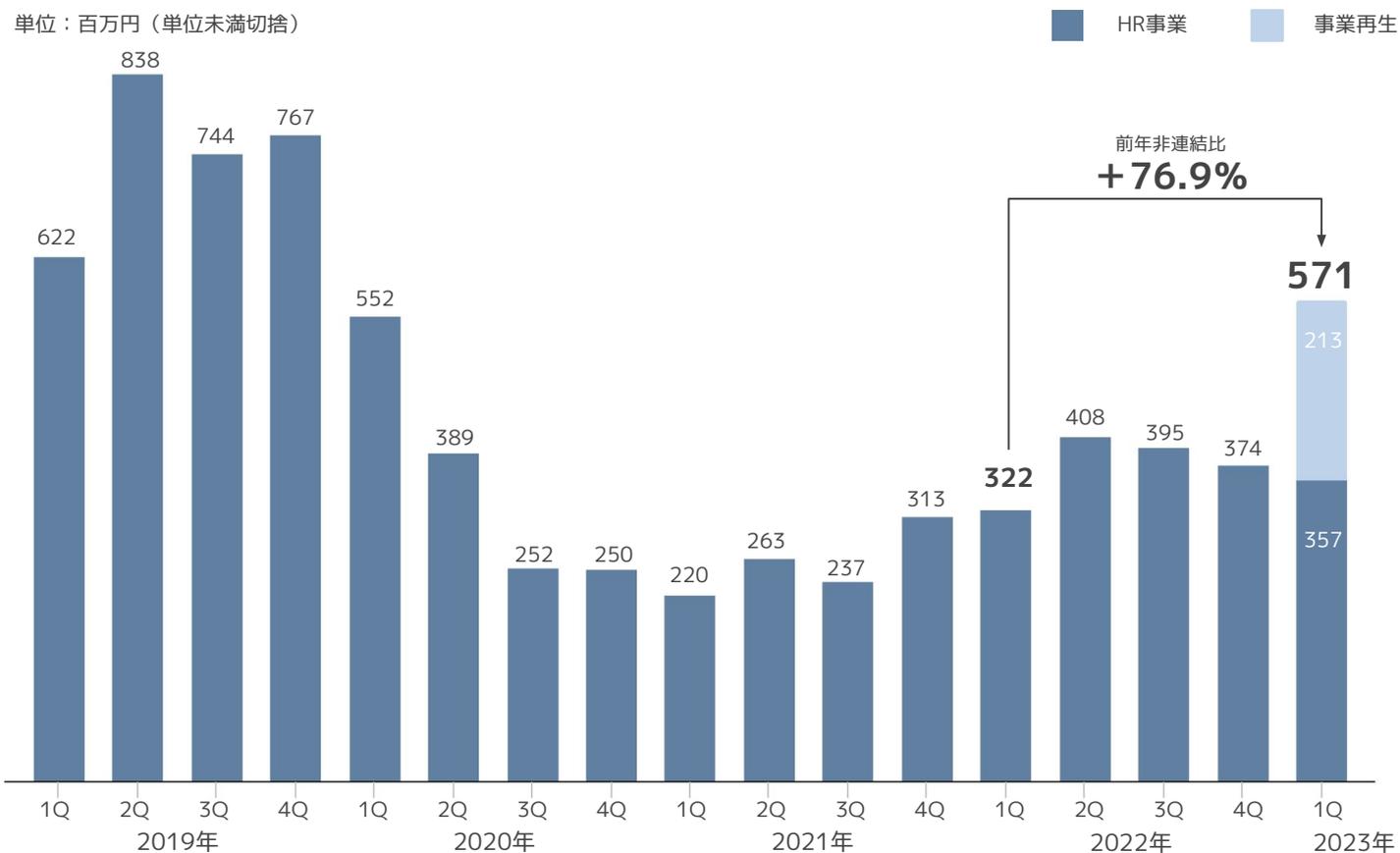
HR事業の1Qは閑散期であり、当初の見立てどおり低位で推移。企業の人手不足感の高まりや、前期より実施した求職者の獲得施策により集客課題が改善。2Q以降の売上伸長に期待。きゅういち社は、鮮魚品目の水揚げ量が好調に推移し、連結営業利益は42百万円で着地。

単位：百万円（単位未満切捨）	2022年 実績 (単体)	2023年 予想 (連結)	2023年 実績 (連結)	進捗率
売上高	1,502	2,800	571	20.4%
営業利益	173	230	42	18.5%
経常利益	168	220	44	20.0%
当期純利益	161	180	26	14.9%
1株当たり当期純利益（円）	60.90	65.80	9.78	

※2022年11月期に連結の範囲に含めたきゅういち株式会社は、当第1四半期連結累計期間においては、2022年10月3日から2022年11月30日までの2ヶ月間の損益を連結しております。

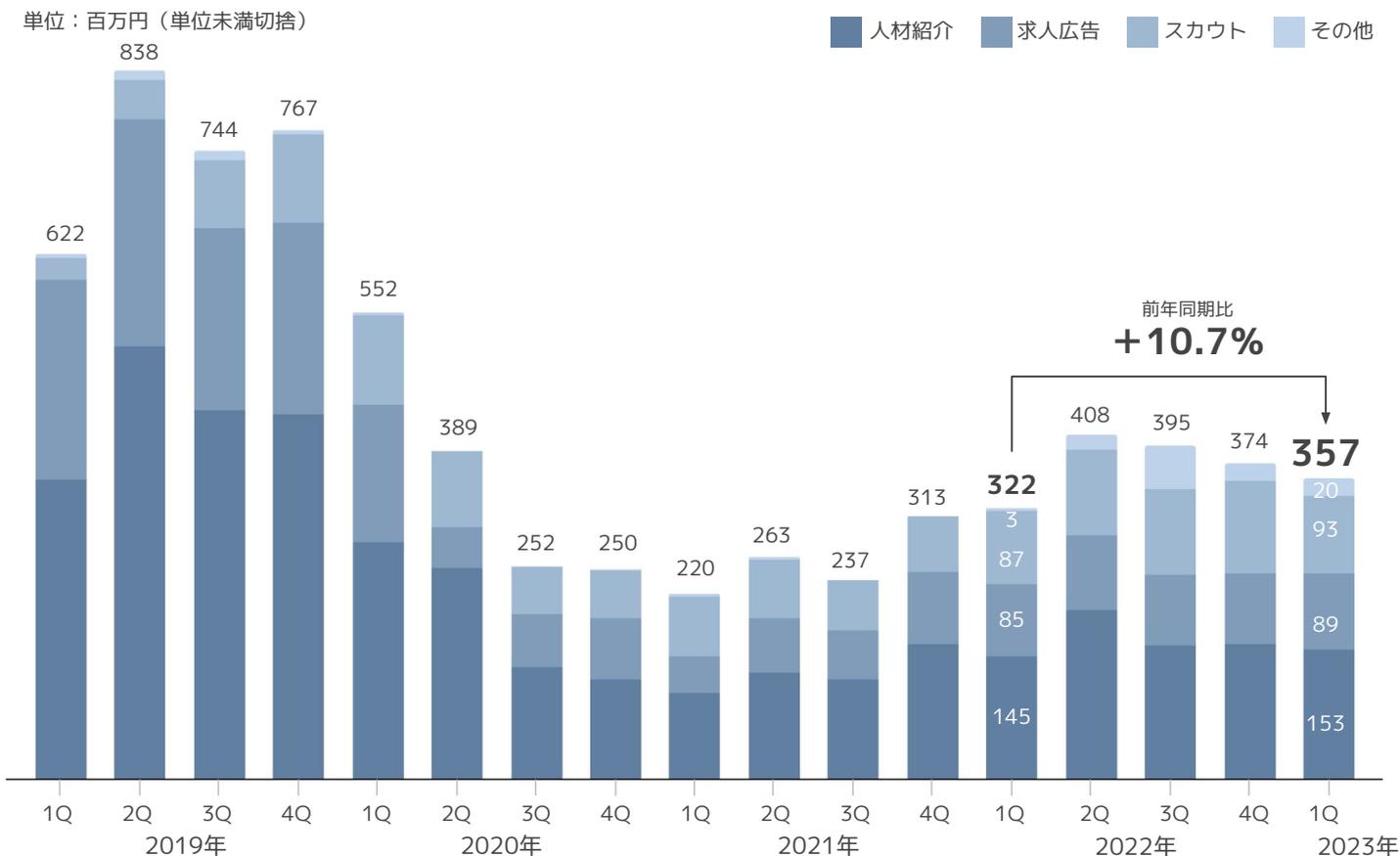
売上高推移（連結）

基幹事業であるHR事業の各サービスおよび、事業再生における海産物の冷凍加工業とともに、当初の見立て通りに推移。



売上高推移（HR事業）

有効求人倍率が急上昇した前年同期ほど売上高の伸長はないものの、概ね想定通り。求職者の集客力が回復し、前年同期比は2Q以降でキャッチアップできる見込み。



HR事業における営業利益の季節偏重

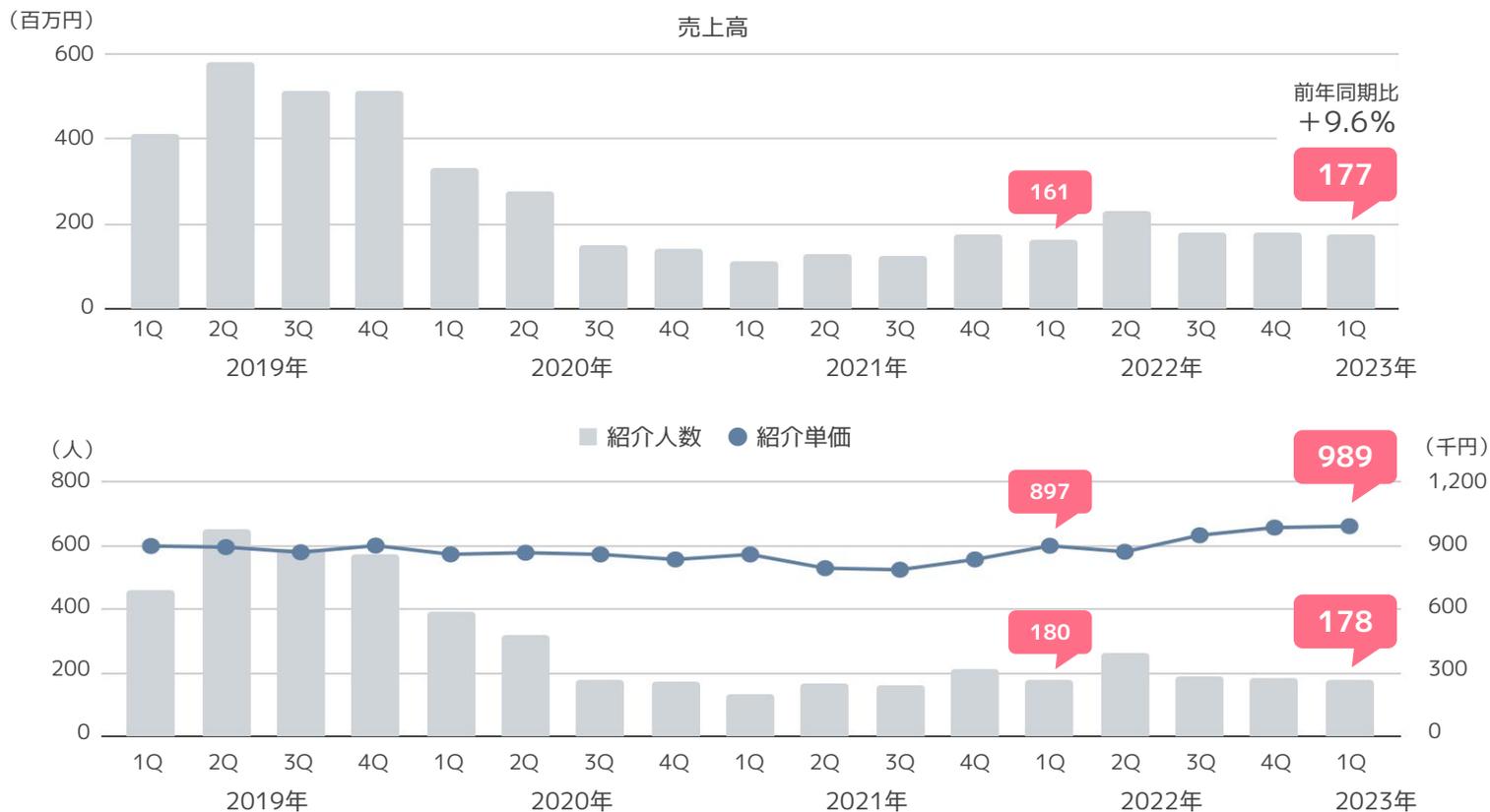
- 黒字であったコロナ禍以前の2018年・2019年においても、転職・採用活動が活発化する2Q・4Qに営業利益が集中。通期営業利益の大半を占める。
- 有効求人倍率が上昇傾向にある当期もこの傾向が継続すると想定される。

単位：百万円（単位未満切捨）	1Q	2Q	3Q	4Q	通期
2018年11月期	6 ※5.0%	50 ※38.4%	▲12	87 ※65.9%	132
2019年11月期	▲21	153 ※67.8%	28 ※12.7%	65 ※29.0%	226
当期（HR事業）	▲9	—	—	—	180 ※単体当期予想

※四半期営業利益における、当該通期営業利益に対する割合

HR事業 サービス別売上高・KPI推移（人材紹介）

企業の採用ニーズは継続して高く、紹介単価は過去最高額まで上昇。前期より実施した求職者の獲得施策の効果が顕著に表れて応募受付数は回復。



※売上高及び紹介単価は早期退職による返金を計算に含めず算定。

HR事業 サービス別売上高・KPI推移（求人広告）

新規顧客向けキャンペーンもあり上位商品の成約が増加。成約単価は過去最高水準まで上昇。スカウトサービスを使った採用手法の関心の高まりにより掲載社数は減少。



HR事業 サービス別売上高・KPI推移（スカウト）

引き続き企業のダイレクトリクルーティングによる人材採用への関心は高く、利用社数は増加。売上高、利用社数、成約単価のいずれも前年同期を上回る着地。



※スカウトサービスは2019年2Qよりサービス提供開始。

HR事業 サービス別売上高・KPI（採用総合パッケージ）

- 2022年11月期2Qよりサービス提供開始以降、安定的に利用社数が増加。各社ともに採用目標人数にむけた送客も順調に進捗。
- 2023年11月期より、採用総合パッケージにも主要KPIを設定し、今後の拡販を図る。

単位：百万円（単位未満切捨）	2023年 1Q実績
売上高	17
利用社数	5
新規社数	1
既存社数	4
契約単価	23
採用人数	18

※採用総合パッケージサービスは2022年2Qよりサービス提供開始。

企業とは6か月～1年間を通して一括で契約を締結し、長期的かつ総合的に人材採用を支援。売上は契約期間に応じた期間按分による計上が主となる。

事業再生（きゅういち）決算概況

ベビーホタテの販売が順調かつ、南かやべ地域におけるフクラゲ、イワシ、サバ等の鮮魚が例年通り安定的に水揚げされ単価も堅調に推移したことから、売上高213百万円で着地。

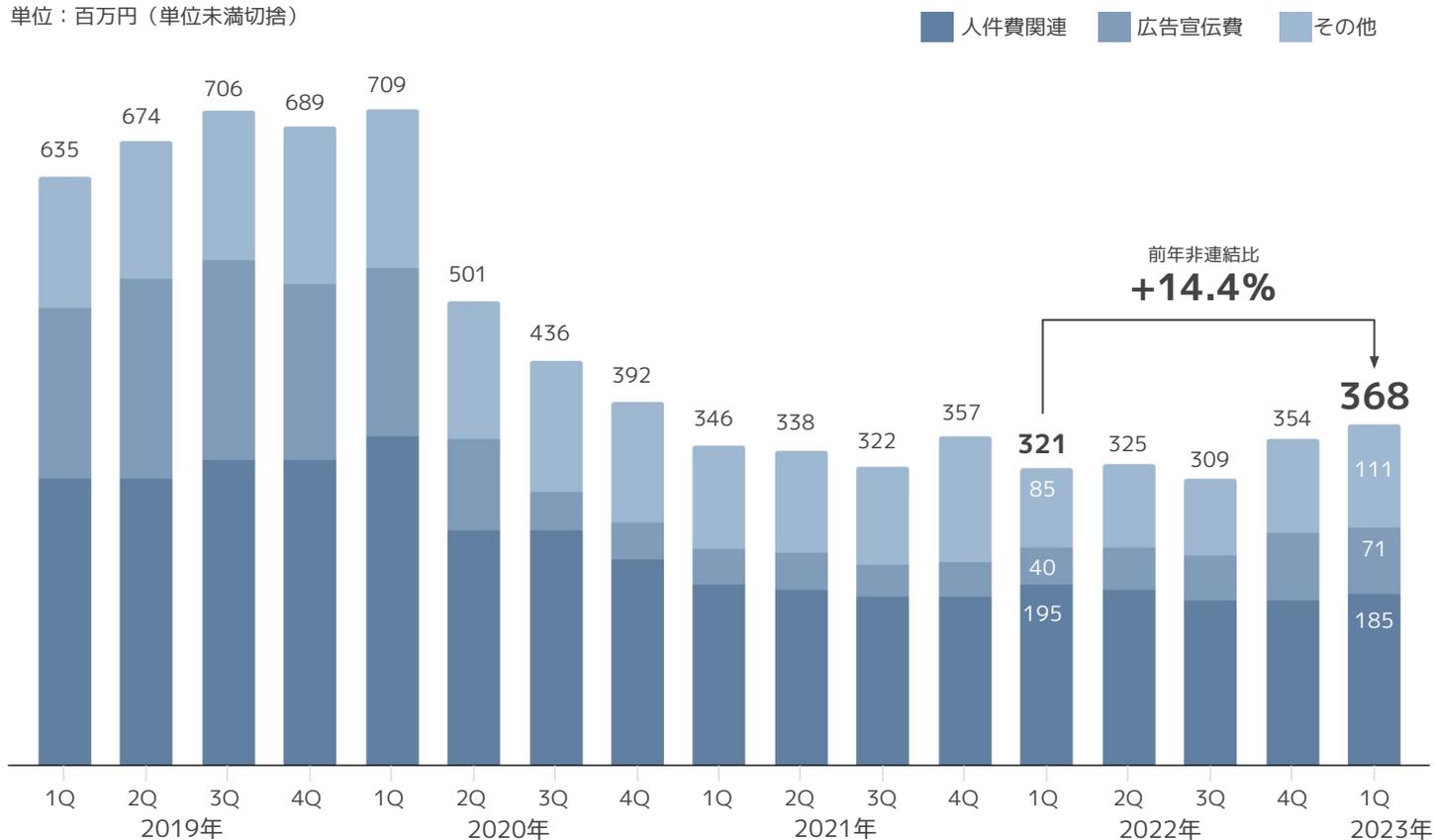
単位：百万円（単位未満切捨）	2023年 1Q実績
売上高	213
ホタテ	70
鮮魚	139
その他	3
売上総利益	58
販売管理費	5
営業利益	52

※2022年11月期に連結の範囲に含めたきゅういち株式会社は、当第1四半期連結累計期間においては、2022年10月3日から2022年11月30日までの2ヶ月間の損益を連結しております。

販売費及び一般管理費推移（連結）

HR事業は、今期の再成長に向け求職者の獲得拡大のための広告宣伝費の増額を実施。きゅういち社は事業形態の特性上、製造原価がコストの大半を占めるため販管費はわずか。

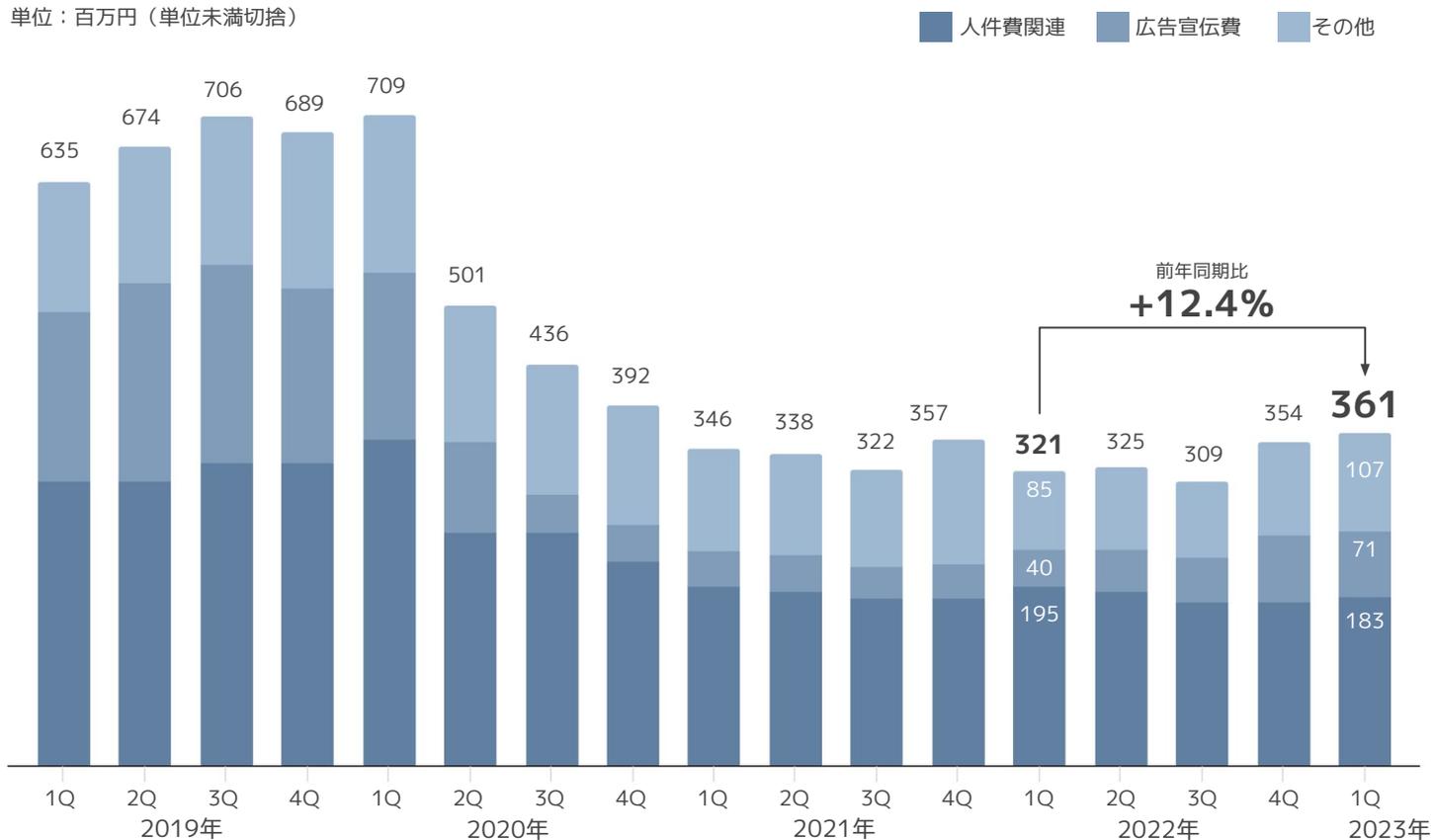
単位：百万円（単位未満切捨）



販売費及び一般管理費推移（HR事業）

引き続きコストコントロールの徹底は継続しながら、今期の再成長に向け求職者の獲得拡大に向けた広告宣伝費の増額を実施。

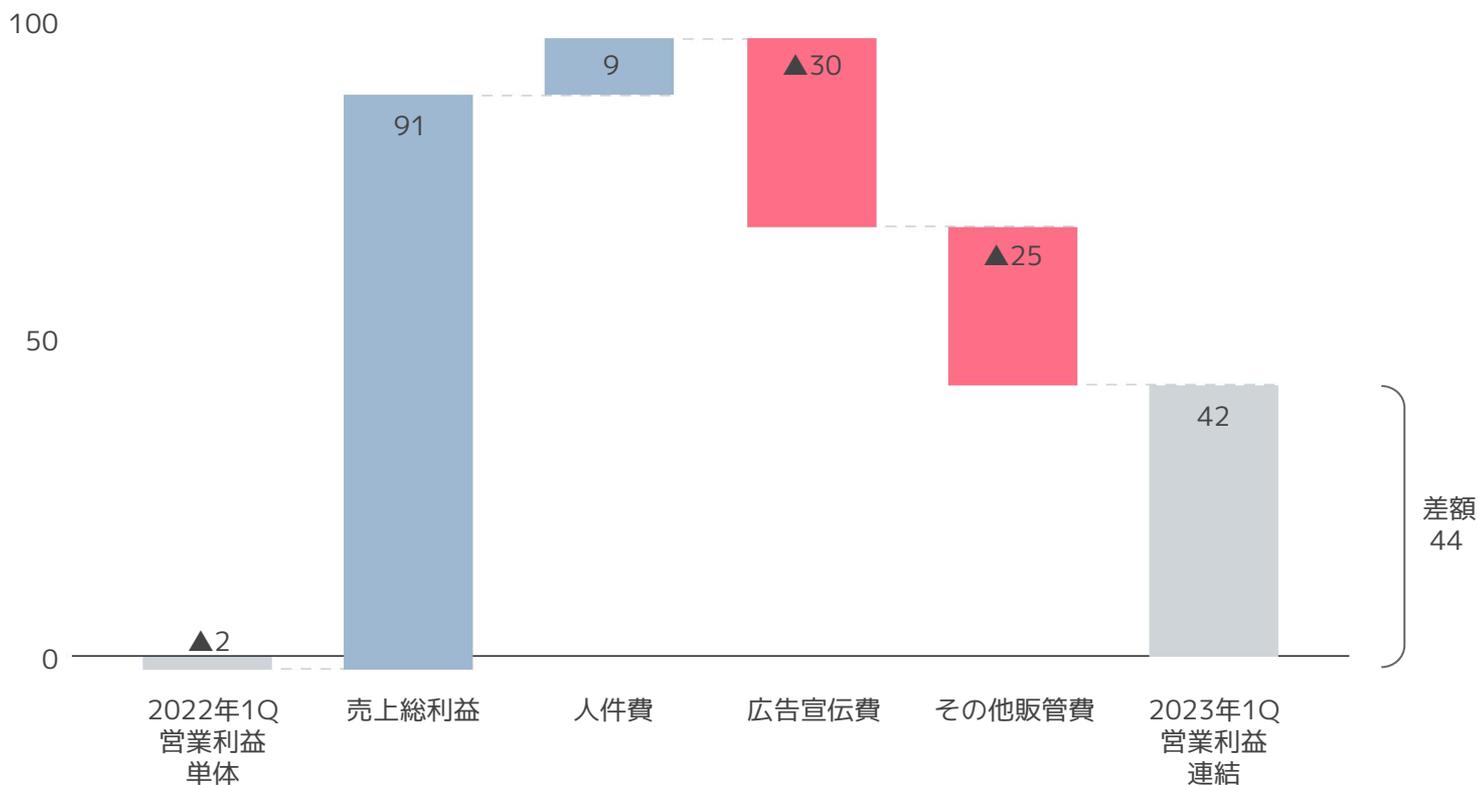
単位：百万円（単位未満切捨）



営業利益増減分析（連結）

HR事業・事業再生の安定的な収益と、前期より継続している販管費のコストコントロールにより、営業利益（連結）は42百万円で着地。

単位：百万円（単位未満切捨）



2023年11月期 第1四半期決算概況

2023年11月期 1Q 損益計算書（連結）

単位：百万円（単位未満切捨）	2022年1Q 累計（単体）	2023年1Q 累計（連結）	増減額	増減率
売上高	322	571	248	76.9%
売上原価	3	160	156	4,598.2%
売上総利益	319	410	91	28.6%
販売費および一般管理費	321	368	46	14.4%
人件費	195	185	▲9	▲4.9%
広告宣伝費	40	71	30	74.4%
営業利益	▲2	42	44	-
営業利益率	▲0.8%	7.4%		-
経常利益	▲4	44	48	-
税引前利益	▲4	43	48	-
法人税等	1	17	15	-
当期純利益	▲5	26	32	-

2023年11月期 1Q 貸借対照表（連結）

単位：百万円（単位未満切捨）	2022年 実績	2023年1Q 累計	増減額	増減率
流動資産	2,573	2,522	▲50	▲2.0%
現預金等	2,335	2,048	▲287	▲12.3%
売掛金	80	261	180	224.2%
固定資産	233	373	139	59.9%
敷金	23	23	-	-
資産合計	2,807	2,896	88	3.2%
流動負債	996	1,049	52	5.3%
短期借入金	580	670	90	15.5%
未払費用	57	70	13	23.9%
固定負債	606	600	▲5	▲0.8%
純資産	1,204	1,245	41	3.4%
繰越利益剰余金	▲293	▲266	26	▲9.2%
負債・純資産合計	2,807	2,896	88	3.2%

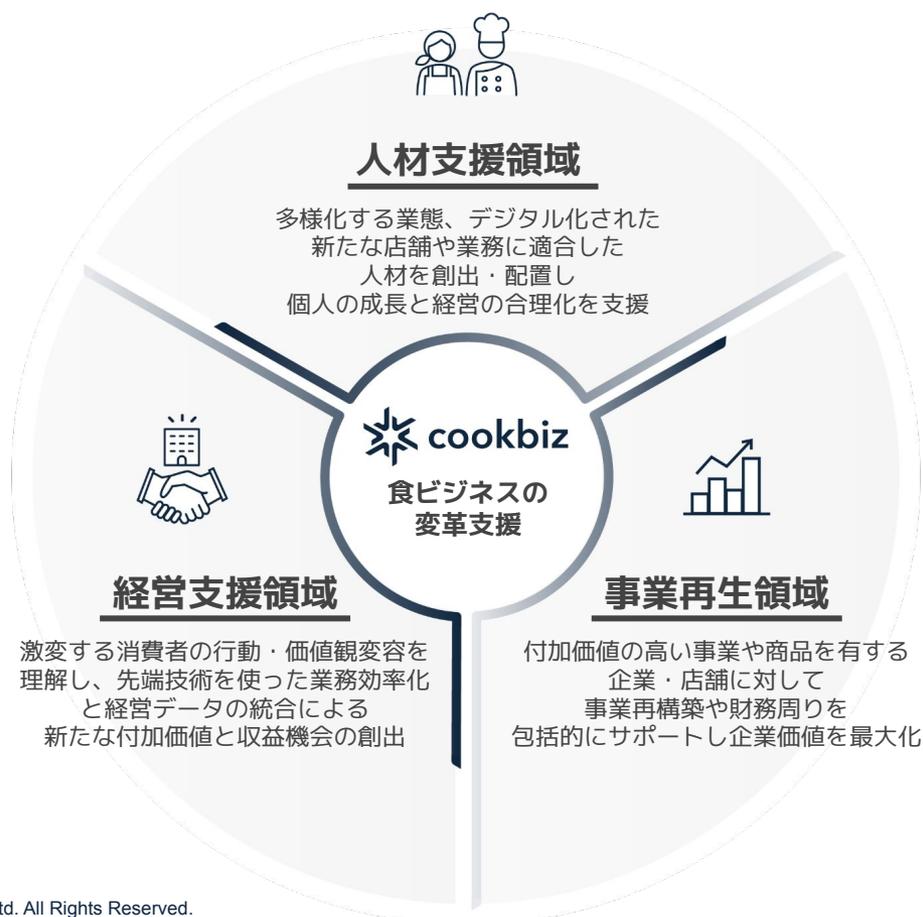
※2022年実績の現預金等において、2022年11月期 決算説明資料では定期預金の金額を除いて記載しておりましたが、本資料から現預金等に含めて表示しております。

目次

1. エグゼクティブサマリ
2. 2023年11月期 第1四半期決算概況
- 3. 今期方針の第1四半期時点の進捗状況**
4. APPENDIX

中長期戦略の方向性を「食ビジネスの変革支援」と定義

激変する消費者の行動・価値観を理解し、飲食店の新たな収益機会や業態の創出と、変革にかかる店舗・業務・人材・資金をトータルサポートし、食産業の再成長に貢献する。



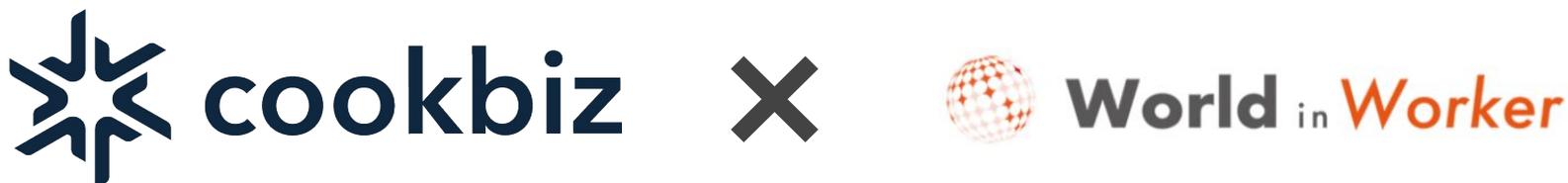
2023年11月期 重点施策の取組状況

2023年11月期は、cookbizサービスの更なる成長に向けた積極的な投資に加え、前期M&Aでグループ入りした各事業や新規事業等の取り組みも加速させ、当社グループの非連続な成長を目指す。

項目	会社/サービス	会社/サービス概要	進捗
人材支援	cookbiz	飲食業界特化の人材サービス	商品・サービスリニューアル及び生産性向上のためのシステムリニューアルが進行中。
人材支援	ワールドインワーカー株式会社	飲食事業者及び介護事業者向け特定技能外国人の人材紹介事業及び登録支援業務	3/1、飲食事業者及び介護事業者向け特定技能外国人の人材紹介と登録支援業務「ワールドインワーカー」の事業譲受を完了（23頁）。
経営支援	cookbiz FC	DXパッケージを搭載した高収益・高効率なFCモデルの開発・展開を目指す、フランチャイズ本部事業	2/22、ラクミー社と業務提携契約を締結。双方のリソースを活用した営業拡販と、「ラクミー」アプリの共同開発を進める（24頁）。FC加盟店の募集は引き続き進行中。
事業再生	きゅういち株式会社	北海道函館市にてホタテ・ホッケ・サバ等の冷凍加工業を営む	新体制移行後の業務の安定稼働化を図りつつ、今後の人員増強及び設備投資計画の策定を開始。

ワールドインワーカー株式会社の事業開始について

- 2023年3月1日、インバウンドテクノロジー社が運営する飲食事業者及び介護事業者向け特定技能外国人の人材紹介と登録支援業務「World in Worker」を事業譲受。ワールドインワーカー株式会社として事業を開始。
- インバウンドテクノロジー社が培った外国人人材のマッチングノウハウと、当社の強みである全国の飲食店との顧客接点を組み合わせ、トップラインシナジー創出を図る。



※2023年3月1日に実施されたセレモニーの様子



株式会社ラクミーとの業務提携契約締結について

2023年2月22日、株式会社ラクミーとの営業・販売促進協力およびDXツールの共同開発を図り、同社との業務提携契約を締結。

- 当社のSMBクライアントへの営業・販売促進にはじまり、「cookbiz FC」の加盟店管理の中核ツールとして据えた「ラクミー」の共同開発に取り組む。
- 両社でプロダクト・サービスを磨き込むことで、cookbiz FCにおける業務効率化と、各業態に合わせた利便性の高いDXツールとして、今後は中堅・成長企業などの顧客獲得を目指す。



目次

1. エグゼクティブサマリ
2. 2023年11月期 第1四半期決算概況
3. 今期方針の第1四半期時点の進捗状況
4. APPENDIX

業績推移

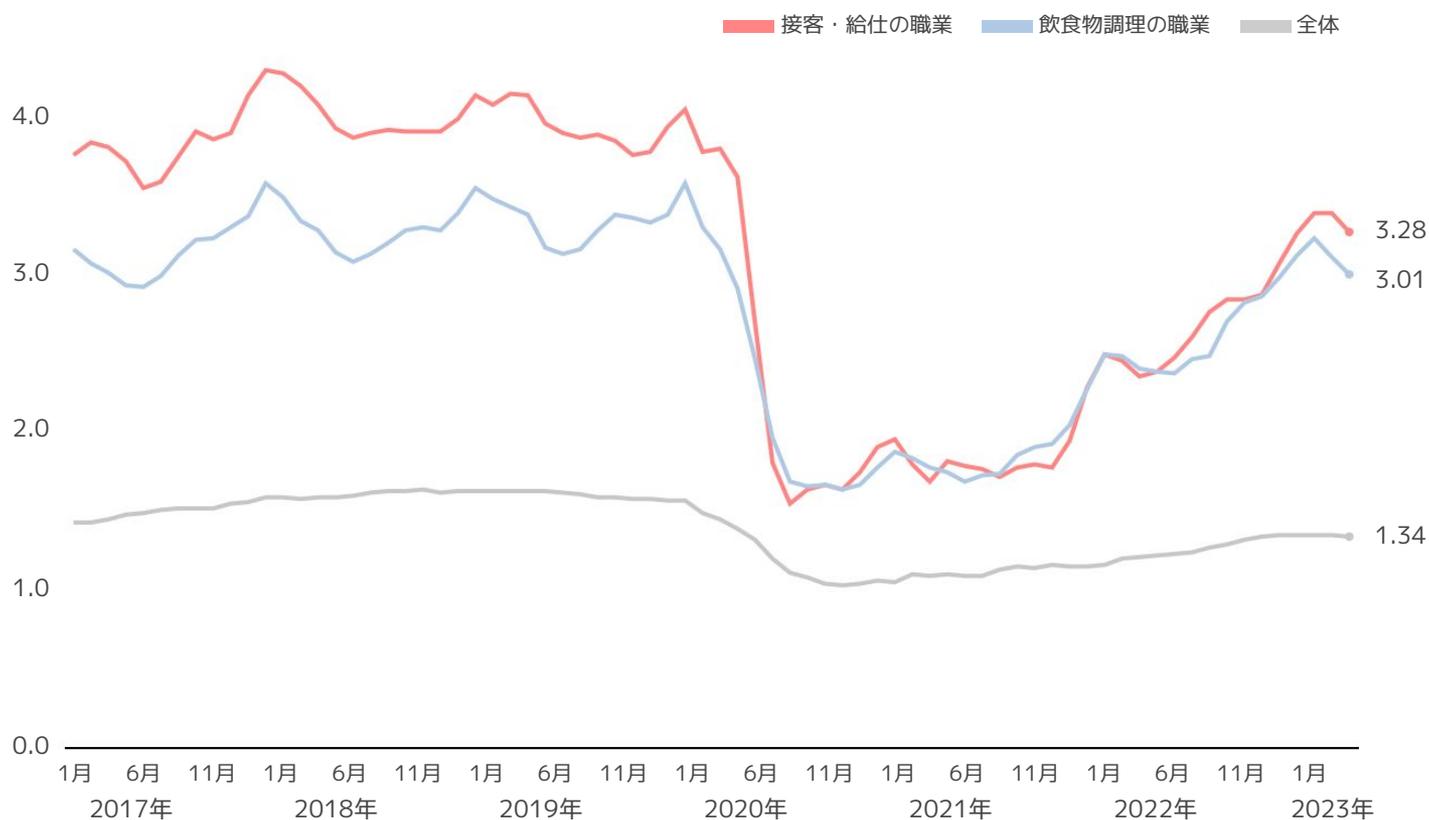
単位：百万円 (単位未満切捨)	2020年度 (単体)				2021年度 (単体)				2022年度 (単体)				2023年度 (連結)
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q
売上高	552	389	252	250	220	263	237	313	322	408	395	374	571
売上原価	7	7	3	2	2	2	1	2	3	4	4	4	160
売上総利益	545	381	249	248	218	261	236	310	319	404	390	370	410
売上総利益率	98.7%	98.2%	98.6%	99.1%	98.9%	99.1%	99.3%	99.1%	98.9%	98.9%	98.8%	98.8%	71.9%
販売費及び一般管理費	709	501	436	392	346	338	322	357	321	325	309	354	368
営業利益	▲163	▲119	▲187	▲144	▲127	▲77	▲86	▲46	▲2	78	80	16	42
営業利益率	▲29.6%	▲30.8%	▲74.1%	▲57.6%	▲58.0%	▲29.5%	▲36.3%	▲14.9%	▲0.8%	19.3%	20.5%	4.3%	7.4%
営業外収益	0	0	26	32	1	3	0	2	1	4	1	2	5
営業外費用	0	0	0	1	2	2	2	3	3	3	3	3	3
経常利益	▲163	▲119	▲161	▲113	▲129	▲76	▲88	▲48	▲4	79	78	14	44
経常利益率	▲29.6%	▲30.8%	▲63.8%	▲45.3%	▲58.7%	▲29.2%	▲37.1%	▲15.4%	▲1.4%	19.5%	19.9%	3.9%	7.7%
特別利益	-	-	-	-	0	0	0	-	-	-	-	-	-
特別損失	-	12	68	2	-	86	0	0	-	-	-	-	0
税引前四半期純利益	▲163	▲132	▲229	▲116	▲128	▲163	▲88	▲48	▲4	79	78	14	43
法人税等	▲48	9	▲4	0	0	▲3	▲7	4	1	▲3	▲5	15	17
四半期純利益	▲114	▲142	▲225	▲117	▲129	▲160	▲80	▲52	▲5	83	84	0	26

サービス別KPI (HR事業)

人材紹介	売上高 (百万円)	333	275	150	141	111	130	126	176	161	229	180	178	177
	紹介単価 (千円)	857	865	857	833	856	792	785	833	897	869	947	983	989
	紹介人数 (人)	389	318	175	170	130	165	161	211	180	264	191	182	178
求人広告	売上高 (百万円)	160	49	63	72	43	63	58	85	85	87	84	83	88
	成約単価 (千円)	273	204	230	270	249	293	272	265	333	302	345	366	389
	掲載社数 (社)	580	235	272	266	177	217	213	326	256	289	248	226	229
スカウト	売上高 (百万円)	105	89	55	57	71	69	58	66	87	101	102	110	93
	成約単価 (千円)	94	102	109	94	96	121	123	119	119	127	120	125	120
	利用社数 (社)	1,118	883	503	606	743	575	476	556	732	800	848	882	781

市場の環境 ～有効求人倍率～

全業種においては、ほぼ変動はないものの、飲食業界における求人ニーズは高水準で推移。21年10月以降は特に求人ニーズの高まりを見せている。



※出所：厚生労働省「一般職業紹介状況（職業安定業務統計）」

事業・サービス全体像

これまで支援し続けた「人」を起点に、飲食店の新たな収益機会や業態の創出と変革にかかる店舗・業務・人材・資金をトータルサポートすることで食産業の再成長に貢献します。

人材支援領域（HR事業）

- 人材紹介サービス
- 求人広告サービス



- スカウトサービス



- 採用総合支援サービス

採用総合パッケージ

- 研修サービス



- 特定技能外国人の人材紹介・登録支援



- 情報発信

クックビズ総研

経営支援領域

- フランチャイズ本部事業

cookbiz FC

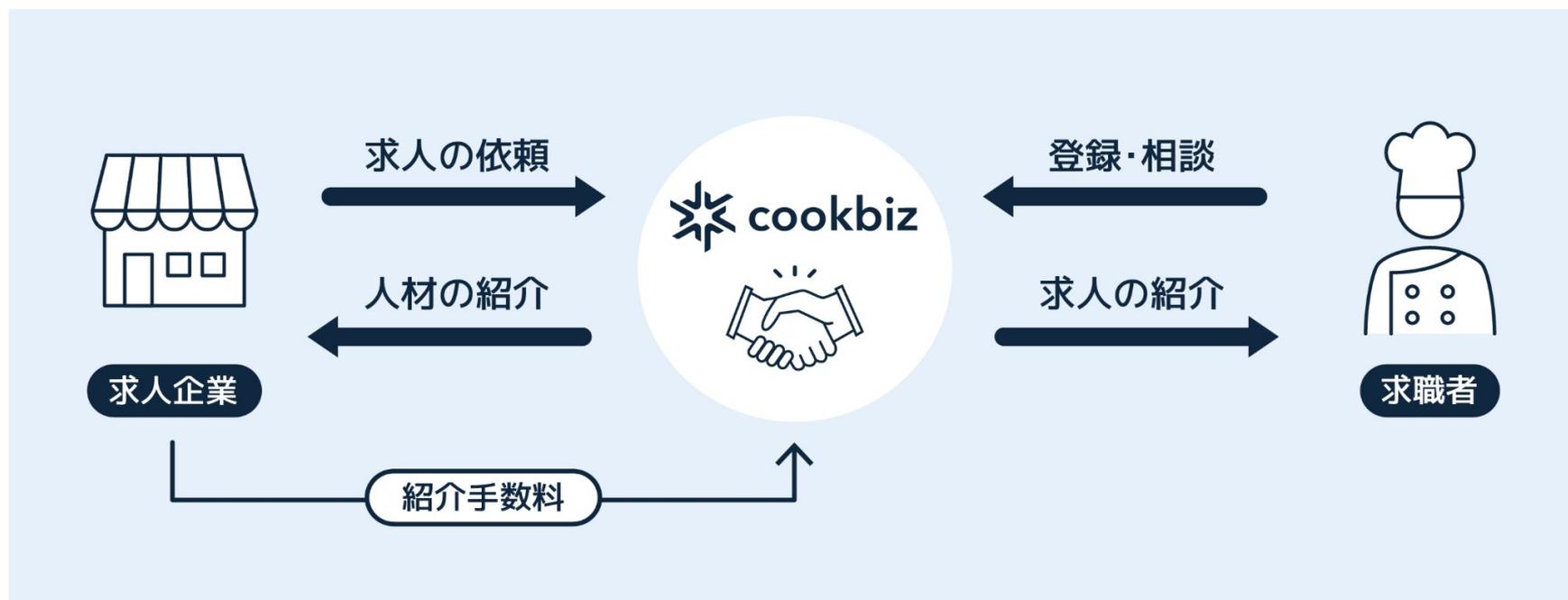
事業再生領域

- 水産物の冷凍加工業



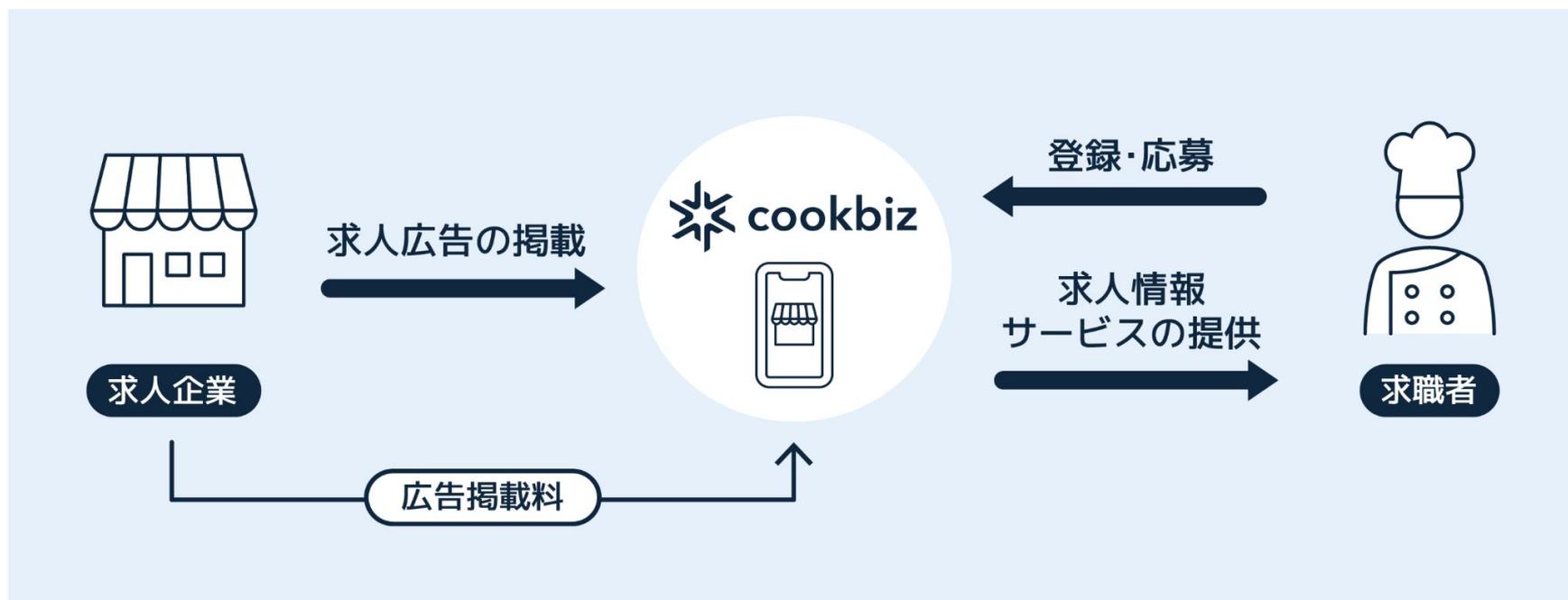
人材紹介サービス

完全成功報酬型・初期費用無料。マッチングと定着を重視し、キャリアアドバイザーが面談の上、マッチする人材を企業へ推薦。即戦力やピンポイント採用に効果的。



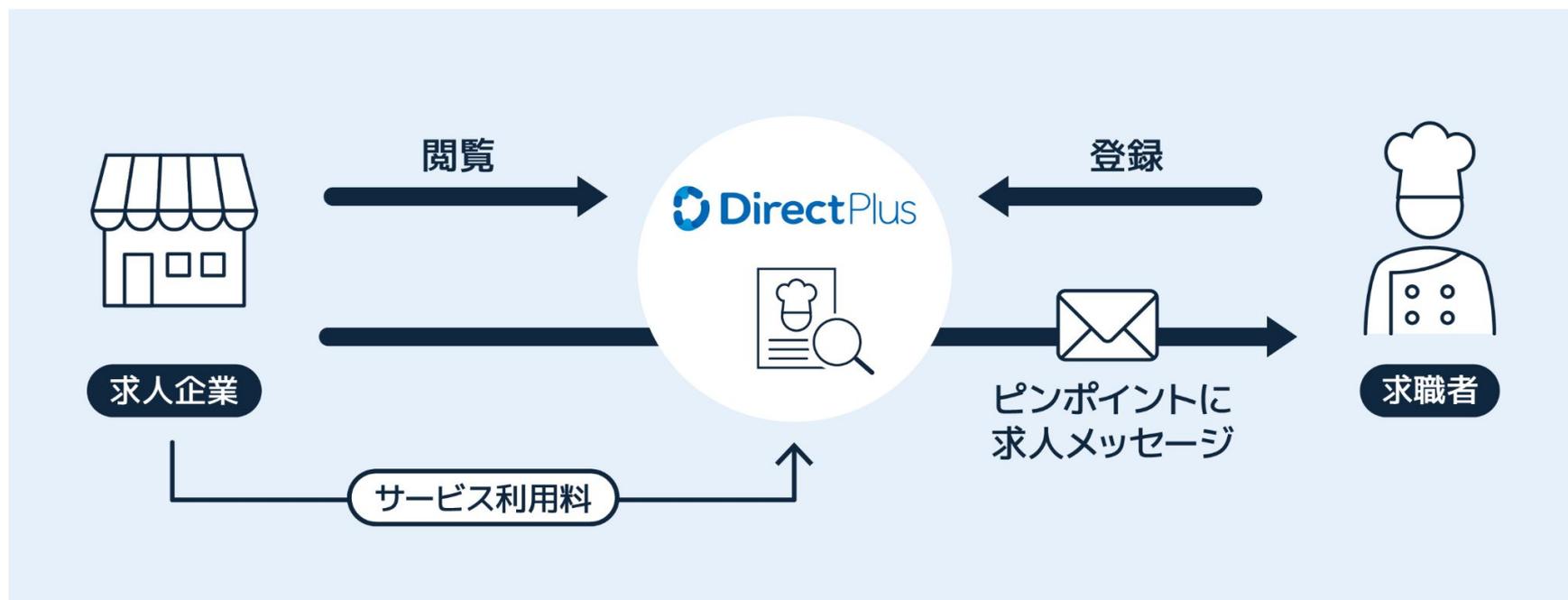
求人広告サービス

正社員からパート・アルバイトまで、年間150万人が訪れる飲食特化の求人情報サイト「クックビズ」。業界最大級の求人数で、全業態・全職種をカバー。掲載課金型。



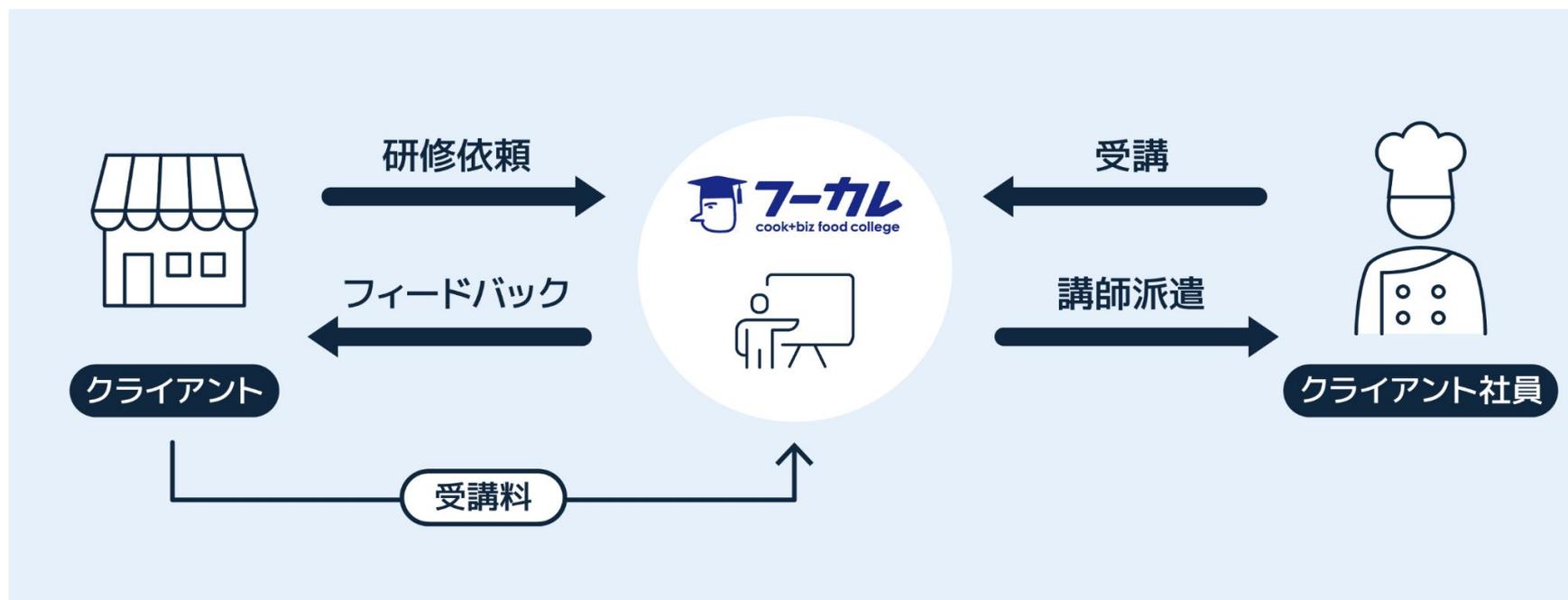
スカウトサービス

約16万人の飲食人材データベースから、会いたい人材に直接スカウトできるダイレクトリクルーティングサービス。月額課金型（サブスクリプション方式）。



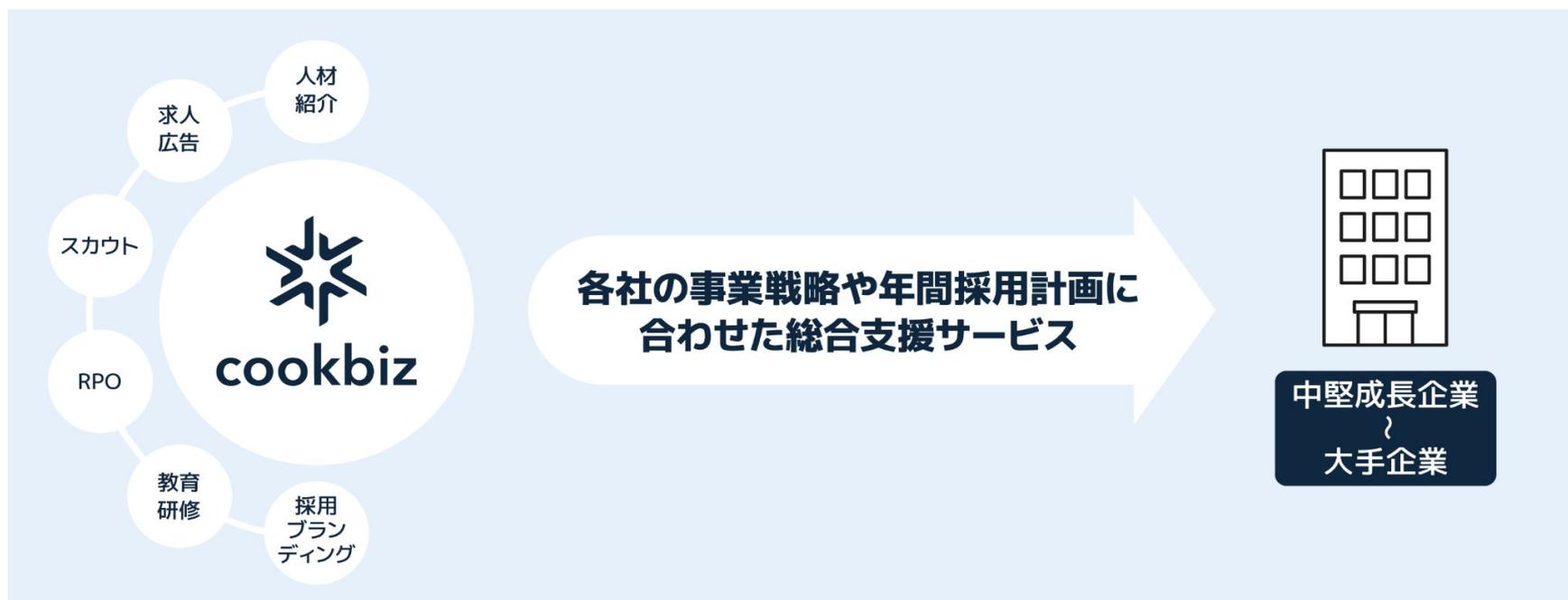
教育研修サービス

飲食・サービス業特化の研修サービス。50種類以上の実践型カリキュラムがあり、訪問型研修だけでなく、集合型やオンラインでの公開講座も実施。



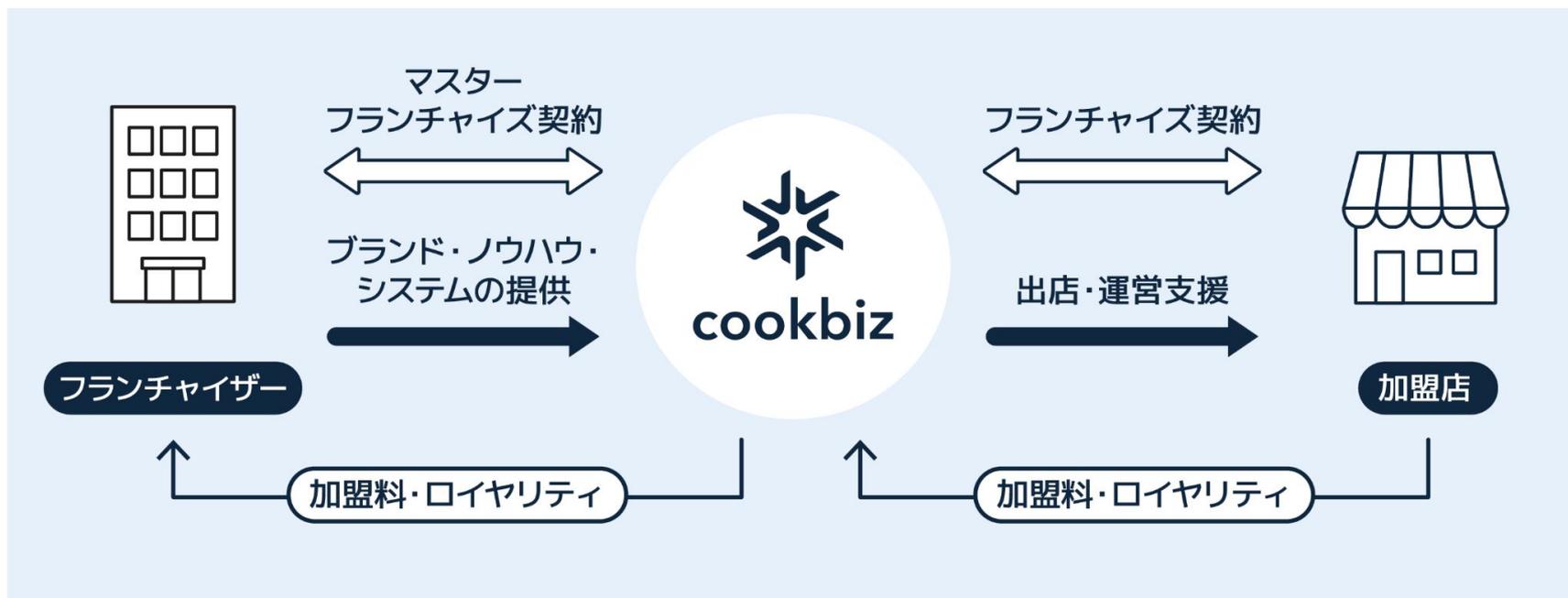
採用総合支援サービス

当社の求人サービスや研修サービス、採用ブランディング等、当社のあらゆるサービスを組み合わせ、企業の人員不足や組織構造課題を総合的に解決。



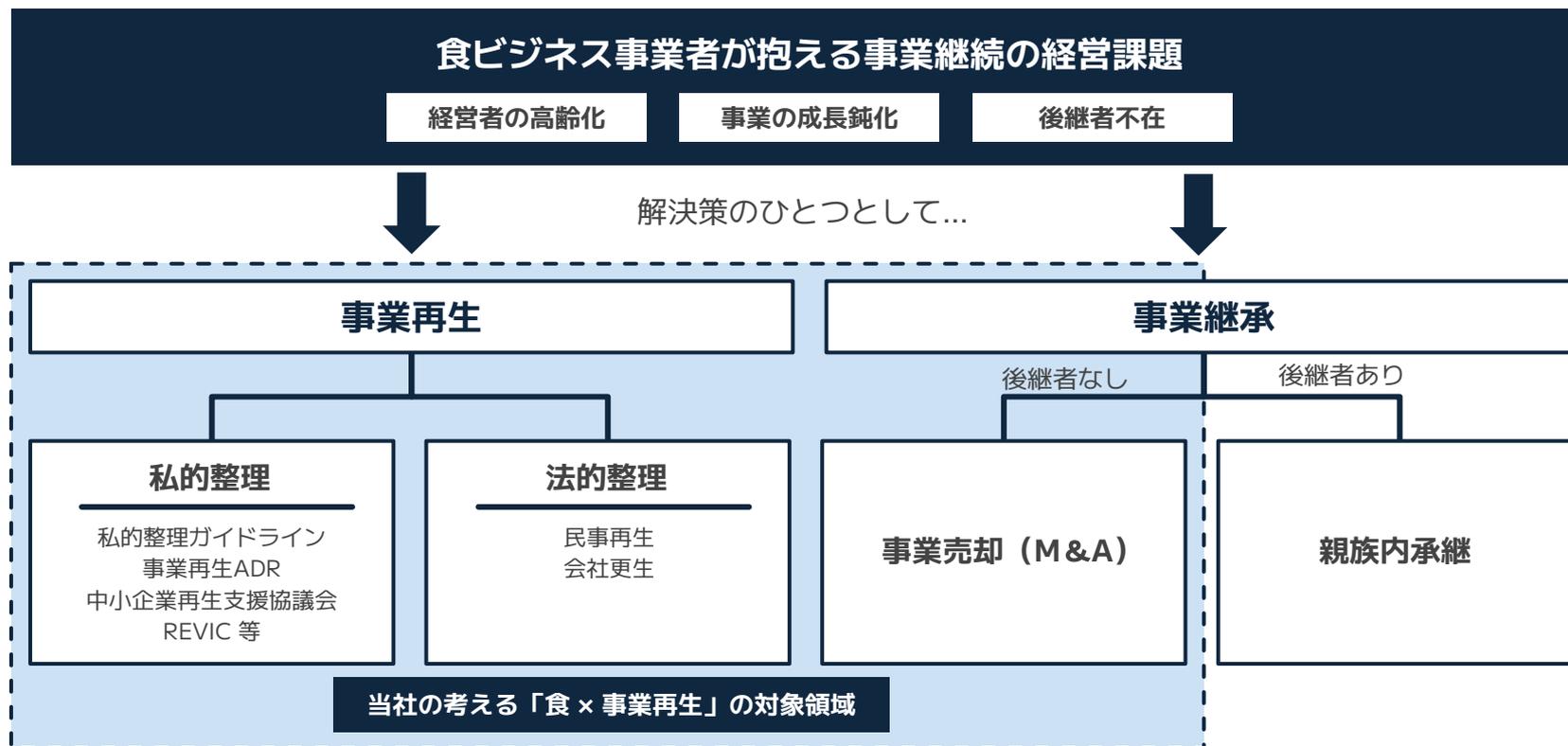
フランチャイズ本部事業

有力な飲食ブランドのFC加盟店を募集し、当社が本部として店舗運営を管理。出店時の人材採用や人材育成・教育についても既存の事業基盤を活かし出店をサポート。



事業再生

付加価値の高い事業や商品を有する企業・店舗に対して、事業再構築や財務周りを包括的にサポートし、対象企業の企業価値を最大化する。



会社概要

社名	クックビズ株式会社
設立	2007年12月10日
資本金	749,243千円
代表者	代表取締役社長 藪ノ 賢次
本社所在地	大阪府大阪市北区芝田二丁目7番18号 LUCID SQUARE UMEDA 8階
従業員数	(連結) 111名 (単体) 104名 (パート・アルバイト及び嘱託社員を除く)
事業内容	食ビジネスの変革支援事業 ・ 転職支援・人材ソリューション事業 ・ 経営ソリューション事業 ・ 事業再生
関係会社	きゅういち株式会社、ワールドインワーカー株式会社 (2023年3月1日～)

※2023年2月末時点

IRお問合せ窓口について

IRお問合せ

▼IRに関するお問合せ用フォームはこちら

<https://corp.cookbiz.co.jp/ir/contact/>

▼よくあるご質問はこちら

<https://corp.cookbiz.co.jp/ir/faq/>

IRニュース

▼IRニュース配信登録（URL）はこちら

<https://corp.cookbiz.co.jp/ir/mail-magazine/>

▼IR動画はこちら

<https://corp.cookbiz.co.jp/ir/movies/>

▼IRニュース配信登録（QRコード）はこちら

