



2023年4月20日

各位

会社名 株式会社ティーケーピー
(コード番号: 3479 東証グロース)
代表者名 代表取締役社長 河野 貴輝
問合せ先 取締役CFO 中村 幸司
(TEL. 03-5227-7321)

株式会社識学との販売提携に関するお知らせ

当社は、独自メソッド「識学」を用いた組織コンサルティングを主たる事業として展開する株式会社識学（本社：東京都品川区、代表取締役社長：安藤広大、以下「識学」）と販売提携をすることになりましたので以下のとおりお知らせいたします。

1. 販売提携の目的および理由

当社は創業以来、遊休不動産を活用して空間を再生し、付加価値を加えた総合的な空間サービスを提供する、空間再生流通事業を展開してまいりました。全国に約 240 施設の貸会議室や宿泊研修施設を展開し、国内大手企業を中心とした年間利用顧客数約 3 万社の顧客基盤を有しております。

一方、識学は、「識学を広める事で人々の持つ可能性を最大化する」を理念とし、「意識構造」に着目した独自理論を組織マネジメントに応用した同社の独自メソッド「識学」を用いた組織コンサルティング事業を展開しております。本事業は累計契約社数 3,000 社以上に提供しており、顧客基盤を活用した周辺事業（識学キャリア・識学ファンド）も行っております。

当社は、2023年1月20日に公表した「株式会社識学との資本業務提携に関するお知らせ」に記載の資本業務提携契約に基づき、識学が提供するサービスの販売を行う販売提携をすることを決定いたしました。

この提携は、当社の既存顧客に対するサービスの拡充と、当社貸会議室事業の高付加価値化を目的とした取り組みの一環です。

2. 販売提携の内容

- ① 当社の貸会議室を利用した 10 名～20 名の規模での集合研修の実施
- ② 当社の顧客に対して「リーダーの仮面」(注) をもとにした管理職に対する集合研修の実施
- ③ 上記の認知に向けたマーケティング活動、案件の獲得に向けた営業活動の実施

(注)「リーダーの仮面」とは、リーダーがフォーカスすべき「5つのポイント」をもとに、部下を成長させ、結果を出すリーダーになるためのマネジメントノウハウを提供するための書籍であり、識学代表取締役社長の安藤広大氏の著書となります。

3. 販売提携の開始時期

2023年4月20日

4. 今後の見通し

本件が2024年2月期業績へ与える影響は軽微です。

以上