

2026 年 6 月 5 日

ブリッジコンサルティンググループ株式会社

Sapporo PRO Frontier Market 「S-Adviser」 資格取得のお知らせ

ブリッジコンサルティンググループ株式会社（本社：東京都港区、代表取締役 CEO：宮崎良一）は、2026 年 6 月 5 日、札幌証券取引所 Sapporo PRO Frontier Market の「S-Adviser」資格を取得いたしました。

1. Sapporo PRO Frontier Market／「S-Adviser」制度について

Sapporo PRO Frontier Market は、札幌証券取引所が運営する株式市場の一つです。本則市場やアンビシャス市場などの一般市場への上場を目指すスタートアップ企業等を対象に、一般市場の基準を満たす前段階から、上場企業として活動し、事業と経営を一気に加速させる“一歩先の成長にチャレンジできるマーケット”として、TOKYO PRO Market、Fukuoka PRO Market に次いで、2026 年 6 月 30 日に開設される新しい特定取引所金融商品市場です。

一般市場は、上場に当たっての形式基準があり、また、東京証券取引所においては上場維持基準の見直しも図られている一方で、Sapporo PRO Frontier Market は、TOKYO PRO Market と同様に株主数・流通株式・利益の額などの形式基準（数値基準）がなく、柔軟なガバナンス設計による上場も可能であるなど、機動性と柔軟性に富んだ市場として注目をされております。

「S-Adviser」は、一定の要件を満たした企業に対して、札幌証券取引所が認証する資格です。

「S-Adviser」は、札幌証券取引所からの委託を受け、担当する企業に対して、Sapporo PRO Frontier Market 上場前の上場適格性の調査確認や Sapporo PRO Frontier Market 上場後の適時開示の助言・指導、上場維持要件の適合状況の調査を実施します。

2. 「S-Adviser」資格取得の目的

日本経済は 1990 年代以降「失われた 30 年」とも言われる低成長の状態が続いています。日本には高い技術力やサービス品質を有する中堅中小企業やスタートアップ企業が多く存在しますが、人材確保や取引拡大、資金調達などに悩み、成長に苦慮する企業も少なくありません。そこで、弊社は、機動性と柔軟性に富んだ市場である Sapporo PRO Frontier Market を活用することで、成長を加速させる企業を 1 社でも多く生み出したいと考えています。

本則市場やアンビシャス市場をはじめとした一般市場へ向けてのファーストステップとなる Sapporo PRO Frontier Market を活性化することで、市場の裾野を広げることには貢献したいと考えています。これにより、日本経済が再び成長軌道に乗り、発展することに貢献したいと考えています。

弊社の経営メンバーはすべて公認会計士であり、国民経済の健全な発展は公認会計士の使命でもあります。弊社は「会計士.job」という日本全国 6,000 名を超える公認会計士等のプロフェッショナル人材データベースを有しており、弊社の公認会計士と「会計士.job」に登録している公認会計士等が連携してクライアントにコンサルティングサービスを提供するビジネスモデルを展開しています。弊社は 10 年以上に渡り、このビジネスモデルを基に多くの企業の上場支援を行ってまいりました。その間に 100 社を超える弊社支援先企業が新規上場を実現されております。

S-Adviser 業務においても、弊社（S-Adviser）と「会計士.job」に登録している全国各地の公認会計士等が連携し、弊社（S-Adviser）が上場前の上場適格性の調査確認や上場維持要件の適合状況の調査、内部管理体制の構築や上場後の適時開示などの助言・指導を行うとともに、弊社の公認会計士と「会計士.job」からアサインされた公認会計士等が連携して内部管理体制の構築運用や上場後の適時開示などの業務支援を行うことで、北海道をはじめ全国各地の多くの企業の Sapporo PRO Frontier Market 上場を支援することが可能です。

今般、「S-Adviser」資格を取得することにより、北海道をはじめとした全国の中堅中小企業やスタートアップ企業の Sapporo PRO Frontier Market への上場を支援し、中長期的な成長への懸け橋となることを目指すとともに、弊社自身の新たな成長機会としてまいります。

3. 弊社の Sapporo PRO Frontier Market 上場支援の特長

(1) ステップアップも含めた自社の実体験に基づく支援

弊社は、2022 年 5 月に TOKYO PRO Market に上場をしております。プロマーケットへの上場経験を有する唯一の「S-Adviser」として、自社の実体験に基づいた的確な支援を行います。また、弊社は TOKYO PRO Market に上場した約 1 年後の 2023 年 6 月に東京証券取引所グロース市場へステップアップ上場をしております。プロマーケットから一般市場へのステップアップ上場を経験した唯一の「S-Adviser」として、自社の実体験に基づき Sapporo PRO Frontier Market 上場後の一般市場へのステップアップも見据えた中長期的な成長支援も行うことが可能です。

(2) 知見不足・リソース不足を補う業務支援も提供

弊社は 2011 年の創業以来一貫して、新規上場へ向けて知見とリソースが不足している企業に対して、経営管理業務（内部監査、J-SOX 対応、決算、I の部・II の部作成、株価算定など）の支援を行ってまいりました。弊社では、S-Adviser として上場前の上場適格性の調査確認や上場維持要件の適合状況の調査、内部管理体制の構築や上場後の適時開示などの助言・指導を行うとともに、コンサルティング部門が内部管理体制の構築運用や上場後の適時開示などの業務支援を行うことで、知見とリソースに不安を感じている企業でも安心して上場できる支援を提供いたします。

(3) 日本全国 6,000 名を超える公認会計士等のプロフェッショナル人材データベースを活用した支援

弊社は「会計士.job」という日本全国 6,000 名を超える公認会計士等のプロフェッショナル人材データベースを有しており、弊社の公認会計士と「会計士.job」に登録している公認会計士等が連携してクライアントにコンサルティングサービスを提供するビジネスモデルを展開しています。そのため、日本全国いずれの地域の企業に対しても、Sapporo PRO Frontier Market への上場を支援することができます。

4. Sapporo PRO Frontier Market 上場への懸け橋～予備調査サービス「Bridge to SPFM」～

Sapporo PRO Frontier Market 上場への懸け橋として、そのはじめの一步となる予備調査サービス「Bridge to SPFM」を行います。質問事項をまとめた「予備調査シート」に回答を記入してもらうとともに、ヒアリングや資料調査を行い、上場へ向けての課題を抽出・整理します。課題解決のための具体的な対応策とスケジュールをまとめた「予備調査報告書」を提示することで、Sapporo PRO Frontier Market 上場へ向けての確かな道筋をつけていただくことができます。

■ブリッジコンサルティンググループ株式会社について<<http://bridge-group.co.jp/>>

ブリッジコンサルティンググループは、公認会計士に特化したプロシエアリング事業を展開するコンサルティング会社です。「公認会計士の経験・知見・想いを集約し、最適配分を可能にするプラットフォームを創る」というコーポレートミッションを通じて、「幸せの懸け橋に～人と企業を成長へ導く存在であり続ける～」というグループビジョンの実現を目指しております。

主に、IPO支援、内部監査や内部統制などのリスクマネジメント支援、決算開示やIFRS導入などのアカウンティング支援、M&A、資金調達など関するファイナンシャルアドバイザー、CxO人材を中心とした人材採用支援を提供し、上場企業、上場準備企業、中堅企業、スタートアップ企業の成長支援を行っております。その他、公認会計士等に特化したワーキングプラットフォーム『会計士.job』の運営にも取り組んでおります。

名 称	ブリッジコンサルティンググループ株式会社
代表者の役職・氏名	代表取締役 CEO 宮崎 良一
所 在 地	東京都港区虎ノ門 4-1-40 江戸見坂森ビル 7 階
資 本 金	182 百万円 (2025 年 9 月末時点)
主 な 事 業 内 容	公認会計士等 (※) に特化したプロシエアリング事業 ※ 公認会計士、公認会計士試験合格者、USCPA 等

【本件に関するお問い合わせ】

当社ホームページのお問い合わせフォームをご利用ください。

<https://bridge-group.co.jp/contact/>

以 上