

2026年3月期第1四半期 決算説明補助資料

株式会社サクシード

(東証グロース：9256)

売上高 前年同期比11.7%増

セグメント	2025年 3月期第1Q	2026年 3月期第1Q	前期比 (金額)	前期比 (率)
個別指導	289.7	310.7	+21.0	+7.2%
家庭教師	111.3	102.0	▲9.3	▲8.3%
教育人材 サービス	325.3	393.0	+67.7	+20.8%
福祉人材 サービス	176.2	203.0	+26.8	+15.2%
セグメント計	902.6	1,008.8	+106.2	+11.7%

(単位：百万円)

セグメント利益 前年同期比11.3%増

セグメント	2025年 3月期第1Q	2026年 3月期第1Q	前期比 (金額)	前期比 (率)
個別指導	49.5	45.2	▲4.3	▲8.6%
家庭教師	▲3.1	▲7.7	▲4.6	-
教育人材 サービス	106.2	122.7	+16.5	+15.5%
福祉人材 サービス	70.4	88.2	+17.8	+25.2%
セグメント計	223.1	248.5	+25.4	+11.3%

(単位：百万円)

各事業セグメントの概要

自社ブランドサービス

個別指導教室部門

- ・ 2024年4月「柏校」12月「六町校※東京都初出店」2025年2月「流山おおたかの森校」6月「相模原校」が新規開校
- ・ HPの改修が奏功し新規顧客からの問い合わせが増加

家庭教師紹介部門

- ・ 期首生徒数は受験生の退会に伴い前期を下回ったものの、今期の生徒数は順調に増加
- ・ 新規問い合わせの増加に伴い広告宣伝費が増加

各事業セグメントの概要

外部向け人材サービス

教育人材サービス部門

- ・ 自治体向け学習支援事業の受注数が増加
- ・ 部活動運営受託サービスの受注数が増加
- ・ 学習塾向け講師紹介・派遣サービスが伸長

福祉人材サービス部門

- ・ 学校介助員などの人材派遣サービスの伸長し売上が増加
- ・ 派遣事業の受注案件の利益率が改善し利益が増加
- ・ 営業人員の確保にむけ採用活動を強化

売上高7.5百万円 セグメント損失22.5百万円

セグメント		2025年 3月期1Q	2026年 3月期1Q	前期比 (金額)	前期比 (率)
みんなぐ	売上高	-	7.5	-	-
	営業利益	-	▲22.5	-	-

※営業利益はのれんの償却額を含む
(単位：百万円) 小数点二位以下切り捨て

みんなぐトピックス

- ・ 四半期でスクールAI利用者数が229%成長（無料トライアル期間中ID含む）
- ・ 教育業界に特化したUIUXを強化し 他社生成AIとの差別化を図る
- ・ 「スクールAI」が民放の特集番組に登場 放送後問い合わせが増加

ディスクレイマー

この資料は投資家の参考に資するため、株式会社サクシード（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。

当資料に記載された内容は、2025 年7 月31 日現在において一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。

投資をおこなう際は、投資家ご自身の判断でなさるようお願いいたします。

本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

なお、本資料を無断で複写複製、または転送等を行わないようお願いいたします。