

26年3月期 上半期 連結業績について

執行役員 常務
岡 恭彦

2025年10月29日

26年3月期 上半期連結業績

- 業績概要(PL・受注高・受注残高)
- (参考)業績概要 プロフォーマ
- 売上高の増減
- 営業利益の増減分析
- 受注高・受注残高の増減
- セグメント別業績(売上高・営業利益・営業利益率)
- セグメント別業績(受注高・受注残高)
- セグメント別業績 増減分析

Appendix

- 業績概要(PL・受注高・受注残高)第2四半期期間
- (参考)業績概要 プロフォーマ 第2四半期期間
- 26年3月期 売上区分別(売上高・受注高・受注残高)
- 26年3月期 業種別売上高

26年3月期 上半期決算 業績概要(PL・受注高・受注残高)



(単位:百万円)

	25年3月期	26年3月期	増減額	増減率
売上高	251,523	371,279	119,755	47.6%
売上総利益	65,869	101,147	35,277	53.6%
売上総利益率	26.2%	27.2%	1.1%	
販売管理費	△ 38,390	△ 61,446	△ 23,056	60.1%
その他収益及び費用	△ 520	1,905	2,426	
営業利益	26,958	41,606	14,647	54.3%
営業利益率	10.7%	11.2%	0.5%	
親会社の所有者に帰属する 中間利益	19,237	35,614	16,377	85.1%
EBITDA※	37,976	59,157	21,180	55.8%
受注高	247,880	364,108	116,228	46.9%
受注残高	183,936	307,002	123,065	66.9%

※EBITDA:営業利益+減価償却費及び償却費

(参考)26年3月期 上半期決算 業績概要 プロフォーマ



(単位:百万円)

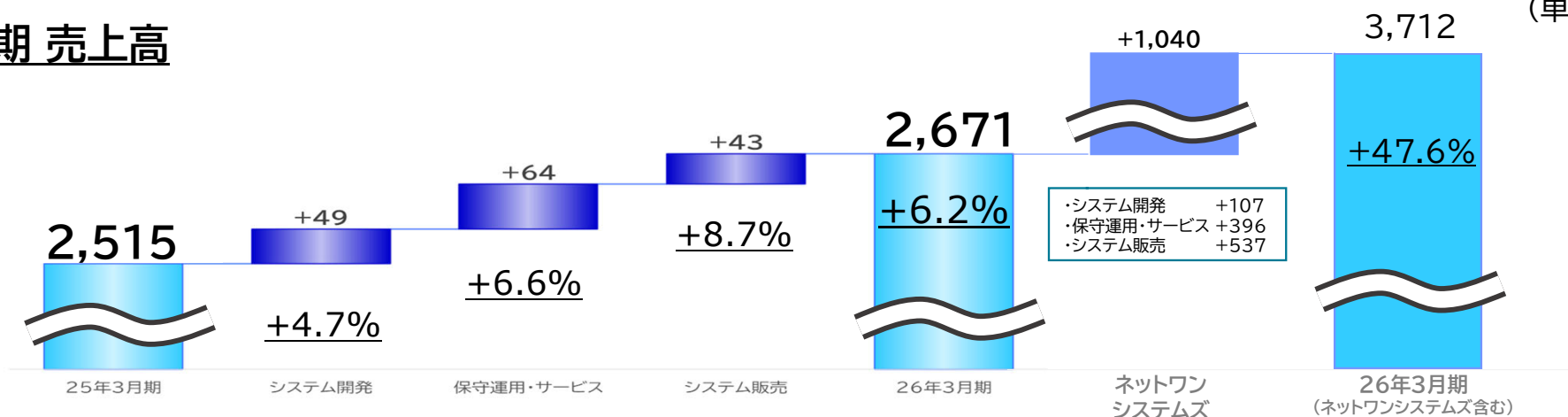
	25年3月期				26年3月期				増減額 (B-A)	増減率
	SCSK	ネットワン システムズ	統合関連費用等 (PPA含む)	合計(A)	SCSK	ネットワン システムズ	統合関連費用等 (PPA含む)	合計(B)		
売上高	251,523	100,819	—	352,343	267,190	104,088	—	371,279	18,935	5.4%
売上総利益	65,869	26,236	—	92,105	73,207	27,940	—	101,147	9,041	9.8%
売上総利益率	26.2%	26.0%		26.1%	27.4%	26.8%		27.2%	1.1%	
販売管理費	△ 38,390	△ 17,261	—	△ 55,651	△ 41,267	△ 16,666	△ 3,511	△ 61,446	△ 5,794	10.4%
その他収益及び費用	△ 520	259	—	△ 260	117	1,787	—	1,905	2,166	
営業利益	26,958	9,234	—	36,193	32,057	13,061	△ 3,511	41,606	5,413	15.0%
営業利益率	10.7%	9.2%		10.3%	12.0%	12.5%		11.2%	0.9%	

26年3月期 上半期決算 売上高の増減

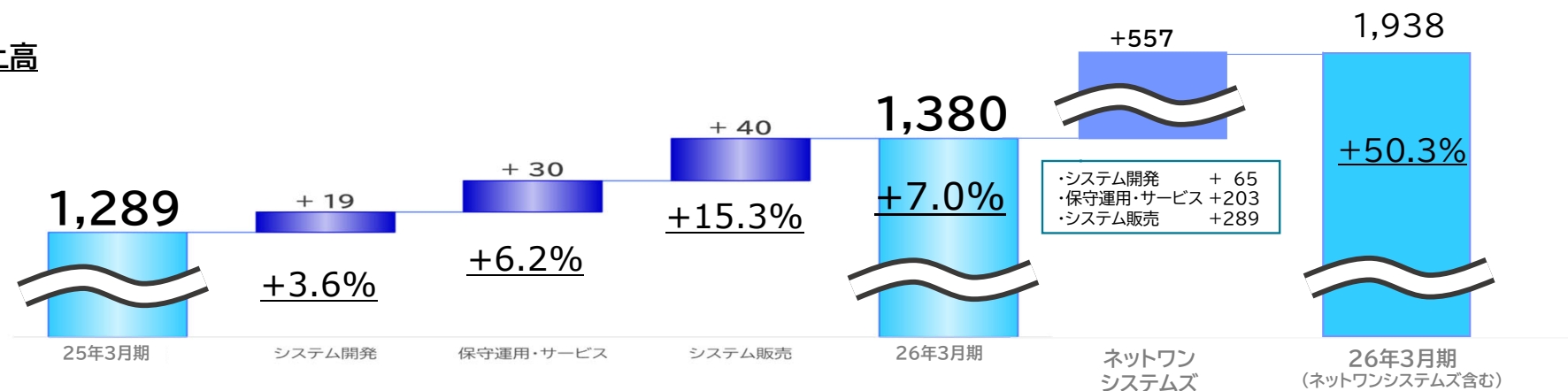
SCSK

上半期 売上高

(単位:億円)



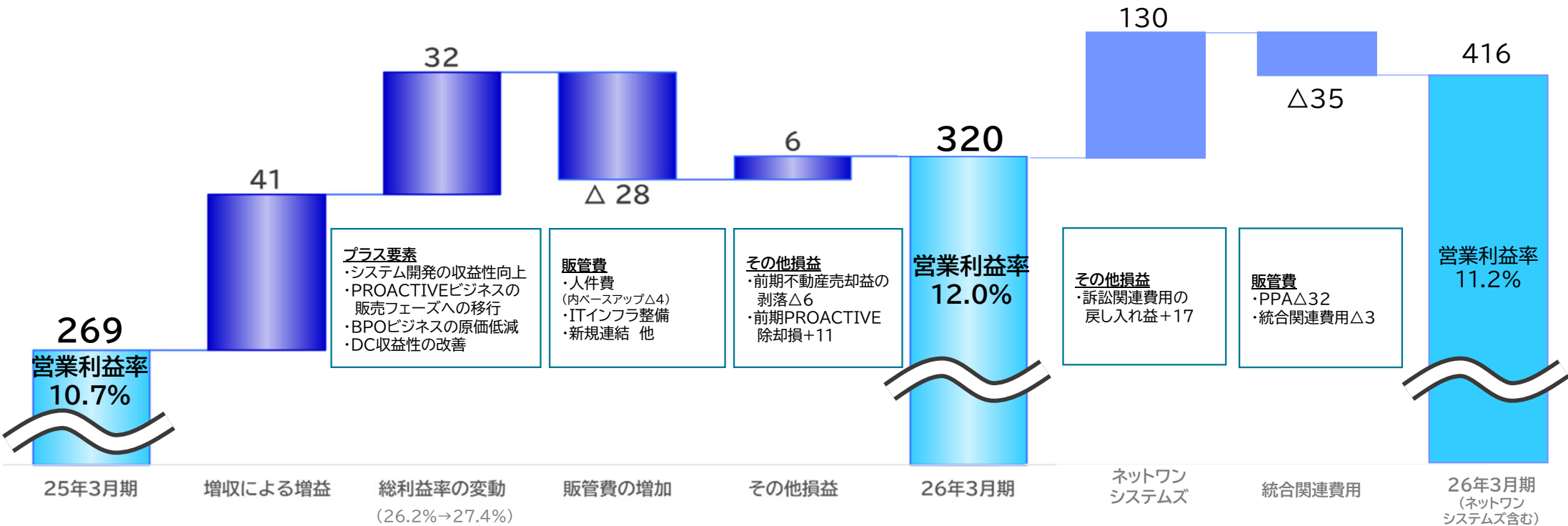
2Q 売上高



26年3月期 上半期決算 営業利益の増減分析



(単位:億円)

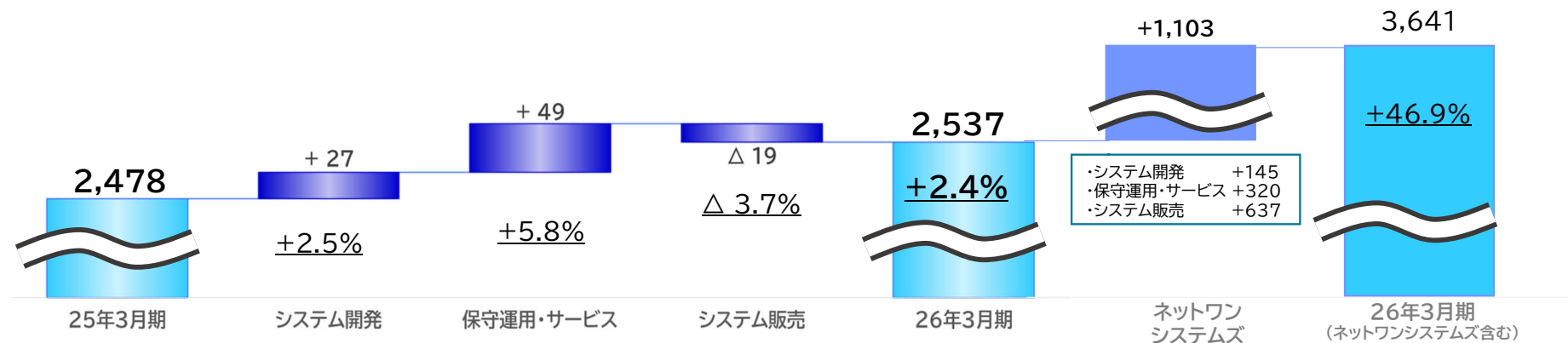


26年3月期 上半期決算 受注高・受注残高の増減

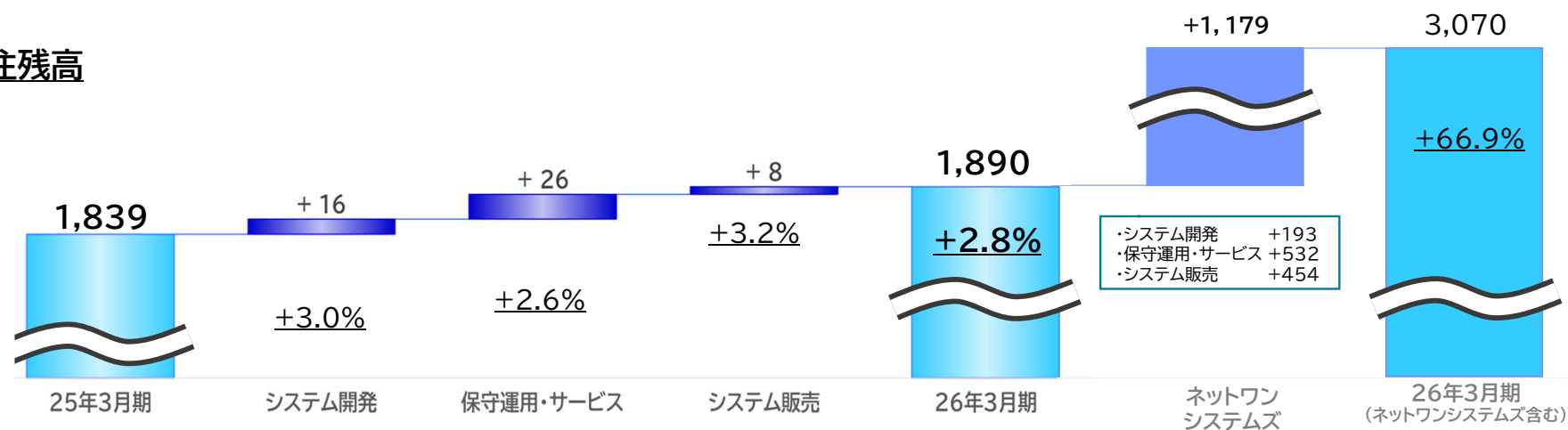
SCSK

受注高

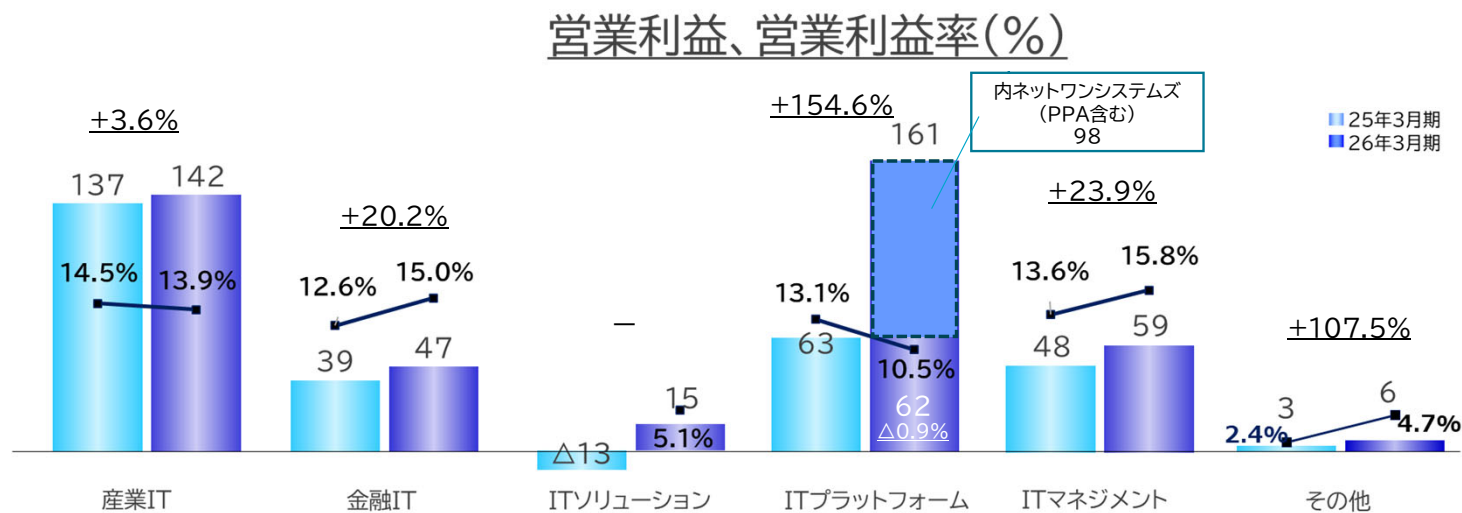
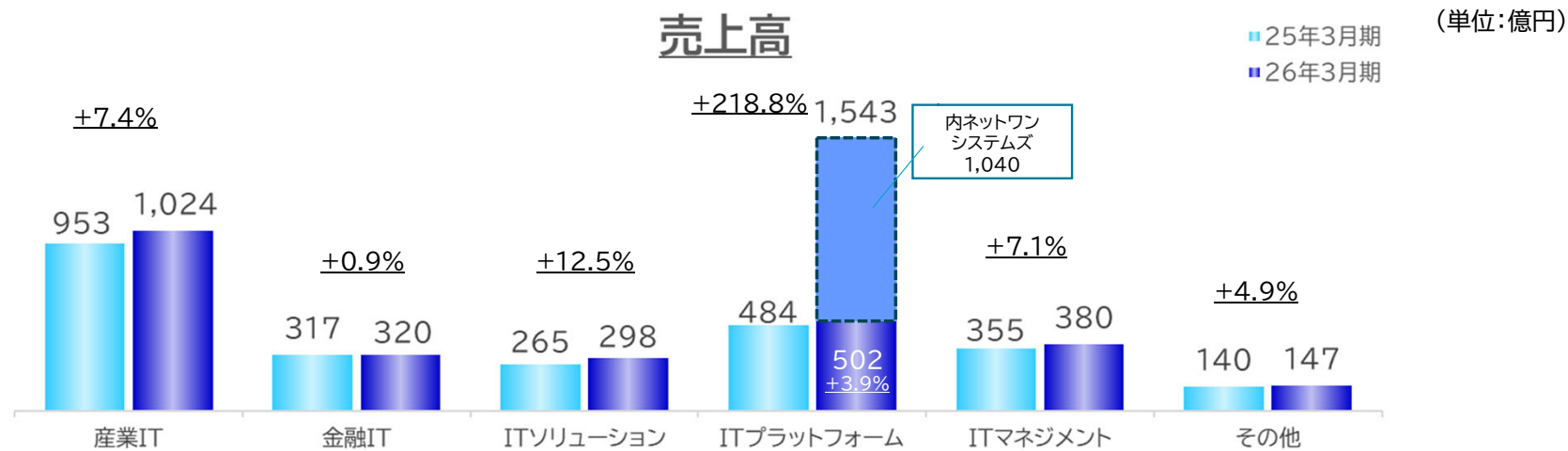
(単位:億円)



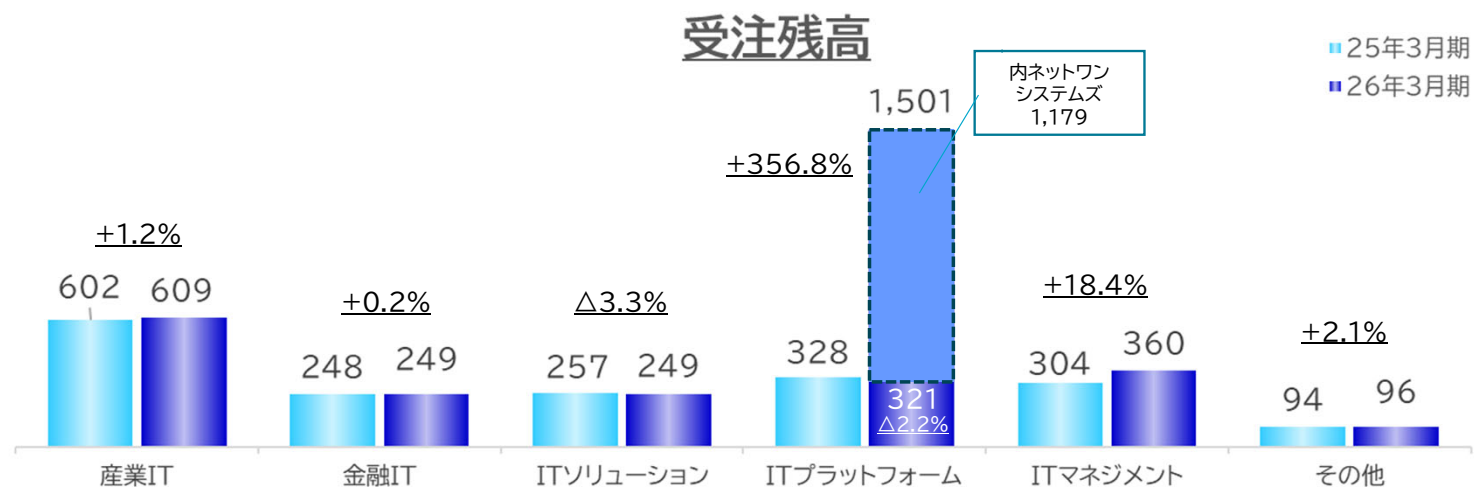
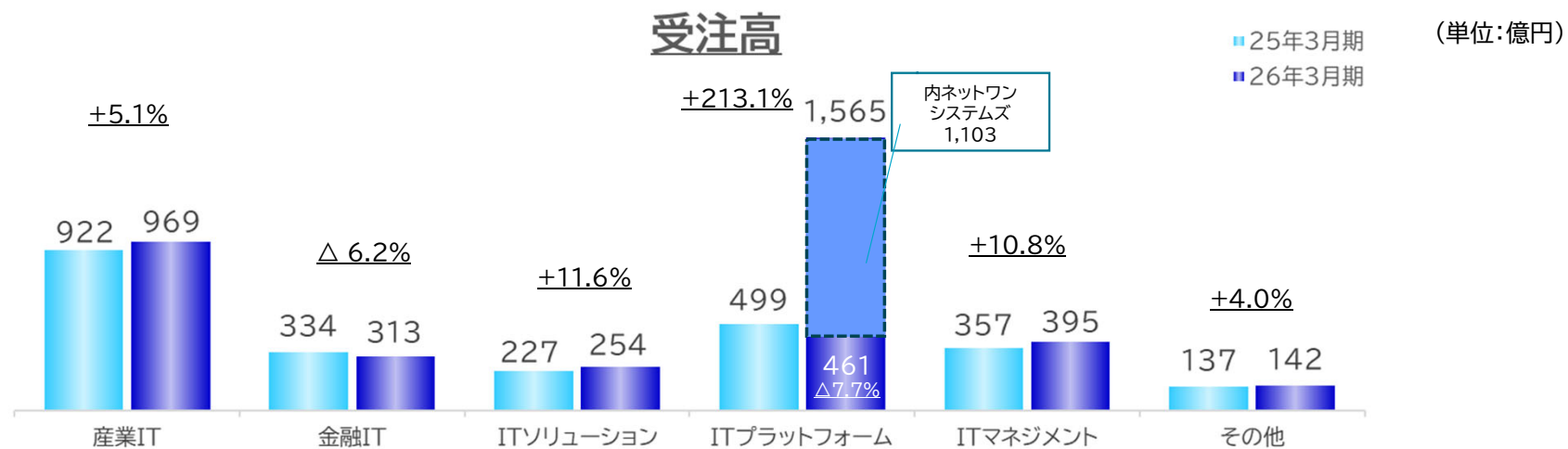
受注残高



26年3月期 上半期決算 セグメント別業績(売上高・営業利益・営業利益率)



26年3月期 上半期決算 セグメント別業績(受注高・受注残高)



26年3月期 上半期決算 セグメント別業績 増減分析



セグメント	売上高	営業利益	受注高・受注残高
産業IT	(+)自動車業向け戦略的投資需要 (+)デジタルサプライチェーン案件の増加 (+)通信業向け案件の拡大 (-)流通業向け案件の減少	(+)自動車業向け案件の寄与 (+)デジタルサプライチェーン案件の寄与 (+)通信業向け案件の拡大 (-)流通業向け案件の減少 (-)検証サービスにおける投資低減	(+)電機業、通信業向け案件の増加 (-)流通業向け案件の減少 (-)検証サービスにおける投資低減
金融IT	(+)銀行業、証券業向けシステム開発案件の拡大 (-)生損保業向け案件縮小	(+)連結子会社の業績改善 (+)銀行業、生損保業向け案件の採算性向上	(+)銀行業向けシステム開発案件の増加 (-)証券業、信販・リース業向け案件の減少
ITソリューション	(+)新規連結によるEC関連案件の増加 (+)PROACTIVE事業の拡大 (-)BPOビジネスの一部顧客の解約等	(+)新規連結によるEC関連案件の増加 (+)PROACTIVE事業の収益性改善、前期除却損の反動増 (-)BPOビジネスの一部顧客の解約等	(+)新規連結によるEC関連案件の増加 (+)PROACTIVE事業からの案件の増加 (-)BPOビジネスの一部顧客の解約等

※(+):増加要因 (-):減少要因

26年3月期 上半期決算 セグメント別業績 増減分析



セグメント	売上高	営業利益	受注高・受注残高
ITプラット フォーム	(+)複数の業種向けセキュリティ製品販売の増加 (+)新規連結によるシステム販売の増加 (-)通信業の特定顧客向けの機器販売減少		(+)新規連結によるシステム販売の増加 (-)通信業の特定顧客向け機器販売減少
IT マネジメント	(+)マネジメントサービスの増加	(+)データセンターの収益性改善	(+)マネジメントサービスの需要増加 (+)データセンター案件の増加
その他	(+)SCSK Minoriソリューションズのシステム開発案件増加	(+)セールスマックスの改善	(+)SCSK Minoriソリューションズのシステム販売案件増加 (-)SCSK Minoriソリューションズの保守運用サービス案件減少

※(+):増加要因 (-):減少要因

Appendix

26年3月期 上半期決算 業績概要(PL・受注高・受注残高) 第2四半期期間



(単位:百万円)

	25年3月期	26年3月期	増減額	増減率
売上高	128,980	193,804	64,824	50.3%
売上総利益	34,532	52,362	17,829	51.6%
売上総利益率	26.8%	27.0%	0.2%	
販売管理費	△ 19,297	△ 31,073	△ 11,776	61.0%
その他収益及び費用	△ 1,191	206	1,397	
営業利益	14,044	21,495	7,451	53.1%
営業利益率	10.9%	11.1%	0.2%	
親会社の所有者に帰属する 四半期利益	10,015	22,198	12,183	121.6%
EBITDA※	19,585	30,686	11,101	56.7%
受注高	132,144	191,005	58,860	44.5%
受注残高	183,936	307,002	123,065	66.9%

※EBITDA: 営業利益 + 減価償却費及び償却費

(参考)26年3月期 上半期決算 業績概要 プロフォーマ 第2四半期期間



(単位:百万円)

	25年3月期				26年3月期				増減額 (B-A)	増減率
	SCSK	ネットワン システムズ	統合関連費用 (PPA含む)	合計(A)	SCSK	ネットワン システムズ	統合関連費用 (PPA含む)	合計(B)		
売上高	128,980	55,111	—	184,091	138,018	55,786	—	193,804	9,713	5.3%
売上総利益	34,532	13,954	—	48,486	37,822	14,539	—	52,362	3,875	8.0%
売上総利益率	26.8%	25.3%		26.3%	27.4%	26.1%		27.0%	0.7%	
販売管理費	△ 19,297	△ 8,822	—	△ 28,119	△ 20,969	△ 8,306	△ 1,796	△ 31,073	△ 2,953	10.5%
その他収益及び費用	△ 1,191	515	—	△ 676	36	169	—	206	882	
営業利益	14,044	5,647	—	19,691	16,889	6,402	△ 1,796	21,495	1,804	9.2%
営業利益率	10.9%	10.2%		10.7%	12.2%	11.5%		11.1%	0.4%	

26年3月期 上半期決算 売上区分別(売上高・受注高・受注残高)



システム開発

(単位:百万円)

	25年3月期	26年3月期	増減額	増減率	【参考】 26年3月期 (NOS)
売上高	103,835	119,466	15,630	15.1%	10,723
	53,107	61,536	8,428	15.9%	6,507
受注高	109,249	126,623	17,373	15.9%	14,594
	55,233	65,710	10,476	19.0%	7,194
受注残高	56,500	77,512	21,012	37.2%	19,341

- 売上高
 - ・通信業や電機業向けのシステム開発案件の増加
 - ・自動車業向けの戦略領域への投資需要の拡大
 - ・流通業、信販・リース業向け案件の反動減
- 受注高・受注残高
 - ・通信業や電機業向けのシステム開発案件を中心に増加
 - ・流通業、証券業向け案件の反動減

※コメントは、ネットワシステムズ分の増減要因を除く

26年3月期 上半期決算 売上区分別(売上高・受注高・受注残高)



保守運用・サービス

(単位:百万円)

	25年3月期	26年3月期	増減額	増減率	【参考】 26年3月期 (NOS)
売上高	97,988	144,045	46,057	47.0%	39,611
	49,666	73,071	23,405	47.1%	20,311
受注高	85,946	122,981	37,034	43.1%	32,039
	46,967	63,648	16,681	35.5%	16,607
受注残高	101,649	157,485	55,836	54.9%	53,224

- 売上高
 - ・新規連結によるEC関連案件の増加
 - ・マネジメントサービスの増加
 - ・BPOビジネスの一部顧客の解約等
- 受注高・受注残高
 - ・新規連結によるEC関連案件の増加
 - ・マネジメントサービスやデータセンターの増加
 - ・BPOビジネスの一部顧客の解約等

※コメントは、ネットワンシステムズ分の増減要因を除く

26年3月期 上半期決算 売上区分別(売上高・受注高・受注残高)



システム販売

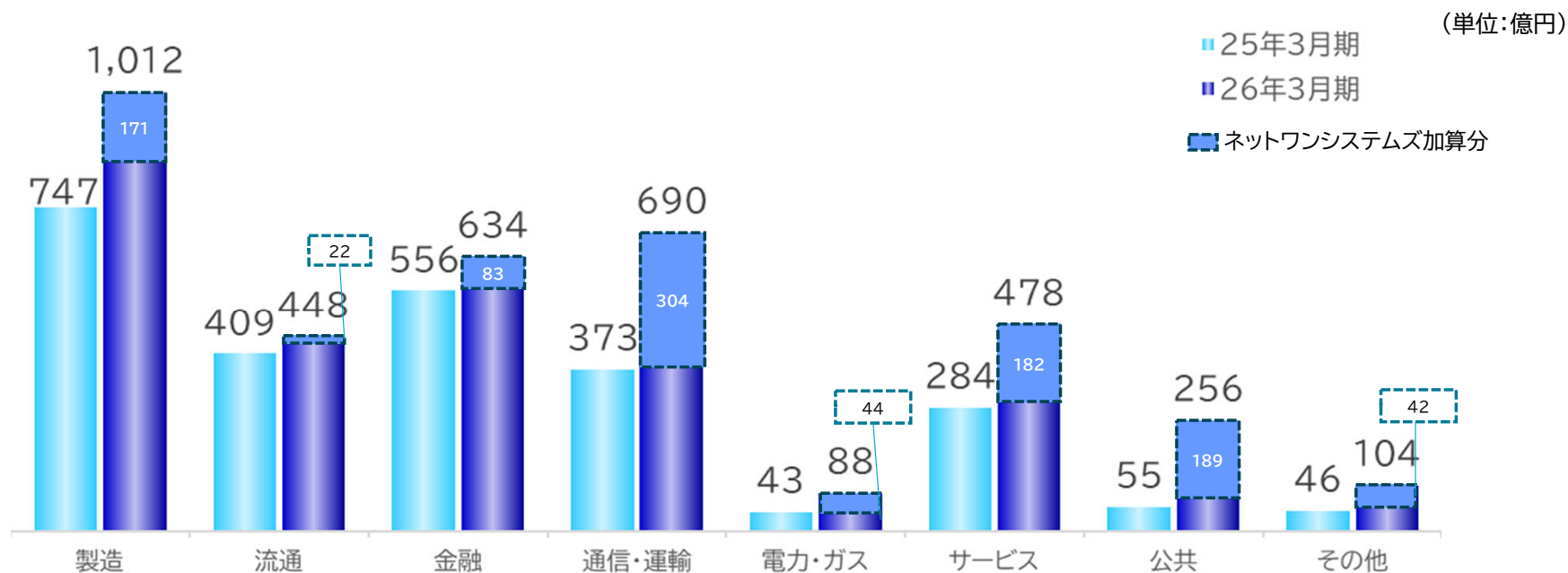
(単位:百万円)

	25年3月期	26年3月期	増減額	増減率	【参考】 26年3月期 (NOS)
売上高	49,699	107,767	58,067	116.8%	53,754
	26,206	59,196	32,989	125.9%	28,968
受注高	52,683	114,504	61,820	117.3%	63,745
	29,943	61,645	31,702	105.9%	31,992
受注残高	25,786	72,003	46,217	179.2%	45,401

- 売上高
 - ・電機業、流通業、運輸業向けセキュリティ製品販売の増加
 - ・学術研究機関向けハードウェア販売および公共事業向け製品販売の増加
 - ・通信業の特定顧客向け機器販売の減少
- 受注高
 - ・電機業、流通業、運輸業向けセキュリティ製品販売の増加
 - ・公共事業向け製品販売および生損保業、信販リース業向け機器販売の増加
 - ・通信業の特定顧客向け機器販売の減少
- 受注残高
 - ・学術研究機関向けハードウェア販売および生損保業向け機器販売の増加
 - ・通信業の特定顧客向け機器販売の減少

※コメントは、ネットワンシステムズ分の増減要因を除く

26年3月期 上半期決算 業種別 売上高



- 製造業は、自動車業向け戦略投資、電機業向け開発案件およびセキュリティ製品販売により増加
- 流通業は、基幹システム構築案件で反動減があったが、保守運用およびシステム販売により増加
- 金融業は、銀行業向けシステム販売の反動減および信販・リース業、生損保業向け開発案件の反動減にて減少
- 通信・運輸業は、通信業の特定顧客向け機器販売で減少があったが、開発案件の増加および運輸業向けセキュリティ製品販売により増加
- 電力・ガス業は、ほぼ前期並みで推移
- サービス業は、情報サービス業向け保守運用にて増加
- 公共業は、学術研究機関向けシステム販売にて増加

※コメントは、ネットワンシステムズ分の増減要因を除く

< 当資料利用上の留意点 >

- ・売上高前期比較(業種別)については、一部計上業種の見直しを行ったことにより、前年度の業種別売上金額を組み替えております。
- ・セグメント別業績については、当期にセグメント区分の変更を行っていることから、前年度の実績についても、変更後のセグメント区分に組み替えております。
- ・記載金額は、表示単位未満の端数を切り捨てて表示しております。また、%は、表示単位未満を四捨五入して表示しております。

< 免責事項 >

- ・本資料は、当社グループの業績及びグループ事業戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社及び当社グループ会社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。
- ・本説明会及び資料の内容には、将来の業績に関する意見や予測等の情報を掲載することがありますが、これらの情報は、資料作成時点の当社の判断に基づいて作成されております。よって、その実現・達成を約束するものではなく、また今後、予告なしに変更されることがあります。
- ・本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。また、本資料の無断での複製、転送等を行わないようお願い致します。

【ご参考】2025/8 ～ 2025/10



2025.10.22	SCSKのPROACTIVEにCO×COカルテのCO2自動算定機能を搭載 ～会計データだけでScope3上流まで可視化し、算定工数約8割削減へ～
2025.10.17	SCSKが IDC MarketScape の国内マネージドハイブリッド/マルチパブリッククラウドサービスにおいて「リーダー」に選出 ～広範なオフアリングやパブリッククラウド事業者との協業関係でリーダー評価を獲得～
2025.10.14	SCSK、IT企業”初”のEVをJapan Mobility Showにて公開 ～IT企業がわずか 9 か月でクルマをつくる。ソフトウェアで”つくり方”から変える共創～
2025.10.01	「健康経営アライアンス」に業界を越えた500の企業・団体が集結
2025.09.30	日本プロセス株式会社の株式取得(持分法適用関連会社化)及び同社との資本業務提携に関するお知らせ
2025.09.26	連結子会社の株式取得(完全子会社化)および吸収合併(簡易合併)に関するお知らせ
2025.09.26	SCSKとServiceNow Japanが戦略的パートナーシップを強化し、2030年に向けた『次世代デジタル事業創出』を加速
2025.09.25	SCSK、100以上の生成AIアプリ・AIエージェントを搭載した生成AIプラットフォーム「Alli LLM App Market」でAllganize Japanと協業 ～お客様の業務効率化・イノベーション創出を支援～
2025.09.24	ソフトウェア特化型B2B市場「SDVerse」でSCSKのモビリティ製品・サービス販売開始 ～業界初の専用マーケットでグローバル展開～
2025.09.19	SuccessChain for ECMの提供開始 ～設計から製造まで、エンジニアリングチェーンの変革支援サービス～
2025.09.11	「世界を変えるIT会社になれ。」～2025年度テレビCMを9月13日(土)から放送開始～
2025.09.08	三菱UFJ銀行にAI活用ロールプレイングソリューション「iRolePlay」を提供 ～営業力強化と学習文化の変革を支援～
2025.09.04	SCSK、電通総研とタイ市場向け代理店契約を締結 ～CAEソリューションのグローバル展開を加速、アジアでの事業拡大を推進～
2025.08.27	お客様のメインフレーム・トランスフォーメーションの実現に向け国内初のIBM z17ホスティングサービスとして 「MF+ホスティングサービス(IBM z17)」の提供を開始
2025.08.05	SAPシステムの継続的な業務プロセス改善を支援「Add-Value for SAP Signavio」提供開始 ～業務標準化により、TCO削減とDXを推進～

SCSK

夢ある未来を、共に創る。