



2026 年 6 月 17 日

各 位

会 社 名 売れるネット広告社グループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 CEO 植木原宗平
(コード番号：9235 東証グロース)
問 合 せ 先 執 行 役 員 後 藤 祐 弥
(TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ(9235)、

東証スタンダード上場『THE WHY HOW DO COMPANY (3823)』

および『WHDC アクロディア』と“暗号資産復旧事業”で戦略的業務提携！

～「失われた 60 兆円市場」の完全独占に向けた共同プロジェクト開始のお知らせ～



売れるネット広告社グループ株式会社（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO：植木原宗平、東証グロース市場：証券コード 9235、以下 売れるネット広告社グループ）は、連結子会社であるビットコイン・セイヴァー株式会社が提供する“暗号資産（仮想通貨）復旧サービス”において、東証スタンダード上場企業である『THE WHY HOW DO COMPANY 株式会社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：亀田信吾、東証スタンダード市場：証券コード 3823）』および、その 100%子会社でありシステム開発・ブロックチェーン開発の精鋭である『WHDC アクロディア株式会社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：窪田圭一）』との間で、“戦略的業務提携”を開始したことをお知らせいたします。

「WHY HOW DO COMPANY」は、IT ソリューション事業、Web3 関連事業、M&A 支援事業などを展開するとともに、グループ会社である「WHDC アクロディア」を通じてシステム開発・ブロックチェーン関連技術・DX 推進事業を展開しております。

今回の提携により、売れるネット広告社グループ「ビットコイン・セイヴァー」が保有する世界最高水準の暗号資産復旧技術と、「WHY HOW DO COMPANY グループ」が有する Web3 ネットワークおよび IT 開発力を融合することで、大型案件の創出と技術基盤の強化を同時に実現し、“暗号資産（仮想通貨）復旧市場”における事業拡大を加速してまいります。

1. 「失われた 60 兆円市場」への本格アプローチ

世界では、秘密鍵の紛失、パスワードの喪失、ウォレットへのアクセス不能等により、アクセスできなくなった暗号資産が「60 兆円」と巨額規模で存在すると言われております。

暗号資産市場の拡大と価格上昇に伴い、「昔購入したビットコインにアクセスできない」、「ウォレットに暗号資産が残っているが取り出せない」、「相続した暗号資産の管理情報が不明である」といった復旧ニーズは年々増加しております。

売れるネット広告社グループ「ビットコイン・セイヴァー」は、こうした課題を解決する国内上場企業グループ初の暗号資産復旧専門企業として、高度な解析技術を活用したサービスを提供しております。

今回の提携により、「WHY HOW DO COMPANY」が有する Web3 事業ネットワーク、投資家コミュニティおよび事業提携先ネットワークとの連携を通じて、**新たな案件創出機会の拡大**を図ってまいります。

2. 東証上場企業同士による信頼性向上

暗号資産復旧事業は、高度な技術力に加え、利用者からの信頼が極めて重要な分野です。

今回の提携は、東証グロース上場企業である売れるネット広告社グループと、東証スタンダード上場企業である「WHY HOW DO COMPANY」による連携であり、上場企業同士の取り組みとして事業の信頼性向上につながるものと考えております。

また、「WHY HOW DO COMPANY」は Web3・ブロックチェーン関連領域への取り組みを積極的に推進しており、暗号資産分野への理解とネットワークを有しております。

このような企業との連携は、売れるネット広告社グループ「ビットコイン・セイヴァー」のブランド価値向上および市場認知度向上にも大きく寄与するものと期待しております。

3. 「WHY HOW DO COMPANY」の Web3 ネットワークを活用した大型案件創出

今回の提携により、売れるネット広告社グループ「ビットコイン・セイヴァー」は、「WHY HOW DO COMPANY」が保有する国内外の Web3 関連企業、暗号資産・ブロックチェーン業界の中核ネットワーク、および莫大な資産を動かす富裕層・巨大投資家コミュニティとの連携を強化いたします。

「WHY HOW DO COMPANY」がこれまでの事業展開で築き上げてきたこれらの独自ルートからは、「数千万円から数十億円規模の暗号資産が眠ったままになっている」超高単価な復旧案件（休眠資産）がダイレクトに持ち込まれることになります。この圧倒的なパイプラインにより、これまでの常識を覆すペースで大型案件を獲得してまいります。

さらに、既に戦略的提携を発表している『堀江貴文』氏および『ウルフ村田』氏とのネットワークと組み合わせることで、暗号資産復旧案件の流入経路を多層化し、グローバル規模での「大型案件創出体制」をかつてないレベルで強固なものにしてまいります。

4. WHDC アクロディアとの技術連携による解析体制強化

「WHY HOW DO COMPANY」グループには、システム開発・ブロックチェーン関連技術・DX 推進事業を展開する「WHDC アクロディア」が属しております。

売れるネット広告社グループ「ビットコイン・セイヴァー」は、世界最高峰の解析技術を有する技術チームを保有しておりますが、今回の提携により、アクロディアが有するシステム開発ノウハウや技術リソースとの連携可能性についても検討を進めてまいります。

具体的には、暗号資産復旧業務における解析支援や復旧業務の効率化に向けたシステム開発、デジタルフォレンジック関連技術の研究、ブロックチェーン解析技術の高度化、さらにはAI を活用した解析支援システムや Web3 関連ソリューションの共同開発など、幅広い分野での協業を視野に入れております。

また、売れるネット広告社グループ「ビットコイン・セイヴァー」が有する高度な暗号資産復旧ノウハウと、WHDC アクロディアが長年培ってきたシステム開発力を組み合わせることで、より高精度かつ効率的な復旧サービスの提供体制を構築し、今後増加が見込まれる大型案件への対応力強化を目指してまいります。

今回の提携は単なる案件紹介に留まるものではなく、「案件創出力」×「解析技術力」×「IT 開発力」を融合することで、暗号資産復旧市場における競争優位性をさらに高める取り組みとなります。

売れる
ネット
広告社
GROUP
東証グロース 9235

WHDC
THE WHY HOW DO COMPANY
東証スタンダード 3823

暗号資産復旧事業で戦略的業務提携
売れるネット広告社グループ × THE WHY HOW DO COMPANY
『失われた60兆円市場』の完全独占に向けた共同プロジェクト開始

上場企業同士の
信頼性

大型案件創出
ネットワーク

高収益
成功報酬モデル

5. 「ビットコイン・セイヴァー」の優位性と、高利益率ビジネスモデル

売れるネット広告社グループ「ビットコイン・セイヴァー」は、世界中で「失われた60兆円」とも言われるアクセス不能な暗号資産を救出することをミッションに設立された、国内上場企業初にして唯一の「暗号資産（仮想通貨）復旧（デジタルアセット・リカバリー）サービス専門企業」です。

●高い解決実績！著名人案件の復旧実績！

代表の岩田顕斗氏はこれまでに数億円分の暗号資産を復旧する実績を有しており、ホリエモンこと『堀江貴文』氏のアクセス不能な「暗号資産 (ETH)」の完全復旧など、高度な技術力を背景に同業他社で対応不可だった案件も数多く解決に導いております。

●世界1位のハッキング技術による完全内製化！

世界最高峰のハッキングコンテスト「hackthebox」で世界大会1位に輝いたトップエンジニアが参画する当社の技術チームは、他社で復旧困難であった案件を次々と実現する圧倒的な解析能力を自社組織内に保有しております。

●約 60 兆円の巨大市場を独占！

世界で約 60 兆円相当とされるアクセス不能な暗号資産市場に対し、当社は国内上場企業として初めて参入いたしました。ライバル不在のブルーオーシャンを独走します。

●「高収益成功報酬モデル」！

復旧資産の約 40%を成功報酬として受領する利益率の高いビジネスモデルです。今回の「WHY HOW DO COMPANY」との連携に加えて、『堀江貴文』氏・『ウルフ村田』氏が有するグローバルな投資家ネットワークからの継続的な大型案件獲得は、利益率を最大化させ、当社の連結業績に寄与すると確信しております。

※ 紹介案件につきましては、別途紹介手数料が発生する場合がございます。



Bitcoin Savior

ビットコイン・セイヴァー

主な過去の復旧実績

これまでに多数の暗号資産回復に成功しており、金額の大小を問わず、お客様の信頼にお応えしております。

最大復旧実績	イーサリアム復旧実績	大型案件実績
340	336	198
BTC	ETH	BTC

その他、10BTC、2BTC、1.1BTC～0.3BTCなど、様々な規模の案件に対応してきた実績がございます。

対応可能なwallet

- ・ハードウェアウォレット：
TREZOR、Ledger、KeepKey、ColdCard、ブロックストリーム・ジェイド
- ・モバイル・デスクトップウォレット：
マイセリウム、ジャックス、エグゾダス、トラストウォレット、メタマスク
- ・Web・取引所ウォレット：マイイーサウォレット、Blockchain.com、
バイナンスチェーンウォレット、ゲートハブ
- ・コアウォレット：
ビットコインコア、ライトコインコア、ドージコインコア、エレクトラム
- ・専門ウォレット：
ヨロイウォレット、ロニンウォレット、アイエムトークン、コインミ

※当該資料は、代表の岩田顕斗氏の過去実績となります。



6. 業績へのインパクト可能性：一件で「数億円単位」の報酬が現実的に

売れるネット広告社グループ「ビットコイン・セイヴァー」は、今回の「WHY HOW DO COMPANY」との提携を通じて、Web3・暗号資産領域における案件創出力と技術開発力の双方を強化してまいります。

また、将来的にはAI活用による暗号資産解析の高度化やブロックチェーン解析技術の研究開発、ウォレット解析支援システムの共同開発なども視野に入れ、暗号資産復旧領域における新たなサービス創出を目指してまいります。

今回の提携は、単なる業務提携ではなく、暗号資産復旧市場における新たな事業基盤を構築する戦略的な第一歩であり、国内市場のみならずグローバル市場における事業拡大にもつながるものと考えております。

売れるネット広告社グループ「ビットコイン・セイヴァー」のビジネスモデルは、復旧資産の約40%を成功報酬として受領する「高収益モデル」です。一件の成功報酬が数億円単位に達することも十分に想定されます。

※ 紹介案件につきましては、別途紹介手数料が発生する場合がございます。

売れるネット広告社グループ「ビットコイン・セイヴァー」は、「WHY HOW DO COMPANY」グループとの連携を通じて、案件獲得から解析・復旧支援、システム開発までを一気通貫で推進できる体制の構築を目指し、暗号資産復旧市場における圧倒的No.1ポジションの確立を目指してまいります。

暗号資産復旧事業で戦略的業務提携

「失われた60兆円市場」へ。本気でNo.1を目指す。

**売れる
ネット
広告社
GROUP**

売れるネット広告社グループ
グループ会社 ビットコイン・セイヴァー株式会社
暗号資産復旧技術
高度な解析力で、アクセス不能な暗号資産の復旧を実現。

WHDC
THE WHY HOW DO COMPANY 東証スタンダード | 3823
WHDCアクロディア株式会社
Web3ネットワーク・IT開発力
Web3ネットワーク、ブロックチェーン技術、システム開発・DX推進のノウハウを提供。

ACRODIA

案件創出力 × 解析技術力 × IT開発力 の融合で、暗号資産復旧市場の圧倒的No.1へ

巨大な市場規模

失われた暗号資産は
世界で約60兆円規模*

秘密鍵の紛失 パスワードの喪失 ウォレットへのアクセス不能

※出所：各種調査レポートより当社推計

提携による3つの強み

- 1 案件創出力**
WHDCグループのWeb3関連企業・投資家コミュニティ・事業提携先ネットワーク
- 2 解析技術力**
ビットコイン・セイヴァーの高度な暗号資産復旧技術
- 3 IT開発力**
アクロディアのシステム開発力・ブロックチェーン技術・DX推進ノウハウ

3つの力を融合し、圧倒的な競争優位性を確立

超高収益モデル (成功報酬 約40%)

復旧資産の約40%を成功報酬として受領

1億円分を復旧	→	成功報酬 約4,000万円
10億円分を復旧	→	成功報酬 約4億円
100億円分を復旧	→	成功報酬 約40億円
1,000億円分を復旧	→	成功報酬 約400億円

大型案件1件の成功で、業績に大きなインパクト！

すでに大型案件に取り組み中

169BTC 151BTC 2,600ETH
合計 約45億円規模の案件

上場企業同士の信頼 × 強力なネットワーク × 高度な技術力 × 高収益モデル

暗号資産復旧市場の圧倒的No.1ポジションを目指す！

目指す未来

失われた60兆円市場で
社会に価値を提供し、No.1へ。

本件による売れるネット広告社グループの連結業績に与える影響は、現時点で本件にて成功報酬が計上されることが確約されているものではないため軽微と考えておりますが、すでに受注している【約 45 億円規模】の大型案件（169BTC：約 17 億円、151BTC：約 15 億円、2,600ETH：約 8 億円）をはじめ、今後同社の強力なパイプラインから持ち込まれる案件が結実していくことで、当社のビジネスは復旧資産の【約 40%を成功報酬として受領】する「高収益モデル」であるため、2026 年 7 月期および 2027 年 7 月期）の連結業績の向上に資するものと考えております。

※ 紹介案件につきましては、別途紹介手数料が発生する場合がございます。

以 上