

報道関係者様各位

2025年2月7日

テモナ株式会社

フィットネス施設向け機器販売を展開する 株式会社ジムガレージ様が「サブスククレジット」を導入

高額機器（トレーニングマシンや有酸素マシンなど）が月額サブスクリプションで
提供が可能に



サブスク事業の支援サービスを提供しているテモナ株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：佐川 隼人、証券コード：3985、以下「テモナ」）の100%子会社のサブスクソ

リューションズ株式会社は、フィットネス施設向け機器販売などを展開する株式会社ジムガレージ様（本社：東京都世田谷区、代表取締役：鴨川努、以下「ジムガレージ」）に、機器をサブスクで導入することが可能になる「サブスククレジット」の提供を開始したことをお知らせします。

■導入の背景

フィットネス施設の運営には高額な初期投資が必要であり、新規開業や中小規模ジムにとって大きな負担となっています。さらに、会員数の変動が激しく、機器購入に資金を投じるとキャッシュフローが圧迫される問題もあります。また、最新機器の導入は競争力維持に不可欠ですが、設備更新のコストが大きく、古い機器を使い続けることで顧客満足度が低下するリスクがあります。リース契約では柔軟な事業展開が難しく、市場競争が激化する中で中小ジムは差別化に苦戦している現状があります。これらの課題を解決するため、ジムガレージはサブスククレジットを導入しました。これにより、ジム経営者は初期投資を抑えることが可能になり、柔軟に設備を導入・更新できるようになります。さらに、資金繰りの安定化や競争力強化が可能となります。

■導入機器（抜粋）



5in1マルチラック 開業セット GG-H706G+SSET

- ・通常販売価格：550,000円(税込)（※1）
- ・サブスク月額利用：11,000円(税込)～（※2）



ステアクライマー GG-P1007

- ・通常販売価格：712,800 円(税込) (※1)
- ・サブスク月額利用：14,256円(税込)～ (※2)

※1 別途配送設置費用がかかります

※2 審査によって異なる場合があります。

■「サブスククレジット」とは？

サブスククレジットは、販売機器を一括で買い上げ、販売先顧客から月額で回収するリースと割賦のハイブリッド決済サービスです。数十万円から数百万円までの取扱いが可能です。対象機器は医療機器、家電、OA機器など、新品・中古を問わず幅広く対応しています。契約期間は最短6ヶ月から設定可能で、法人または個人事業主であれば簡単に利用できます。販売者（ベンダー）は、商品代金の一括回収や新たな決済手段の提案が可能になり、より多くの取引機会を生み出せます。

<サービスのメリット>

- 1) 高い審査通過率（個人事業主や開業間もない法人も承認が容易）
- 2) 業界最安値保証（手数料20%～、最大5年分割、他社リース審査結果提示で割引適用）
- 3) 支払い完了後に所有権移転（再リースなし）
- 4) 中古・残価設定・レンタル対応
- 5) 配送費・設置代・付属品・講習費も取扱い可能

- 6) 最短2営業日以内の審査
- 7) 販売サイト「キキトク」で販促支援
- 8) 紹介パートナー制度でキックバック可能

▼ベンダー様向け詳細リーフレット

https://subsc-credit.temona.co.jp/subsc-credit_flyer.pdf

詳しくはサブスククレジットオフィシャルサイトをご確認ください

<https://subsc-credit.temona.co.jp/>

○ ジムガレッジ社のコメント

当社は、フィットネス施設向け機器の導入をより柔軟にサポートするため、新たにサブスククレジットを導入いたしました。フィットネス業界では、高額な機器の初期投資が大きな課題となっており、多くのジム経営者が資金調達や設備更新に苦労されています。本サービスを活用することで、初期費用を抑えながら、月額制で最新機器を導入できるため、経営の安定化と設備投資の最適化が可能となります。また、サブスククレジット提供会社による機器の一括借上げにより、当社のキャッシュフロー負担も軽減され、より多くのジム経営者様に柔軟な導入プランを提供できるようになりました。さらに、この仕組みにより定期的な機器更新が容易になり、ジムオーナー様は常に最新のトレーニング環境を維持することが可能です。今後も、フィットネス施設の成長を支え、業界全体の発展に貢献してまいります。

==

■株式会社ジムガレッジについて

株式会社ジムガレッジは、フィットネス施設向けの業務用トレーニング機器の販売・提供を行う企業です。ジム経営者やトレーナー向けに、最新のトレーニング機器や設備を幅広く取り扱い、導入支援からアフターサポートまでを一貫して提供しています。当社は、フィットネスをより身近なものとし、全世代の人々が自分に合ったフィットネスを見つけ、参加できる社会の実現を目指しています。特に、高齢化社会において、健康寿命の延伸とQOL（生活の質）の向上に貢献することを使命とし、フィットネス業界の発展に寄与してまいります。

■サブスクソリューションズ株式会社について

テモナ株式会社（証券コード：3985）の100%子会社として設立されたサブスクビジネス支援企業で、サブスクリプション事業者向けにファイナンスやSaaSソリューションを提供し、ビジネスの成功をサポートしています。サブスクリプションビジネスの立ち上げ支援、運営サポート、既存顧客との取引継続を支援するソリューションなどを提供しています。

■テモナ株式会社について

テモナの社名は「便利に、簡単に、たやすく」という意味を持つ「てもなく」という古い言葉に由来します。EC領域において2009年よりサブスク事業支援に特化したシステムを提供しており、1,000社以上の企業にご利用いただいております。サブスクに特化したテクノロジーとノウハウで事業者支援を行い『サブスクで世の中を豊かにすること』それが私達のパーパスです。

<会社概要>

会社名：テモナ株式会社（証券コード：3985）

代表者：代表取締役社長 佐川 隼人

所在地：東京都渋谷区渋谷2-12-19 東建インターナショナルビル本館9F

設立：2008年10月

URL：<https://temona.co.jp>

事業内容：サブスクリプションに関わる各種支援事業

■本プレスリリースに関するお問い合わせ先

テモナ株式会社

PR担当 吉澤 哉（よしざわ はじめ）

電話番号：03-6635-6430

WEB：<https://temona.co.jp/contact/>

mail：pr@temona.co.jp