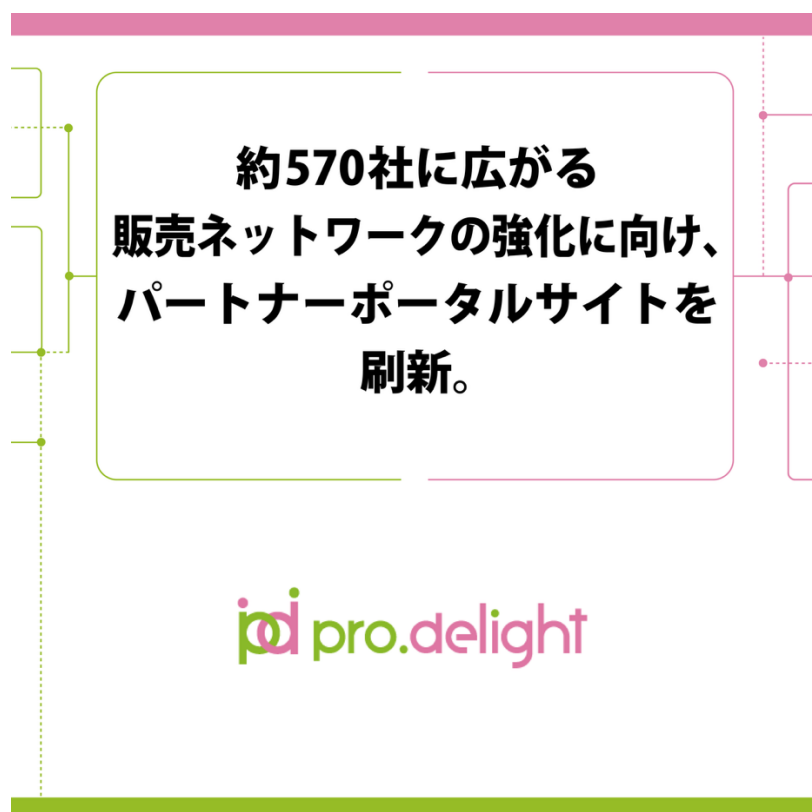


各位

2026 年 6 月 23 日
株式会社プロディライト

約 570 社に広がる販売ネットワークの強化に向け、
パートナーポータルサイトを刷新。

販売パートナーへの情報共有を円滑にし、営業力のさらなる向上を



電話の DX を推進する株式会社プロディライト（大阪市中心区：代表取締役社長 小南 秀光、証券コード：5580、以下プロディライト）は、日本全国に広がる約 570 社の販売パートナーと情報共有を行うパートナーポータルサイトを刷新したことをお知らせいたします。

■ パートナーポータルサイト刷新の背景と目的

プロディライトの強み

電話に関わるサービスを全て提供していることに加えて、電話を企業の「インフラ」の一つとして捉え、法人での利用に求められる品質と使いやすさを担保している点が当社の高い優位性となっている。

pro.delight

回線、システム、端末を全て提供

一般的に、回線・システム・端末は別々の事業者から提供されるため、接続には専門的な技術が必要となります。しかし、当社ではこれら全ての提供が可能で、窓口を一本化したワンストップサービスを実現しました。



使いやすさを最優先した設計

国産であることにこだわり、日本での働き方に最適な使いやすさを最優先に設計。従来のビジネスフォンと変わらない使い勝手で導入でき、導入後のサポート・アフターフォローも充実しています。



全国約570社の販売ネットワーク

電話業界の特性と文化を踏まえた商流を構築。電話に精通した企業をはじめ、日本全国に約570社の販売パートナーを持ち、幅広い顧客へのアプローチが可能です。



2026 年 8 月期決算説明資料より

プロディライトは電話業界の特性と文化を踏まえた商流を構築し、株式会社大塚商会や岩崎通信機株式会社をはじめとする、約 570 社の販売パートナーと連携しながら、日本全国にサービスを提供しています。

これまでも当社営業本部の担当者がパートナー企業と直接連携し、顧客訪問への同行などを通じて営業活動を支援してきました。一方で、より迅速かつ効率的にサービスの特長や強み、機能アップデートなどの最新情報、そして営業活動に必要な各種資料を共有するためには、デジタル基盤の強化が不可欠と考えています。

このような背景のもと、従来のパートナーポータルサイトを全面的に刷新いたしました。パートナーポータルサイトとは、当社社員および販売パートナー企業の関係者がログインし、情報共有や各種申請を行うための専用ウェブサイトです。

今回の刷新により、必要な情報へのアクセス性が向上し、よりスムーズかつ効率的な情報共有が可能となります。

さらに、将来的にお互いのタスクの可視化など連携強化を見据えた拡張性の高い仕様とすることで、双方向のコミュニケーションの活性化を実現してまいります。

pro.delight

Partner Portal



■今後の展開について

【戦略2】フィールドセールス×パートナー連携による営業強化

パートナープログラムのさらなる強化や、コンサルティング機能を有するカスタマーサクセス推進部の新設により
顧客基盤の拡大と満足度向上を実現していく

pro.delight

01 パートナープログラムの強化

新設

広域営業部

全国支店を持つ大手パートナーを担当。
パートナーとの連携を強め販売促進、
さらにパートナー目線でのサービス企画の発案を促す。



02 カスタマーサクセスの強化

新設

カスタマーサクセス推進部

コンサルティング機能を持たせ、提案・アップセルを支援。
顧客リレーションを強化し、継続利用・満足度向上へ。



2026 年 8 月期決算説明資料より

プロディライトは成長戦略として「フィールドセールス×パートナー連携による営業強化」を掲げており、本件もその施策である「パートナープログラムの強化」にあたります。

現在、当社の売上の多くは販売パートナー経由によるものであり、各パートナー企業は電話やオフィス機器に関する高い専門性と顧客からの厚い信頼を有しています。また、当社サービスを他の商材と組み合わせて提案できる高い営業力も強みです。

こうした背景から、パートナー企業との連携強化は販売力の向上および売上拡大に直結する重要な要素となっています。

今後は、今回刷新したパートナーポータルサイトの機能拡充およびコンテンツ強化を図り、営業力の向上を目指していきます。

＜株式会社プロディライト及び「INNOVERA」について＞



一般企業から店舗、コンタクトセンターまで規模や業種を問わず対応できる
ビジネスフォンの新スタンダード

Function INNOVERA 標準機能の一部をご紹介します。			Option オプション機能を利用してより便利な電話環境へ。		
全通話録音  全ての通話を自動で録音。 データ量利用なく9ヶ月 間保存します。	スマホ内線化  ご利用の固定電話の番号 をスマホで受信。家電が 可能になります。	拠点間内線  別の支店やテレワーク中 の従業員へも内線通話が できるようになります。	アウトバウンド  リストへ自動で発信する など家電業務に特化した システムが充実。	テキスト化  家電音声や、録音内容を テキスト化しチャットや メールに転送します。	感情分析  通話音声から感情を解析。 ユーザーの状態を5段階 で表示します。

プロディライトは、「電話の DX」を推進するクラウド PBX「INNOVERA」(<https://innovera.jp/>)を提供しています。INNOVERA は、スマートフォンや PC にて会社の電話番号の発着信を可能にした現代の働き方に適した電話環境を提供する“Japan Quality”の国産クラウド PBX で、ビジネスフォン用途はもちろん、少人数のコールセンターの立ち上げ等、様々な用途に対応することもできます。

URL : <https://prodelight.co.jp/>

【プロディライト IR note】

ステークホルダーの皆様へ当社情報をお届けする公式 note を開設しました。
是非、ご覧ください。



URL : <https://note.prodelight.co.jp/>

【当社リリースについてのお問い合わせ先】

株式会社プロディライト

経営企画室 清水・野木

アドレス : communication@prodelight.co.jp

電話番号 : 06-6233-4555

FAX 番号 : 06-6233-4588