2025年6月期 第2四半期(中間期)

決算補足説明資料

JAPAN CRAFT

HOLDINGS

証券コード:7135

2025年6月期 中間期決算

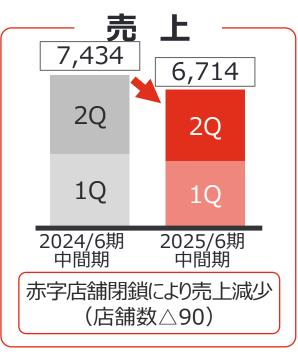
~通期営業黒字化に向け着実に進捗~

JAPAN CRAFT

構造改革の効果発現により 予定通り経費圧縮 手芸小売店は順調に売上回復 1店舗あたり前期比10%増収 (推し活・編み物関連商品の販売が好調)



営業利益は計画以上 の進捗、復配へ







 【2Q 実績】
 計画
 実績

 売上
 36.5億円
 35.0億円

 営業利益
 △60百万円
 △6百万円

3Q以降黒字化転換 通期営業黒字化へ 2025/6期 通期計画

営業利益80百万円

- 1. 中間期決算説明
- 2. 各社取組について
- 3. 2025年6月期業績予想
- 4. 株主還元について
- 5. Appendix

2025年6月期 中間期決算概要

	2024年6月期		2025年6月期		
	中間期	通期	中間期	前期差	通期予想
売上高	7,434	15,393	6,714	△ 720	14,500
売上総利益	4,145	8,308	3,874	△ 271	8,270
粗利率	55.8%	54.0%	57.7%	1.9%	57.0%
販売管理費	5,089	9,901	4,005	△ 1,084	8,190
営業利益	△ 944	△ 1,592	△ 131	812	80
経常利益	△ 939	△ 1,665	△ 158	781	20
当期純利益	△ 1,240	△ 2,091	△ 361	878	△ 120

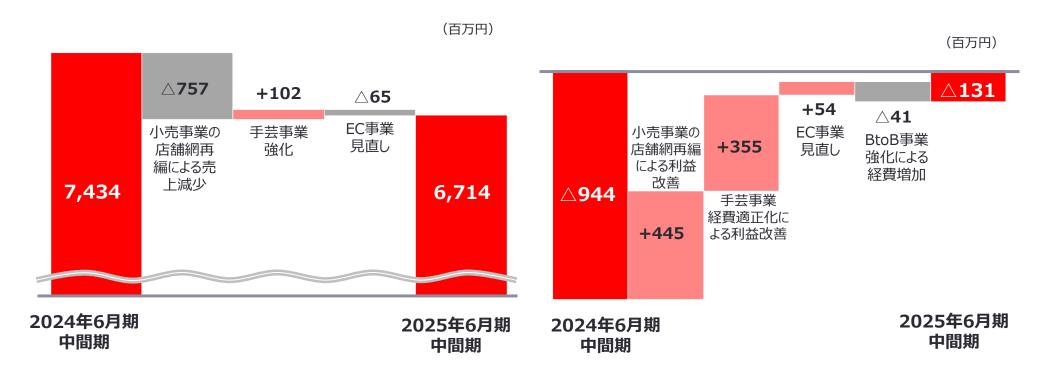
売上高・営業利益増減要因分析

JAPAN CRAFT

- 売上高は、小売事業の店舗再編に伴う店舗数減少により、減収
- 営業利益は、店舗閉鎖による固定費削減、経費適正化の着実な進捗に伴い大きく改善

売上高の増減要因

営業利益の増減要因



	2024年6月期	2025年6月期 中間期	増減額	主な増減要因
流動資産	7,312	8,243	930	
現金及び預金	1,907	2,691	784	+第三者割当増資による資金調達
棚卸資産※	3,856	4,163	306	+ 入園入学シーズンに向けた商品仕入等
その他の資産	1,548	1,388	△ 159	
固定資産	3,977	3,922	△ 55	
有形固定資産	2,997	2,966	△ 31	
無形固定資産	26	25	0	
投資その他の資産	953	930	△ 23	
資産合計	11,289	12,165	875	
負債合計	8,322	8,582	259	
流動負債	6,120	6,266	145	
固定負債	2,202	2,315	113	
純資産合計	2,966	3,583	616	+第三者割当増資による株主資本の増加
負債·純資産合計	11,289	12,165	875	

[※] 棚卸資産: 商品及び製品、仕掛品及び貯蔵品の合計

	2024年6月期 中間期	2025年6月期 中間期	主な要因
営業活動による キャッシュ・フロー	△ 1,573	△ 669	・税金等調整前中間純損失 305百万円 ・棚卸資産の増加 306百万円
投資活動による キャッシュ・フロー	△ 58	△ 160	・有形固定資産の取得による支出 76百万円 ・無形固定資産の取得による支出 52百万円
財務活動による キャッシュ・フロー	1,257	1,613	・短期借入金の増加 550百万円 ・株式の発行による収入 916百万円
現金及び現金同等物の増減額(△は減少)	△ 374	784	
現金及び現金同等物の期首残高	2,057	1,882	
現金及び現金同等物 の期末残高	1,683	2,666	

- 店舗網再編、人員適正化等の経営構造改革については、2024年6月期までに完了
- 今期は価格適正化等により黒字体質へ転換。3Q以降黒字計上し、通期黒字化へ

~2024年6月期

2025年6月期

手づくり事業の再構築

新たな 魅力創造

経営基盤の 安定化

構造改革完了

赤字要因の固定費削減完了 (不採算チャネル・人件費)

- 済 抜本的な店舗網再編
- 済)通信販売事業の効率化
- 済 全社的な人員体制の適正化
- B to B 事業の本格展開
 (新たなビジネスモデルの構築)

第 2024年6月 増資及び新株予約権発行決議

黒字化へ

収益基盤改善

価格適正化、採算改善

成長基盤拡大

BtoB事業強化

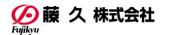
M&A推進

新たな収益基盤確保

更なる成長~

- 1. 中間期決算説明
- 2. 各社取組について
- 3. 2025年6月期業績予想
- 4. 株主還元について
- 5. Appendix

藤久 期中取組み状況



「楽天ポイントカード」導入



※楽天ポイントカード導入記念の楽天ポイント2倍キャンペーンは終了しております。

- ▶ーカイグループ全店で「楽天ポイントカード」を 導入、手芸専門店業界では初
- 藤久会員サービス「クラフトメンバーポイント」と 併せてポイントの獲得・利用が可能
- 多数のユーザーを有するポイントサービス導入により顧客層の拡大、満足度の向上を目指すとともにデータマーケティングに活用

「森の手芸屋さん」フラッグシップ店舗登場



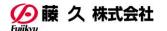




- 手芸用品とともにシルバニアファミリーの商品を 豊富に取り揃え、「森の手芸屋さん」のフラッグ シップ店舗としてミーナ天神店をリニューアルオー プン
- ジオラマやフォトスポットも設置し、シルバニアファミリーを存分に楽しめる店舗に

藤久 期中取組み状況: Bto B 事業

~取引先との協業による 全国ベースの新規顧客開拓~



- 全国に地域営業20名を配置し、顧客ニーズを踏まえた商品提案・導入を推進
- 商業施設や小売店に加え、ハウジングセンターやディーラー、子供会、介護施設などでの「コト」(体験)の提供

イベントの開催

- 商業施設やイベント会場においてクリエイターを集めた作品販売やワークショップを行うマルシェイベントを開催
- 小売店や商業施設でのワークショップイベントを全国で約120回開催



● 昨年のクリスマスシーズンにかけては愛知県・徳島県の 商業施設で「シルバニアファミリーポップアップパーク」開催

ホームセンターとの取組み



- ホームセンター大手 DCM4店舗の手芸商品 売り場に商品を導入
- 全国のホームセンターへ の手芸商品およびトレン ド商材導入に向けた営 業活動を推進

全国書店への展開



- 初心者でも着手しやすい 手芸キットなどを、全国 約100店舗の書店にて 展開
- 店舗内にてワークショップ を開催し、書店の来店 客数アップに寄与

日本ヴォーグ社・ヴォーグ学園 期中取組み状況

日本ヴォーグ社創業70周年





【日本ヴォーグ社70周年記念特設サイト】

https://www.tezukuritown.com/nv/sp/70th.aspx

- 創業70周年を迎え、日本ヴォーグ社の歴史や これまで出版した本の総目録をまとめた特設サイトを開設
- 70周年を記念した様々なイベントやセールを 企画・開催、ファンの強化、売上増加を図る

ダーニング 1 DAYレッスン





- 傷んだ生地を修繕する「ダーニング」を取り扱った『はじめての靴下ダーニング』出版記念として 1 DAYレッスンを開催、満席となり好評
- 参加者は持参の傷んだ靴下等を修繕 ダーニングにより資源の有効活用を推進

- 1. 中間期決算説明
- 2. 各社取組について
- 3. 2025年6月期業績予想
- 4. 株主還元について
- 5. Appendix

2025年6月期業績予想 ~中期経営計画最終年度 黒字計上へ~

■ 立上段階のBtoB事業は織り込まず、主力の手芸事業の黒字体質を確固たるものとし、 営業利益80百万円の計画

	2023年6月期 2024年6月期		2025年6月期					
	実績	構成比	実績	構成比	通期予想	構成比	前期差	前期比
売上高	16,993	100.0%	15,393	100.0%	14,500	100.0%	△ 893	94.2%
売上総利益	9,524	56.0%	8,308	54.0%	8,270	57.0%	△ 38	99.5%
販売管理費	11,610	68.3%	9,901	64.3%	8,190	56.5%	△ 1,711	82.7%
営業利益	△ 2,085	-	△ 1,592	-	80	0.6%	1,672	-
経常利益	△ 2,149	-	△ 1,665	-	20	0.1%	1,685	-
当期純利益	△ 3,283	-	△ 2,091	-	△120	-	1,971	-
新ビジネス比率	0.01%		3%		7.5%			
会員数(※)	128万人		135万人		140万人			

[※] 会員数 = 情報発信可能な会員数 (含SNS会員、藤久会員 + 日本ヴォーグ社会員 + ヴォーグ学園受講生数)

- 1. 中間期決算説明
- 2. 各社取組について
- 3. 2025年6月期業績予想
- 4. 株主還元について
- 5. Appendix

配当について

- 今期は構造改革の実施により収益構造が大幅改善、営業黒字化見込み。通期3円の復配を予定 新ビジネス・BtoB事業の本格展開、並びにM&A実行により財務基盤を増強、更なる増配を目指します
- 今後とも引続き配当性向40%を目途に、総還元性向の長期・安定・継続的な増加を目指します

配当実績·予想

	中間	期末	年間	配当性向
2025年6月期(予想)	0.00円	3.00円	3.00円	-
2024年6月期	-	-	-	-
2023年6月期	-	-	-	-
2022年6月期	-	-	-	-
2021年6月期	12.50円	19.50円	32.00円	52.0%
2020年6月期	-	25.00円	25.00円	38.7%

- ※1 2021年6月期以前は藤久実績
- ※2 藤久は2020年10月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を実施、2020年6月期については株式分割前の実際の配当金の額を記載

- 年2回当社グループの店舗・サービスで利用できる株主優待券を贈呈 加えて、長期継続保有かつ1,000株以上保有株主様へ年1回特別優待品を贈呈
- 株主さまのご意見を踏まえ、更なる内容の充実、利便性向上を目指します

優待内容

甘港口	保有株式数	保有期間				
基準日	水门1小以	1年未満	1年以上継続保有※	3年以上継続保有※		
	100株(1単元) 以上 200株(2単元) 未満	1,000円分×年2回	2,000円分×年2回	3,000円分×年2回		
6月30日 12月31日	200株(2単元) 以上 600株(6単元) 未満	2,000円分×年2回	3,000円分×年2回	4,000円分×年2回		
	600株(6単元) 以上	4,000円分×年2回	5,000円分×年2回	6,000円分×年2回		

◎上記に加えて6月30日に1年以上継続保有で1,000株以上保有の株主様に年1回特別優待品の贈呈



【株主ご優待券】

● 手芸専門店クラフトハートトーカイグループ店舗、 ヴォーグ学園、ECサイトでのお買物やレッスン受講に利用できる「株主ご優待券」を贈呈



【特別優待品】

 ● 2025年6月末基準日では、 (株)エポック社とのコラボレーション したシルバニアファミリーの「オリジナル手作りお洋服材料キット」 等を贈呈



個人株主増加に向けた取組み

■ 株主還元充実、個人投資家向け説明会等IR情報発信強化により、ファン株主増加の取組みを継続

株主優待制度の充実化

2022年12月末基準日から優待金額増額・利用範囲拡大、2023年12月末基準日から更に株式分割後 100株保有や1年未満・3年以上保有対象の優待新設



ジャパンクラフトHDホームページ内容の充実化

2022年11月に「個人投資家の皆さまへ」のページを開設し「事業展開」「新たな取組み」など掲載コンテンツを追加



個人投資家向け説明会の実施

2022年10月より個人投資家様向けのオンライン会社 説明会、IRセミナー等を開催



株主アンケートの実施

2023年2月より、今後の経営とIR活動に活かすため、定期的に株主アンケートを実施

回答方法	WEBアンケート (株主様宛中間決算関係書類にてご案内)
集計結果	当社HPに掲載 https://www.jcraft-hd.co.jp/ ir/shareholder report/

- 1. 中間期決算説明
- 2. 各社取組について
- 3. 2025年6月期業績予想
- 4. 株主還元について
- 5. Appendix

商号	ジャパンクラフトホールディングス株式会社 (JAPAN CRAFT HOLDINGS CO.,LTD.)
設立	2022年1月4日
資本金	1億円
代表取締役	堀 孝子
本社所在地	愛知県名古屋市名東区高社一丁目210番地
事業内容	子会社等の経営管理及びこれらに附帯又は関連する一切の事業
上場取引所	東証スタンダード、名証プレミア(コード:7135)

グループ会社

JAPAN CRAFT

HOLDINGS

ණ 久 株式会社

手芸専門店「クラフトハートトー カイ」を中心に全国に店舗展開



手芸・ハンドメイドに関する出版 教育、通信販売、通信教育の 事業を展開

ヴォーク学園

ハンドメイドを学び・楽しむカル チャースクール「ヴォーグ学園」を 全国 4 校とオンラインで展開

グループ経営理念

「手づくり」を通して豊かな心を育み幸せを紡ぐ企業グループへ

グループ経営ビジョン

vision1.

私たちは、手芸の総合サポート企業として手づくり文化の裾野を広げます。 vision2.

私たちは、手づくりの喜びと幸せをあらゆる世代のお客様にお届けします。 vision3.

私たちは、手づくりのやさしさを次世代に繋げて持続可能な社会の実現に貢献します。

行動指針

熱意 を持って、お客様の期待に応えよう

常にお客様視点を持つ

使命感 を持って、創意工夫と新たな挑戦を続けよう

今日より明日の成長

信用を得て、誇れる企業グループへ育てよう

ステークホルダーからの信用維持

HOLDINGS

1961年 3月	「藤久株式会社」設立 1958年 1月				
1968年 7月	手芸専門店のチェーン展開を開始 1977年 6月				
1994年 4月	店頭登録銘柄として株式公開				
2003年 8月	東京証券取引所第二部及び 名古屋証券取引所第二部に株式を上場				
2005年 11月	オンラインショップ「シュゲール」楽天店を開店				
2013年 5月	東京証券取引所第一部及び 名古屋証券取引所第一部に株式を上場				
2018年 5月	スマートフォン向け公式アプリのサービス開始				
2020年 5月	㈱キーストーン・パートナースとの資本業務提携				
2021年 2月	(株)エポック社及び(株)マスターピースと業務提携				
2021年 5月	㈱日本ヴォーグ社と業務提携				
2021年11月	GMOペパボ㈱と業務提携				
2022年 1月	単独株式移転により 「藤久ホールディングス㈱」を設立				
2022年 7月	株式交換により (株)日本ヴォーグ社を子会社化				
2022年10月	「ジャパンクラフトホールディングス㈱」に社名変更				
2023年7月	(株)IKホールディングスと業務提携				
2023年10月	東京証券取引所スタンダード市場へ市場変更				
2024年9月	トーカイグループ全店にて「楽天ポイントカード」を 導入				

2022年10月、3社が ジャパンクラフトホールディングス グループとして新たにスタート

Z Z Z Z Z Z Z Z Z Z Z Z Z

近年の主な歩み

「株式会社ヴォーグ学園 |設立

2021年

2022年

■業務提携

「株式会社日本ヴォーグ社」設立

・㈱エポック社 2021年 2月 手芸と親和性の高い人気商品の取扱い・㈱日本ヴォーグ社 2021年 5月 協業による多科目のWeb講習会の実現

・GMOペパポ㈱ 2021年11月 両社のサービス(店舗・オンライン)への相互送客

■持株会社体制への移行

M&Aやアライアンス推進を加速化するための体制確立

■M&Aやアライアンスの推進によるグループの業容拡大

当社の会員基盤、サービス・商品、店舗網と親和性が高い企業とのアライアンスを 推進し、グループ事業シナジーを創出

新規顧客の獲得、事業の充実化・拡大を図り、企業価値向上を実現

■ジャパンクラフトホールディングスへ社名変更

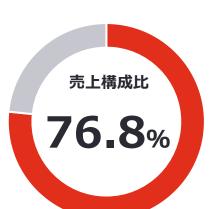
「手づくりを通して豊かな心を育み幸せを紡ぐ。日本全国にわたり、 手づくり文化を継承し、持続可能な社会の実現に貢献する」との 思いを籠めて社名を変更

■藤久 B to B事業本格展開の開始

ホームセンター大手DCM(株)店舗の手芸用品売場、書店、商業施設、携帯ショップ等へ商品・サービスを展開し収益力強化

取引先の集客に寄与するとともに自社店舗・EC サイトからはアプローチできない 顧客層を開拓

小売事業

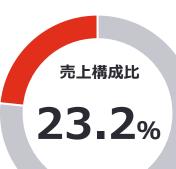


手芸専門店 「クラフトハートトーカイ」を 中心に全国に店舗展開



クラフトパーク

出版·教育事業

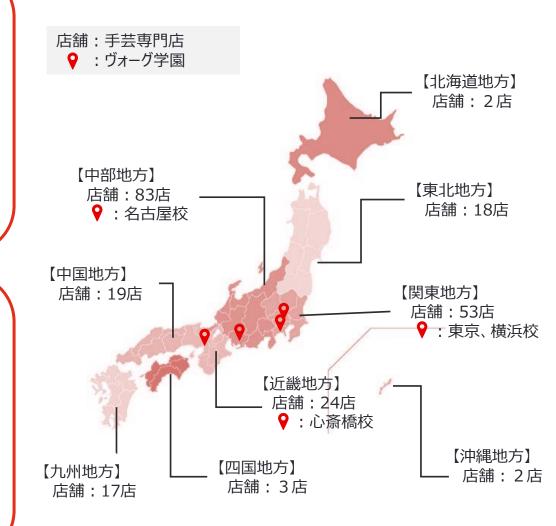


手芸・ハンドメイドに関する 出版、教育、通信販売 通信教育の事業を展開

カルチャースクール 「ヴォーグ学園」を全国 4 校 とオンラインで展開







本資料及び当社IRに関するお問合せ先

- 本資料は、会社内容をご理解いただくための資料であり、投資勧誘を目的とするものではありません。
- 本資料に記載された業績予想及び将来予測については、資料作成時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものであり、リスクや不確実性を含むため、将来の経営成績の結果を保証するものではありません。
- 実際の業績等については、環境の変化などにより、本資料における将来見通しと異なる場合がございます。
- 万が一、この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、当社は一切の責任を負いません。

本資料及び当社IRに関するお問合せ先

お問合せ先	ジャパンクラフトホールディングス株式会社 企画部
所在地	〒465-0095 愛知県名古屋市名東区高社一丁目210番地
TEL	052-725-8815
Email	ir@fujikyu-corp.co.jp
企業サイト	https://www.jcraft-hd.co.jp/