各 位

会社名 株式会社カラダノート

代表者名 代表取締役 佐藤 竜也

(コード番号:4014 東証グロース)

問合せ先 執行役員コーポレート本部長 長岡 秀周

(TEL 03-4431-3770)

よくある質問と回答(2024年8月)

日頃より、当社へのご関心を賜りありがとうございます。当社 IR 活動に関連して、投資家様からお電話やメール等で個別にお問い合わせをいただくことがございます。基本的にご質問に対しては、可能な限り速やかに個別にご回答させていただいておりますが、投資家様への情報発信の強化及びフェアディスクロージャーの観点から、頂戴した主要なご質問とその回答について、下記の通り公表させていただいております。

本公表は、毎月月末を目途に継続的に公開しておりましたが、今後は特に質問の多い四半期の決算発表翌月(10月、1月、4月、7月)にまとめて公開させていただく予定に変更させていただきます。また回答内容については、時点のずれによって多少の齟齬が生じる可能性がありますが、直近の回答内容をその時点における最新の当社方針として公表させていただく予定となります。

Q1. 先日、2024年7月末時点の累計契約者数において、単月純増数が最多と公表がありましたが、今後の見通しを教えてください。

インサイドセールスにおいてアポイントの品質、獲得効率を改善してきた結果、金融領域、 生活必需品領域(宅配水)のそれぞれが好調に推移し、単月純増数最多を記録しました。今後 は、当社の強みであるインサイドセールスを活用し、各事業の収益性を向上させるべく、自社 での契約に捉われない、アポイント・面談を提供するビジネスモデルの拡大を図ってまいりま す。

Q2. 2025 年 7 月期の方針である各事業の収益性改善、最適化に向けて、前期から体制変更などあれば教えてください。

今期は、これまで当社が培ってきた良質なアポイント・面談を創出した上で提携先企業へ提供するモデルを拡大させていきます。そのためマーケティング、セールス部門を特に強化すべく、社内で人員異動を進めております。

Q3. FY2025 中期経営計画-事業計画及び成長可能性に関する事項-はいつ頃開示する予定でしょうか。

2024年10月末に開示を予定しております。前年開示した中期経営計画において、FY2027の目標を売上高50億円以上、営業利益15億円以上を掲げております。この目標を達成するための戦略・方針をお示しする予定となります。

■問い合わせ先

株式会社カラダノート

IR 担当メールアドレス: ir@karadanote.jp

■IR ウェブサイト: https://corp. karadanote. jp/ir

最新の決算短信や決算説明資料などの決算情報、情報や株主総会関連資料のほか、個人投資家様向けのページなどをご用意しております。

- ■サステナビリティページ: https://corp.karadanote.jp/sustainability 当社のマテリアリティマップや、環境、社会、ガバナンスに関する取り組みをご紹介しています。
- ■IR メールマガジン登録:

https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSccFipEzHZ014nd712jzRksnMumr-RbscesZZTGGzZ3WdCwYQ/viewform

適時開示や当社からのニュースを随時ご案内いたします。

以上