# CHleru

チエル株式会社

(銘柄コード 3933)

2023年3月期 決算説明資料

2023年6月

# 目次



| <br>Chapter <b>01</b> | 会社概要     |      | · · · P.03  |
|-----------------------|----------|------|-------------|
| <br>Chapter 02        | 2023年3月期 | 業績報告 | · · · P. 06 |
| <br>Chapter 03        | 2024年3月期 | 業績予想 | · · · P.16  |
| <br>Chapter <b>04</b> | 2024年3月期 | 施策   | · · · P. 26 |
|                       | 参考資料     |      | · · · P. 38 |

Chapter **01** 

# 会社概要

# 会社概要



| 会社名  | チエル株式会社   |
|------|---|
| 代表者  | 代表取締役会長 川居 睦、代表取締役社長 粟田 輝   |
| 住所   | 東京都品川区東品川2-2-24 天王洲セントラルタワー3F   |
| 設立   | 1997年10月1日  |
| 資本金  | 3.36億円  |
| 従業員  | 連結:210名(他臨時40名)、単体:62名(他臨時16名)(2023年3月末時点)  |
| 拠点   | 営業拠点:8営業所(札幌・仙台・首都圏・名古屋・大阪・広島・福岡・沖縄)<br>子会社:沖縄チエル株式会社、株式会社コラボレーションシステム、株式会社昭栄広報、<br>株式会社東京音楽鑑賞協会、株式会社南海MJE、株式会社VERSION2<br>関連会社:株式会社エディト、セーバー株式会社、株式会社ダイヤ書房、ワンビ株式会社                                 |
| 事業内容 | 教育ICT事業     教育用ソフトウェア、ネットワークおよびシステムの企画・研究開発、コンサルティング、操作要員・技術要員等の指導者育成     情報通信サービス及び情報提供サービスに関する業務     情報処理機器、電気通信機械器具、事務用機械の製造及び販売     教材、教育機器、文房具の企画、開発及び販売     図書、書籍、雑誌の企画、制作、出版及び販売     労働者派遣業務 |



経営理念

### 私たちチエルは、

子供たちの未来のために世界中の先生の授業をICTで支えます。



Chapter **02** 2023年3月期 業績報告

# 2023年3月期 損益概要



• 売上は、前年同期比△ 5.6%の3,866百万円

• 営業利益は、 同+ 4.4%の 618百万円

• 経常利益は、 同△ 4.1%の 620百万円

• 純利益は、 同△10.5%の 423百万円

|       | 2022年3月期<br>(連結) | 2023年3月期<br><b>(連結)</b> | 前年同期比 |
|-------|------------------|-------------------------|-------|
| (百万円) | 前年同期             | 実績                      |       |
| 売上高   | 4,095            | 3,866                   | △228  |
| 営業利益  | 592              | 618                     | +25   |
| 経常利益  | 647              | 620                     | △26   |
| 純利益   | 472              | 423                     | △49   |

# 2023年3月期 セグメント別売上



• 学習部門は増収増益、進路部門は減収増益、情報基盤部門は減収減益。

|       |         | 2022年3月期<br>(連結) | 2023年3月期<br>(連結) | 増減率      |
|-------|---------|------------------|------------------|----------|
| (百万円) |         | 前年同期             | 実 績              |          |
| 学習部門  | 売上高     | 1,617            | 1,666            | +3.0%    |
|       | セグメント利益 | 604              | 618              | +2.4%    |
| 進路部門  | 売上高     | 1,277            | 1,126            | △11.9%   |
|       | セグメント利益 | 35               | 102              | +185.8%  |
| 情報基盤  | 売上高     | 1,199            | 1,074            | △10.4%   |
| 部門    | セグメント利益 | 436              | 340              | △22.0%   |
| 調整額   | セグメント利益 | △483             | △442             | <u> </u> |

# セグメント別売上 収益増減主要因



・今期から株式会社東京音楽鑑賞協会の業績が加わる



売上増・利益増



- ・昭栄広報の連結対象期間が前年同期の15か月間から当期は12か月間に
- ・進学相談会は、前年に比べコロナウイルスの影響が減り通常通り開催



売上減・利益増



情報基盤部門

・求められる製品群が変わり、新製品立ち上げ期となったため



売上減・利益減

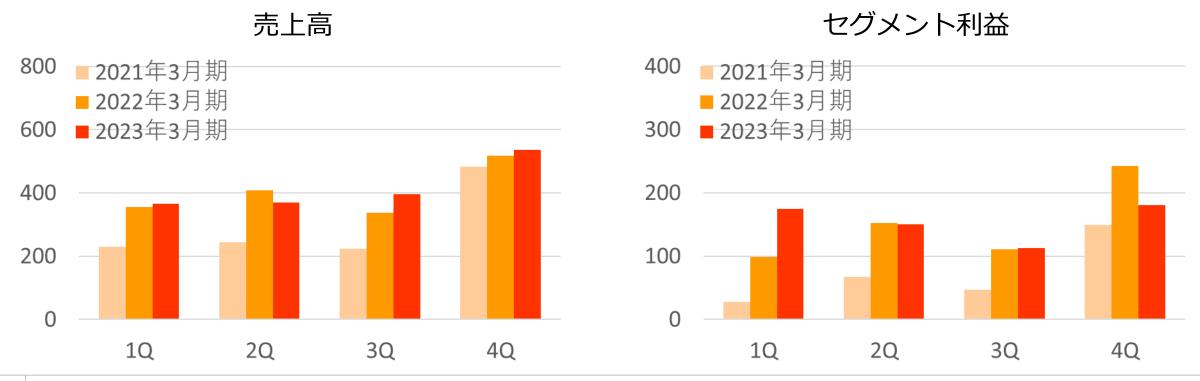
# セグメント別売上① 学習部門

CHleru

- GIGA案件による複数年契約により、前期に引き続き安定的な収益基盤を維持。
- 新たに東京音楽鑑賞協会が連結の範囲に加わり、高校・大学向けクラウドサービスも伸長。
- 一方、前期に受注した受託開発案件の反動があり、セグメント全体では小幅な増収増益。

### 学習部門

四半期ごとの推移(百万円)



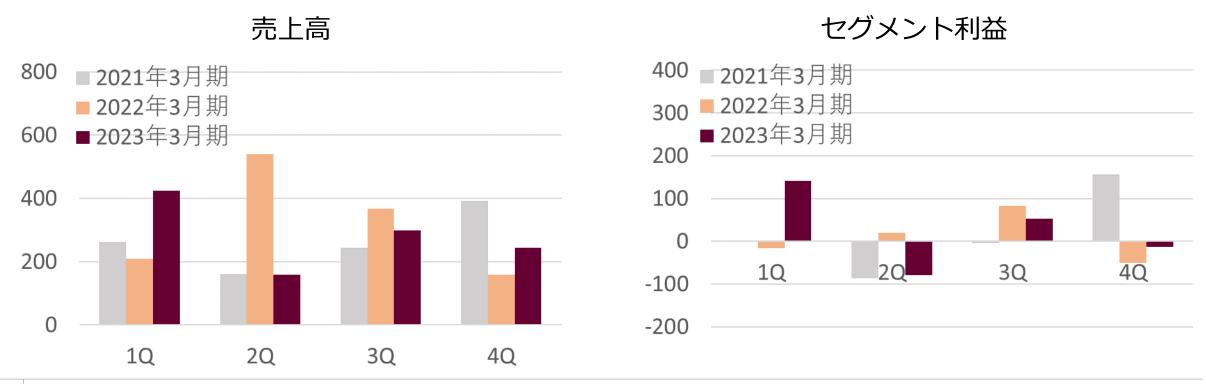
# セグメント別売上② 進路部門



- 連結対象期間が前年同期の15か月間から当期は12か月間となり、前年同期比減収。
   (前期:2021年1月1日から2022年3月31日までの15か月間、当期:2022年4月1日から2023年3月31日までの12か月間)
- 緊急事態宣言が度々発令された前期に比べ進路相談会の開催件数が増加したことにより前年 同期比増益。

# 進路部門

四半期ごとの推移(百万円)



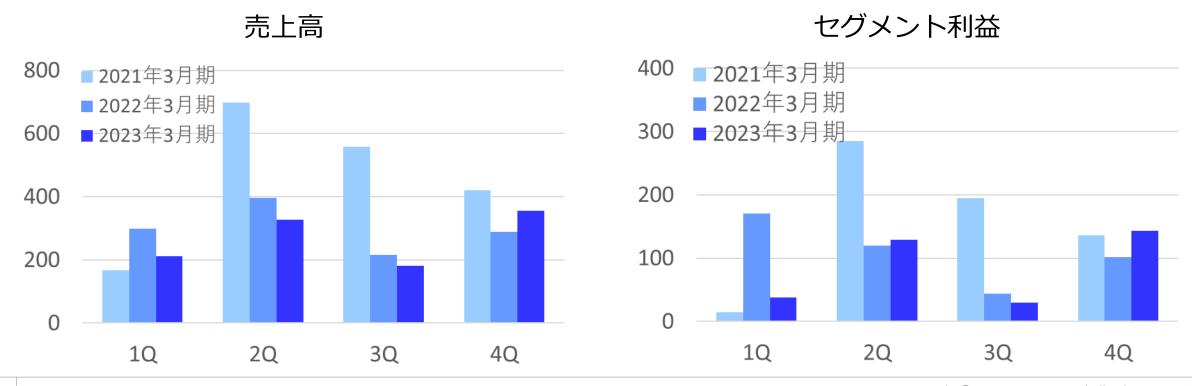
# セグメント別売上③ 情報基盤部門



- 「InterCLASS Filtering Service」が前期に引き続き安定的な収益基盤を維持。
- 無線LAN最適化ソリューション「Tbridge」の受注が堅調に推移。
- オンプレミス型の情報基盤構築に求められる製品の受注減により減収減益。

# 情報基盤部門

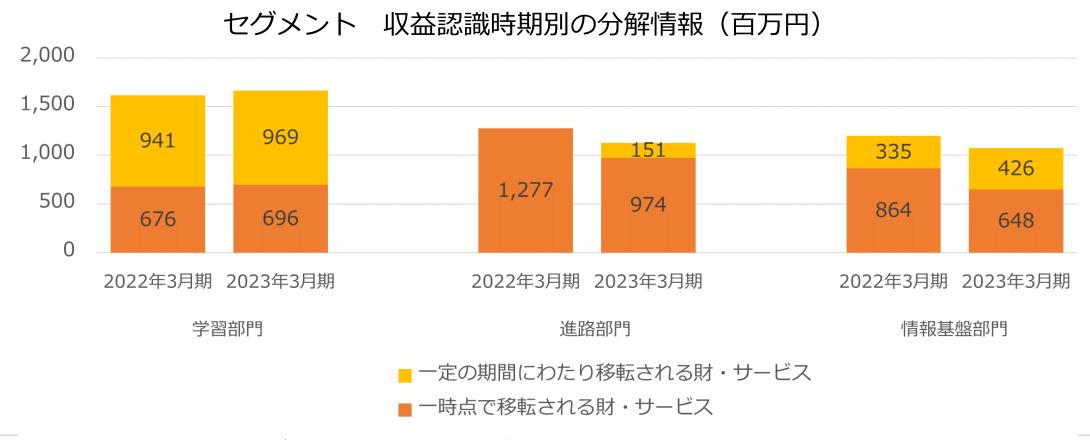
四半期ごとの推移(百万円)



# 2023年3月期 セグメント別収益認識時期別の分解情報



- 全部門において「一定の期間にわたり移転されるサービス」であるソフトウェア\*の構成割合・金額が増加。
- 進路部門は情報サイトに関する収益が拡大したことで、本期より「一定の期間にわたり移転 されるサービス」収益を計上。



# 2023年3月期 貸借対照表



・ 〈資 産〉 総資産は317百万円増加

(主要因はのれんの増加121百万円、投資その他の資産の増加100百万円)

• 〈負 債〉 負債合計65百万円減少

(主要因は買掛金の増加100百万円・長期借入金の増加79百万円の一方、契約負債の減少289百万円)

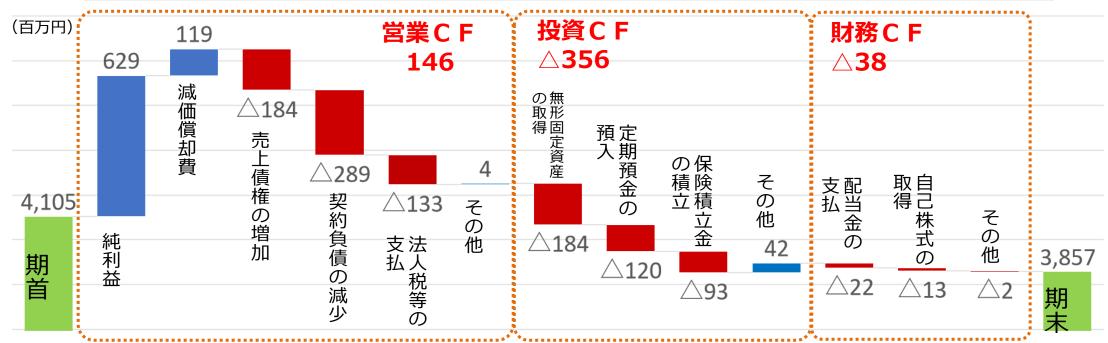
• <純資産> 純資産は383百万円増加(主要因は利益剰余金の増加400百万円)

| (百万円)    | 2022年3月期<br>(連結) | 構成比    | 2023年3月期<br>(連結) | 構成比    | 増減額    |
|----------|------------------|--------|------------------|--------|--------|
| 流動資産     | 5,302            | 83.1%  | 5,328            | 79.5%  | +26    |
| 固定資産     | 1,081            | 16.9%  | 1,372            | 20.5%  | +291   |
| (無形固定資産) | (223)            | (3.5%) | (423)            | (6.3%) | (+200) |
| 資産合計     | 6,384            | 100.0% | 6,701            | 100.0% | +317   |
| 流動負債     | 3,963            | 62.1%  | 3,795            | 56.6%  | △167   |
| 固定負債     | 278              | 4.4%   | 380              | 5.7%   | +102   |
| 負債合計     | 4,241            | 66.4%  | 4,176            | 62.3%  | △65    |
| 純資産      | 2,142            | 33.6%  | 2,525            | 37.7%  | +383   |
| 負債純資産合計  | 6,384            | 100.0% | 6,701            | 100.0% | +317   |

# 2023年3月期 キャッシュ・フロー



| (百万円)          | 2022年3月期 | 2023年3月期 | 前年同期比  |
|----------------|----------|----------|--------|
| 現金及び現金同等物の期首残高 | 3,370    | 4,105    | +735   |
| 営業活動によるCF      | 1,548    | 146      | △1,402 |
| 投資活動によるCF      | △461     | △356     | +104   |
| 財務活動によるCF      | △352     | △38      | +314   |
| 現金及び現金同等物の期末残高 | 4,105    | 3,857    | △248   |



Chapter **03**2024年3月期 業績予想

# 政策動向 概要



- コロナウイルス感染症は5類に移行し、学校でのイベント等は通常開催に。
- 2023年から始まる第4期教育振興基本計画においては、引き続き教育DXの必要性が明記
- 小中学校に整備された端末は3年目を迎え、2025年からは端末更新にかかる入札が増加見込。



• 教育デジタルトランスフォーメーション(DX)の推進が基本的な方針として明記。

今後の教育政策に関する基本的な方針

グローバル化する社会の持続的な 発展に向けて学び続ける人材の育成 誰一人取り残さず、全ての人の 可能性を引き出す共生社会の実現に 向けた教育の推進

地域や家庭で共に学び支え合う社会の実現に向けた教育の推進

### 教育デジタルトランスフォーメーション(DX)の推進

- DXに至る3段階(電子化→最適化→新たな価値(DX))において、第3段階を見据えた、第1段階から第2段階への移行の着実な推進
- GIGAスクール構想、情報活用能力の育成、校務DXを通じた働き方改革、教師のICT活用指導力の 向上等、DX人材の育成等の推進
- 教育データの標準化、基盤的ツールの開発・活用、教育データの分析・利活用の推進
- デジタルの活用と併せてリアル(対面)活動も不可欠、学習場面に応じた最適な組合せ

計画の実効性確保のための基盤整備・対話

- 多くの企業でITツールが普通に使われているように、学校でもITツールが使われる。
- 少しながら確実にICT活用が進んでいる。

### 企業

- 多くの仕事が手書き
- 紙で書類保存
- 電話でやりとり

- 多くの仕事がパソコン作業
- オフィスツールで書類作成
- サーバーにデータ保存
- オンライン会議システム活用

コンピュータを 使うことが"普通になる"

紙とペンが基本 デジタルは一部 コンピュータで出来ることは コンピュータで

### 学校

- ほとんどが手書き
- 紙/ノートと活用
- 保護者とはプリント 等でやりとり
- 多くの授業でコンピュータを活用
- クラウドサービスを標準で 活用
- コンピュータで効果的に 協働学習



- ◆ICT機器を活用した授業の頻度について、「ほぼ毎日」と回答した小中学校の割合は昨年度と比べて約10ポイント増加
- ◆児童生徒の授業でのICT機器の使用頻度について、「ほぼ毎日」と回答した児童生徒の割合は昨年度と比べて約15ポイント増加
- ◆児童生徒一人一人に配備された PC・タブレット等の家庭での利用 状況について、家庭で利用できる ようにしていると回答した小中学 校の割合は、「臨時休業等の非常 時のみ、持ち帰ることとしている」との回答もあわせると、小中 学校ともに80%以上

出所:「令和4年度全国学力・学習状況調査の結果」

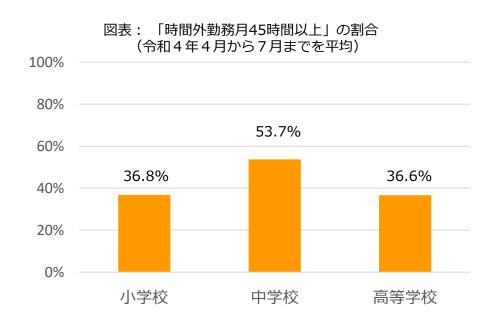
### 外部環境 学校をとりまく課題



- 教員の勤務時間が長く、働き方改革が求められている。
- ネットワーク整備は課題があり、全校種において投資が必要となっている。

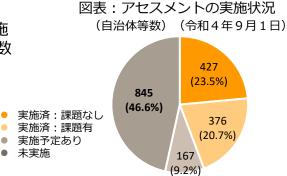
### 働き方改革の必要性

各校種において、時間外勤務時間が長い先生が多い



### ネットワーク環境整備

【小学校 中学校 高等学校】 ネットワークのアセスメントを実施 していない自治体等は46.6%と半数 近くにのぼっている。

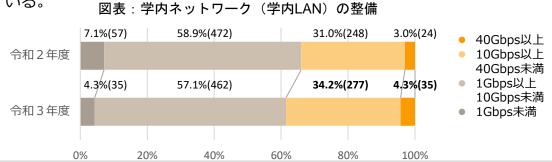


出所:文部科学省「校内通信ネットワーク環境整備等 に関する調査結果 | (令和5年2月)

### 【大学】

通信速度10Gbps以上の回線を整備している大学は312大学(38.6%) となり、前年度より40大学増加。継続的にNW環境への投資が行われて いる。

未実施



出所:文部科学省「学術情報基盤実態調査」

Copyright © 2023 CHIeru Co., Ltd All rights reserved.

大学向けLMSの受注とともに民間企

業のオンライン社内教育を受注



学習を支援するシステム・サービスを提供することで教育DXを実現する部門

出まで完結する学生も多い

|                    | 弊社グループの取組み   | 外部環境   |  |  |
|--------------------|--|--|--|--|
|                    | ・ Chromebook対応製品『InterCLASS』<br>シリーズを展開/Chromebook採用 | ・ GIGA端末の更新に関する入札が約2<br>年後から開始される見込            |  |  |
| 小学校<br>中学校<br>高等学校 | 自治体の約4割で弊社製品を採用<br>継続                                | • 教育DXにかかる取組みニーズが拡<br>大している                    |  |  |
|                    | • Google社のアップデートに追随する<br>ため、継続的な開発を実施                | <ul><li>働き方改革に資するソフトウェア<br/>が求められている</li></ul> |  |  |
|                    | <ul><li>『CaLabo MX』の引き合いが増え、<br/>複数案件を受注</li></ul>   | <ul><li>BYOD活用が進んでいる</li></ul>                 |  |  |
| 大学<br>その他          | <ul><li>グループ会社であるVERSION2では、</li></ul>               | <ul><li>スマホで講義を受け、レポート提</li></ul>              |  |  |



国 製品活用事例

弊社製品活用事例等を 掲載した CHleru.WebMagazineも 併せてご覧ください

# CHIeru.WebMagazine





高校生に対して実施する進路相談会を核として、大学・短期大学・専門学校・高校の 課題解決を行う部門

### 弊社グループの取組み

### 外部環境



高等学校

専門学校

大学

- 年間1,300回の進学相談会を実施
- より多くの生徒に進学情報に触れる機会を増やすため、貸し会場で 実施する相談会回数が増加
- 『高校生のキモチ』サイトの機能 を拡張し、イベントエントリー システムの活用開始

多くの高校で対面授業が再開され、 校内で行われる相談会が実施しや すい環境に

- ICT投資が進み、ネットワークが課題となる学校が増加
- ウェブサイトやSNSなど、学生募集 方法の多様化
- 進学率の増加







情報基盤部門

セキュリティ対策システムの提供及びシステム基盤構築を行う部門

|         | 弊社グループの取組み   | 外部環境                                      |
|---------|--|---|
| 小学校 中学校 | • Chromebook専用のWebフィルタリ<br>ングツールは安定的に受注                                      | <ul><li>複数の自治体でネットワーク速度<br/>が課題</li></ul> |
| 高等学校    | <ul><li>ネットワーク可視化・安定化シス<br/>テム『Tbridge』の引き合い増加</li></ul>                     | • PC教室の必要性が改めて定義され<br>一部のPC教室は再整備を検討      |
| 大学      | <ul><li>『Extra Console』シリーズは安定的<br/>に引き合いがあるものの、構築に<br/>係る人員不足が顕在化</li></ul> | • コロナが5類となり、学校内の情報<br>基盤の再投資が進む           |
| その他     | <ul><li>グループ会社であるコラボレーションシステムでは、常駐案件のノウハウをベースに新製品開発</li></ul>                | → システム更改に向けた大型案件<br>も存在                   |



製品活用事例

弊社製品活用事例等を 掲載した CHleru.WebMagazineも 併せてご覧ください





# 2024年3月期通期 業績予想



• 昨今の外部環境等を加味し、2024年3月期の通期業績につき、 売上高は前期比633百万円増の4,500百万円、 営業利益は同31百万円増の650百万円、 経常利益は同29百万円増の650百万円、 当期純利益は同26百万円増の450百万円を見込む

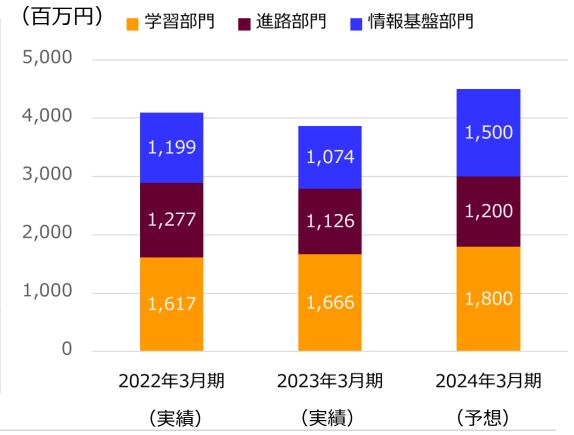
| (百万円) | (参考)<br>2023年3月期<br>(連結) | 2024年3月期<br>(連結)<br>業績予想 | 増減額  | 増減率    |
|-------|--------------------------|--------------------------|------|--------|
| 売上高   | 3,866                    | 4,500                    | +633 | +16.4% |
| 営業利益  | 618                      | 650                      | +31  | +5.1%  |
| 経常利益  | 620                      | 650                      | +29  | +4.7%  |
| 純利益   | 423                      | 450                      | +26  | +6.3%  |

# 2024年3月期通期 セグメント別業績予想



- 学習部門は、前期に引き続き契約負債が売上に振り替わるとともに、グループ入りした企業の収益が加わり、 売上高は前年比8.0%増と予想。
- 進路部門は、コロナの影響が少なくなるものの、一部収益が契約負債に計上される見込みのため売上高は前年比6.6%増と予想。
- 情報基盤部門は、主力製品の売上拡大が見込まれるため、売上高は前年比39.6%増と予想。

|        | 2022年<br>3月期 | 2023年<br>3月期 | 2024年<br>3月期 | 増減率    |
|--------|--------------|--------------|--------------|--------|
| (百万円)  | 実績           | 実 績          | 予想           |        |
| 学習部門   | 1,617        | 1,666        | 1,800        | +8.0%  |
| 進路部門   | 1,277        | 1,126        | 1,200        | +6.6%  |
| 情報基盤部門 | 1,199        | 1,074        | 1,500        | +39.6% |



Chapter **04** 

2024年3月期 施策

# グループ内外の企業との連携を通し、 学習のインフラであるICTの活用を全国で支援する



各社との連携を通し、ICTの活用を促進する取組みを実施

学習部門

小学校・中学校

2年後からはじまる整備を見据え、協業・新製品開発を加速

高校・大学

語学学習に関するシステムを中核に、拡販を推進

進路部門

今期合併を予定する両社のシナジーによりワンストップサービスを提供

情報基盤部門

ネットワーク環境整備、統合認証基盤整備を主軸として、学校の環境整備を支援

戦略 2

中核企業2社を中心とした経営体制推進

戦略3

ESGを軸とした経営基盤の強化

# ICT活用支援と基盤拡大

### 学習部門

# 小学校・中学校①



戦略1

各社との連携を通し、ICTの活用を促進する取組みを実施

学習部門 小学校・中学校

2年後からはじまる整備を見据え、協業・新製品開発を加速

### 本年度の取り組み



### 教育DXに資するソフトウェア開発

- ▶ GIGA端末の活用が進み、様々なニーズが生まれる
- ▶ 文部科学省「GIGAスクール構想の下での校務DXに ついて」で示された「次世代の校務支援システム」の 導入が今後徐々に推進
- ✓ Chromebook活用パック製品の開発を継続
- ✓ 資本業務提携を行ったキヤノンITソリューションズ 株式会社とともに、新しい学校情報システムを創出
- ✓ 製品間連携を積極的に実施



















学校情報システム

### データ利活用の推進

▶ 教育データ利活用については文部科学省「教育データの 利活用に関する有識者会議」等で議論され、今後各自治 体で推進



- ✓ Google Cloud パートナー企業であるストリートスマート社 と業務提携
- Google Workspace for Education を基盤とした学校現場の 教育DXを支援









Google Cloud

Google Cloud

# ICT活用支援と基盤拡大

# 学習部門

# 小学校・中学校②



戦略1

各社との連携を通し、ICTの活用を促進する取組みを実施

学習部門 小学校・中学校

2年後からはじまる整備を見据え、協業・新製品開発を加速

### 本年度の取り組み



空白エリアにおける拡販推進

- ▶ 四国等、空白エリアにおいて活動推進
- ▶ 空白エリアにおいてはよりエリアに根ざした活動が必要



GIGA端末活用支援を行うサイトの拡充

- ➤ GIGA端末活用が進むことで、先生個別のニーズも顕在化
- > YouTube動画との連携を含め先進的な取組みが必要



✓ 空白エリアにおいては、パートナーに対しての出資も 検討し、営業所との連携もあわせて行う





✓ eTeachersサイトにて継続的に良質なコンテンツを提供し、 有償アカウントの増加を見込む





らくらくツール

各社との連携を通し、ICTの活用を促進する取組みを実施

学習部門 高校・大学

語学学習に関するシステムを中核に、拡販を推進

### 本年度の取り組み

- BYODに対応する語学学習システムの継続的開発
- ▶ 語学学習のニーズは継続的にあり、成果の見える化が 継続利用のカギとなっている
- ✓ シェアNo1のCALLシステム『CaLabo EX』ユーザー に向け『CaLabo MX』を提案し、ポストコロナ時代 に求められる「いつでもどこでも語学学習が可能な 環境」を提供





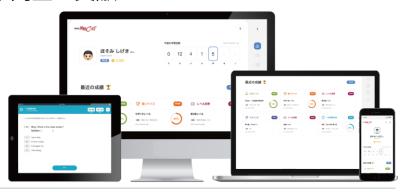
BIツールとも連携し、 データ利活用促進



英検対策デジタル教材のアップデート

▶ 英検(実用英語技能検定)の受験者数は400万人以上

- ✓ UI・UXが大幅に進化したクラウド型英検対策教材 「旺文社 英検®CAT」をアップデート
- ✓ 学習者の学習効率向上に貢献



各社との連携を通し、ICTの活用を促進する取組みを実施

進路部門

今期合併を予定する両社のシナジーによりワンストップサービスを提供

### 本年度の取り組み

✓ 両社の既存事業に加え、新規取引先を開拓した上でICTソリューション事業を本格的に展開 更なる成長を図る



# ICT活用支援と基盤拡大



戦略1

各社との連携を通し、ICTの活用を促進する取組みを実施

情報基盤部門

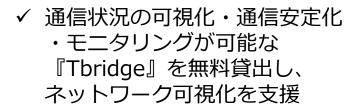
ネットワーク環境整備、統合認証基盤整備を主軸として、学校の環境整備を支援

### 本年度の取り組み



<小学校・中学校>

▶ 学校教育情報化推進計画においてネットワークの改善 が求められており継続的な投資が行われる





『Tbridge』導入自治体に対し 統合通信可視化ソリューション『Tbridge T-Manager』 の拡販も推進



### <大学>

▶ 対面型授業が再開。大学の基幹システムへの負荷が高ま っており、システム増強が求められる



- ✓ 統合認証基盤整備のニーズが拡大 『ExtraConsole』シリーズの2製品で対応
- ✓ グループ内外の企業と連携し、 構築案件を受注できる体制を構築







Secure Network



統合認証基盤整備案件

各社との連携を通し、ICTの活用を促進する取組みを実施

情報基盤部門

ネットワーク環境整備、統合認証基盤整備を主軸として、学校の環境整備を支援

### 本年度の取り組み



### <全校種>

▶ クラウドサービスの活用が進み、運用支援ニーズ・ サポート業務のニーズが高まっている



- ✓ 弊社グループ製品のサポート業務を実施するVERSION2社 において、外部製品のサポート業務を受託
- ✓ 弊社グループクラウド製品の運用監視ノウハウを 活かし、大学等の運用受託を推進



# 《企業》

✓ パートナー企業を通じて、ネットワーク環境整備や認証 基盤整備に効果的な製品・サービスを展開



無線通信可視化・安定化ソリューション **MJE**INC. 『Tbridge 300\*』をエンタープライズ 市場における独占販売契約を締結

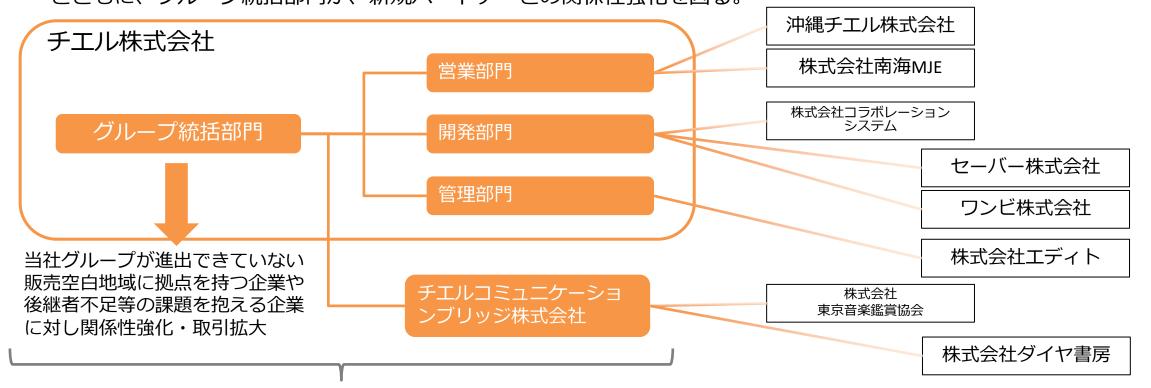
Closip社が保有する技術とともに実現 するシームレスSSOサービス 「 ze og 」を共同で拡販



中核企業2社を中心とした経営体制推進

### 本年度の取り組み

✓ 中核企業であるチエル株式会社及びチエルコミュニケーションブリッジ株式会社の2社が関連する企業との連携を強化するとともに、グループ統括部門が、新規パートナーとの関係性強化を図る。



連携促進を図るため、本社の拠点統合も検討

\*関係会社と中核2社との線は、連携強化を進める線であり、資本関係を表すものではない



ESGを軸とした経営基盤の強化

### 本年度の取り組み

- ✓ YouTubeでの情報発信を積極的に実施
  - チエルマガジン最新号では教育YouTuberを取材
  - ・ 武蔵野大学 武蔵野キャンパスで行われた 「教育クリエイターフェス」に協賛
  - 今後も様々な面で関係性を深化





チエル公式チャンネルにて定期的に 「チエルTIPSちゃんねる」を配信、



### ✓ CGコードに沿ったガバナンス強化

- 2022年6月30日更新のコーポレート・ガバナンス に関する報告書では、8項目(原則/補充原則)を エクスプレイン。
- ガバナンス強化にむけ、定期的に見直しを行う

### (今年度の取組み)

• 【補充原則4-2①】について 譲渡制限付株式報酬制度の導入により、株価変動の メリットとリスクを株主の皆様と共有し、株価上昇 及び企業価値向上への貢献意欲を従来以上に高める

# (参考)ESG経営取組の状況



Environment (環境)

- 時事ニュース配信サービス『ABLish』を持続可能な開発目標 SDGsにおける17のゴールに紐付け提供することで語学学習を しながら環境問題を学べる環境構築
- ペーパーレス化を推進するとともに、製品同梱用紙にエシカル 素材「バナナペーパー」を採用



**S**ocial (社会)

- 健康経営優良法人2023認定 従業員の健康増進の取組みを継続
- 『eTeachers』サイトにおいてデジタル教材の無料配布を行い、 学習機会の平等を目指す
- 高度外国人IT人材雇用を促進する企業として政府プロジェクト 「ビジョナリー経営2021」に選出
- 独立行政法人日本学生支援機構発行のソーシャルボンド (第70回日本学生支援債券)への投資を実行







- 改訂されたコーポレートガバナンスコードへの対応
  - 取締役会「実効性の分析・評価」を実施
  - その他項目についても、継続検討



# 参考資料

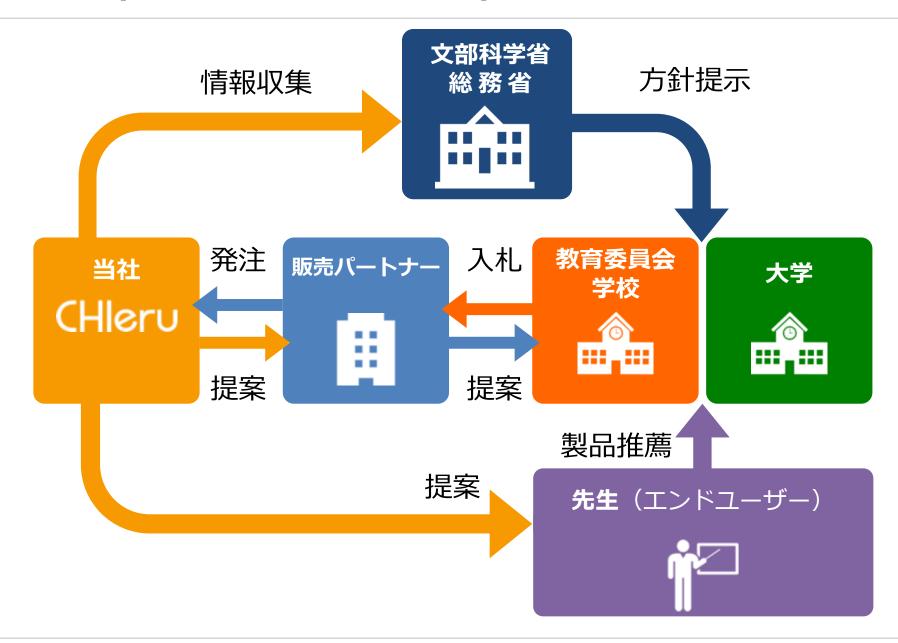
# 1. 沿革



# 創業より一貫して学校教育ICT市場に特化。上場後は、「教育ICT市場」に拡大し成長。

| 1997年10月 | 株式会社旺文社の100%子会社として株式会社デジタルインスティテュート設立                              |
|----------|--|
| 2004年4月  | 学校向けに特化したクラウド型教材配信サービス『CHIeru.net』の提供を開始                           |
| 2006年10月 | アルプスシステムインテグレーション株式会社の教育事業部門を統合・社名を <b>チエル株式会社</b> に変更             |
| 2008年2月  | 高校・大学教育向けのフルデジタルCALLシステム『CaLabo EX Ver.5.0』販売開始                    |
| 2016年3月  | 東京証券取引所ジャスダックに株式を上場  |
| 2016年7月  | 100%子会社として沖縄チエル株式会社を設立   |
| 2017年4月  | 株式会社VERSION2を子会社化(持株比率100%)<br>株式会社ダイヤ書房と資本・業務提携(持株比率20%)          |
| 2017年9月  | 株式会社コラボレーションシステムを子会社化(持株比率100%)                                    |
| 2017年11月 | ワンビ株式会社を持分法適用関連会社化(持株比率48%)  |
| 2019年5月  | Google for Education™ 技術パートナーの認定を取得                                |
| 2019年6月  | 英語4技能学習システム『CaLabo® MX』販売開始<br>株式会社昭栄広報、株式会社エーアンドシーを子会社化(持株比率100%) |
| 2020年1月  | 株式会社エーアンドシーを株式会社昭栄広報に吸収合併  |
| 2020年3月  | 「チエル Chromebook 活用パック」販売開始   |
| 2021年5月  | 株式会社エディトを持分法適用関連会社化(持株比率20%)                                       |
| 2021年6月  | セーバー株式会社を持分法適用関連会社化(持株比率30%)                                       |
| 2021年10月 | 『ExtraConsole Secure Network』発売開始                                  |
| 2022年8月  | 株式会社東京音楽鑑賞協会 を子会社化(持株比率100%)                                       |
| 2023年3月  | 株式会社南海MJEを子会社化(持株比率70%)  |

# 2.ビジネスフロー(学習部門、情報基盤部門)



# 2.ビジネスフロー(進路部門)



#### ①進学相談会の実施



学校またはイベント会場で 年間**1,000件**を超す相談会を開催。

# ②媒体の運営・提供





全国**3,000校**に配布する情報誌や Web媒体によって進路情報を提供。

# 3. 主要製品紹介 学習部門 InterCLASSシリーズ (Chromebook活用パック)

CHleru

• 学校・家庭学習における Chromebook 活用を支援するツール群





#### InterCLASS Cloud / InterCLASS for Chrome

- Chromebook対応協働学習支援ツール
- Chromebook の画面モニタリングや画面共有が可能



#### **InterCLASS Console Support**

- Google管理コンソールの運用支援ツール
- QRコードログインツール



# **InterCLASS Filtering Service**

- Chromebook対応 Webフィルタリングツール
- 国内最高水準のフィルタリング技術を採用



# **InterCLASS Assessment Support**

- 学習履歴(スタディ・ログ)を活用した学習指導支援ツール
- 立場に応じて表示するスタディ・ログの選択が可能



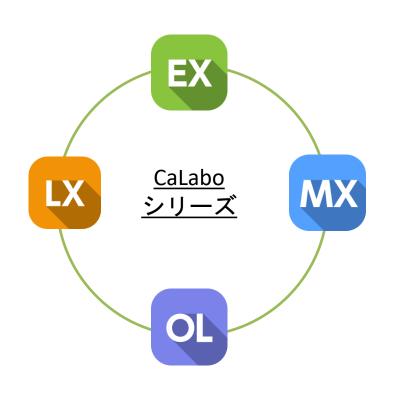
# InterCLASS Learning Share(授業クラウド)

- Google Classroom™ のコンテンツプラットフォーム
- 授業用コンテンツを学校間・自治体内の先生同士で共有が可能

# 3. 主要製品紹介 学習部門 CaLaboシリーズ



大学・高校における語学演習・講義を支援するシステム群





#### CaLabo EX

- 高校・大学CALL教室(語学教室)向けの授業支援システム
- 語学演習支援機能の他PCの一斉制御等が可能



#### CaLabo LX

- PC教室向け授業支援システム
- 学習者PCの画面モニタリングや操作ロック、ファイルの配布・回収・提出など、PC教室で必要とされる機能を搭載



#### CaLabo MX

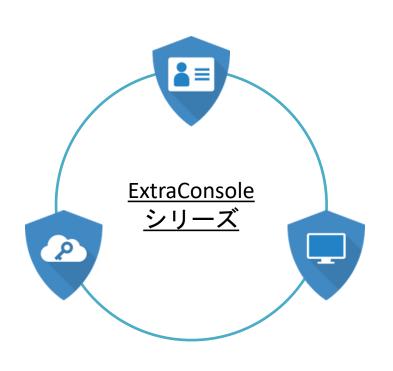
- クラウドベースの英語 4 技能学習支援システム
- 教室のPC学習も、スマホの学習も一元管理



#### **CaLabo Online**

- リアルタイム授業を補完するオンライン学習支援システム
- 授業内容の自動保存や出席管理機能で双方向授業をさらに充実

• 学校のICT活用を側面から支える情報基盤構築を支援するシステム群





#### **ExtraConsole ID Manager**

- ・ 統合ID管理システム
- 学内の複数システムのIDを統合し、ユーザー登録やパスワード管理など管理者作業の負担を軽減



#### **ExtraConsole ICT Manager**

- ICT運用支援システム
- 学内のクライアント端末などのさまざまなICT機器・ソフト ウェアを集中管理



#### **ExtraConsole Secure Network**

- シングルサインオンシステム
- 一度の認証でクラウドサービスや対応する各種WEBサービスへのログインが可能に

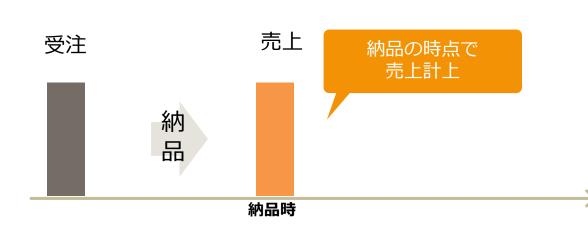
# 3. 主要製品紹介 その他

|        | 製品名                            | 概要   |
|--------|--------------------------------|--|
| 学習部門   | GLEXA(グレクサ)for アカデミック GLEXA    | <b>先生と学生をつなぐ学内プラットフォーム。GLEXA 1 つで講義・テスト・評価まで</b><br>動画・音声のメディアを活用した学習に強い「eラーニング」とルーブリック評価にも対応<br>した「ポートフォリオ」を組み込んだ学習システム             |
|        | ABLYSh <sup>®</sup>            | 新聞を眺めるように、ニュースを見るように、英語を読む・聞く<br>基礎的な英語を使いこなすためのスキルを、時事ニュースを題材にした良質な教材で身に<br>つけることができる、はじめての多読・多聴にぴったりなオンライン教材                       |
|        | 英検CAT 英検 C4T                   | 5級から1級の筆記試験から二次試験対策まで対応<br>CATエンジン搭載で自分にあったレベルでしっかりトレーニングできる、6つの学習モード<br>を搭載。学習の記録で自分の学習を確認し効率よく英語学習を進められる                           |
|        | トイティク                          | TOEIC®の目標スコアをめざして、自分のレベルにぴったりの問題をトイテイク。<br>学習者のレベルに合わせた最適な問題を出題し、学習状況や成績をリアルタイムに確認。<br>教室授業・オンライン学習ともに役立つクラウド型TOEIC対策教材              |
| 情報基盤部門 | Tbridge Tbridge                | 無線LANネットワークを最適化するソリューション<br>遅い、よく切れる、つながらないといったトラブルに対応、<br>無線インフラの拡張やアップグレードなしで安定した無線LAN環境を提供  |
|        | InterSafe plus  INTERSAFE plus | <b>最先端のフィルタリング技術を備えたWebフィルタリングソフト</b> セキュアなWeb環境を提供するとともに、複数サーバの管理や高度なグループ管理者機能を備え、大規模ユーザでも容易な運用が可能。危険なサイトへのアクセスを規制し、安全なインターネット環境を提供 |

# 3. 主要製品紹介 製品・サービスの収益認識時点



#### 一時点で収益が計上される製品・サービス



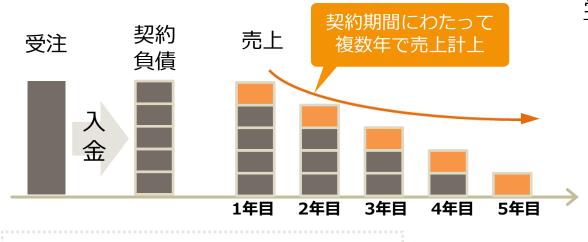
#### 学習部門・情報基盤部門

・インストール用ソフトウエア、ハードウエア CaLabo EX/LX ExtraConsole ID Manager/ICT Manager Tbridge

#### 進路部門

・進学相談会、紙・WEB媒体の広告枠

#### 一定の期間にわたり収益が計上される製品・サービス



#### 学習部門・情報基盤部門

・運用サービスへのアクセス権、保守・運用
 InterCLASSシリーズ(Chromebook活用パック)
 CaLabo MX/Online
 ExtraConsole Secure Network
 保守契約

# 4.学校数等基礎データ

|        | 学校数(校) |        | 児童生徒・学生数(人) |           | 教員数(人)  |         |
|--------|--------|--------|-------------|-----------|---------|---------|
| 区分     | 2022   | 2021   | 2022        | 2021      | 2022    | 2021    |
| 小学校    | 19,161 | 19,336 | 6,151,310   | 6,223,394 | 423,345 | 422,864 |
| 中学校    | 10,012 | 10,076 | 3,205,226   | 3,229,698 | 247,247 | 248,253 |
| 義務教育学校 | 178    | 151    | 67,799      | 58,568    | 6,370   | 5,382   |
| 高等学校   | 4,824  | 4,856  | 2,956,909   | 3,008,172 | 224,724 | 226,721 |
| 中等教育学校 | 57     | 56     | 33,367      | 32,756    | 2,749   | 2,721   |
| 大学     | 807    | 803    | 2,930,963   | 2,917,998 | 190,655 | 190,448 |
| 短期大学   | 309    | 315    | 94,713      | 102,232   | 6,785   | 7,015   |
| 高等専門学校 | 57     | 57     | 56,754      | 56,905    | 4,025   | 4,085   |
| 専門学校   | 2,718  | 2,754  | 581,516     | 607,029   | 36,444  | 37,063  |

出所:文部科学省「学校基本調査」 各年度5月1日現在

# 本資料の取り扱いについて



- 本書には、当社に関連する見通し、将来に関する計画、経営目標などが記載されています。これらの将来の見通しに関する記述は、将来の事象や動向に関する現時点での仮定に基づくものであり、当該仮定が必ずしも正確であるという保証はありません。様々な要因により実際の業績が本書の記載と著しく異なる可能性があります。
- 別段の記載がない限り、本書に記載されている財務データは日本において一般に認められている会計原則に従って表示されています。
- 当社は、将来の事象などの発生にかかわらず、既に行っております今後の見通しに関する発表等につき、開示規則により求められる場合を除き、必ずしも修正するとは限りません。
- 当社以外の会社に関する情報は、一般に公知の情報に依拠しています。
- Google for Education 、Chromebook および Google Classroom は Google LLC の 商標です。その他、記載されている会社名および商品名は各社の商標もしくは登録商標です。
- 本書は、いかなる有価証券の取得の申込みの勧誘、売付けの申込み又は買付けの申込みの勧誘(以下「勧誘行為」という。)を構成するものでも、勧誘行為を行うためのものでもなく、いかなる契約、義務の根拠となり得るものでもありません。



# CHICTU

チエル 株式会社

本資料ならびにIR関係の お問い合わせにつきましては、 下記までお願いいたします。

## チエル株式会社 IR担当

TEL:03-6712-9721

FAX:03-6712-9461

https://www.chieru.co.jp/