

第2四半期決算説明資料

第2四半期業績サマリー

四半期売上高**4,921百万円** 前年比**149百万円増 (YoY 3.1%増)**

前年の大型M&Aアドバイザーリー案件の影響で当期の売上高成長率は減少も
主力事業のエンジニアマッチングの売上高は**27四半期連続で最高値更新**

売上高

4,921 百万円

前年比 +3.1%

売上総利益

1,540 百万円

前年比 Δ 2.4%

営業利益

Δ **105** 百万円

前年比 -

純利益

Δ **53** 百万円

前年比 -

予算進捗状況

順調な売上拡大をベースに、**先行投資の結果、利益面は一時的に減少**

3Q以降も攻めの経営を継続し、

ストック型事業の安定性を生かした持続的な売上成長を実現

0% 25% 50% 75% 100%

売上高

10,661百万円

44.1%

売上総利益

3,836百万円

45.7%

営業利益

524百万円

39.6%

純利益

313百万円

47.5%

エグゼクティブサマリー

2026年8月期 第2四半期会計期間業績

四半期売上高**4,921百万円** 前年比**149百万円増** (YoY **3.1%増**)

前年の大型M&Aアドバイザリー案件の影響で当期の売上高成長率は減少も
主力事業のエンジニアマッチングの売上高は**27四半期連続で最高値更新**

前期に引き続き、**中長期の事業拡大を目的とした採用投資を実行**

正社員エンジニア・コンサル人材の採用投資強化を継続

採用投資額は前年比**138百万円増** (YoY **244.5%増**)

積極的な戦略投資の結果、販管費は前年比で**585百万円増加**し、
営業利益は**△105百万円**で着地

利益還元を経営の重要課題と捉え、企業成長の成果として増配を決定

3Q以降は2Qまでの投資をベースに成長速度を加速させることで、
更なる事業規模の拡大を狙う

株主還元の強化と外部評価の獲得

利益還元を経営の重要課題とする方針のもと、**企業成長の成果として増配を決定**

「持続的な成長に向けた戦略投資」と「株主還元」を両立し、企業価値の向上を牽引

当社の高い成長性が評価され、**JPXスタートアップ急成長100指数の構成銘柄に選定**

期末配当予想の修正 (増配)

0.5円 → 1.0円
+100%

成長投資を優先しつつ、株主還元も重視

JPXスタートアップ急成長100指数に選出 (JPX Startup 100)



- ・成長性・革新性が評価され選出
- ・資本市場からの期待の高まりを示唆
- ・中長期の企業価値向上に向けた後押し

「よりフリーランスが活躍できる社会」の実現に向け、 金融ビジネスへの参入

「よりフリーランスが活躍できる社会」の実現に向け、
個人の資金面を強力にサポートする**ファクタリングサービスを新規展開**

プラットフォームの付加価値を最大化し、
当社独自のフリーランス経済圏のさらなる拡大を推進

