



2026年7月10日

各 位

会 社 名 売れるネット広告社グループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 CEO 植木原宗平
(コード番号: 9235 東証グロース)
問 合 せ 先 執 行 役 員 後 藤 祐 弥
(TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ (9235)、

SHILD FORCE 株式会社が「生成 AI×リスキリング」オンライン教育事業を本格始動！

～第一弾コンテンツ提供開始により、限界利益率の高いストック型収益基盤を構築、

グループ全体の制作原価激減と案件消化力無限化による爆発的利益成長へ～



売れるネット広告社グループ株式会社（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO：植木原宗平、東証グロース市場：証券コード 9235、以下「売れるネット広告社グループ」といいます。）は、連結子会社である SHILD FORCE 株式会社（以下「SHILD FORCE」）において、今後のグループ全体の利益成長を決定づけるコア事業として「オンライン教育事業」を本格的に開始し、その第一弾として、最先端の生成 AI 及びマーケティング領域に特化したオンライン教育コンテンツの提供を開始いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

1. オンライン教育事業開始の背景（爆発的に拡大する市場と国策への合致）

昨今、生成 AI（人工知能）の進化スピードは目覚ましく、企業の経営戦略やマーケティング活動、クリエイティブ制作の現場において生成 AI の活用は「必須」の時代を迎えております。これに伴い、SNS・ショート動画市場の爆発的な拡大とも相まって、AI を駆使できる次世代クリエイターおよび marketer への需要は、国内のみならず世界規模で急激な高まりを見せております。

政府が推進する「リスキリング（学び直し）への投資拡充」という強力な国策の追い風もあり、個人・

法人を問わず、実践的なデジタルスキルの習得に対する投資マインドは過去最高水準に達しています。

しかしながら、現在市場に存在する教育サービスの多くは、単なるツールの操作方法を教える初歩的なものとどまっており、実際のビジネス現場で「売上・成果（ROI）」へと直結させるための「プロンプト設計」「売れるコンテンツの法則」を体系的かつ実践的に学べる教育環境は不足しております。

このような、需要が供給を遥かに上回る「売り手市場」の縮図を背景に、売れるネット広告社グループ『SHILD FORCE』は、一度制作したコンテンツから継続的かつ利益を生み出し続ける「極めて限界利益率の高いストック型ビジネス」としてオンライン教育事業を新たな重要成長事業に位置付け、満を持して第一弾コンテンツの提供を開始いたしました。

The banner features a central laptop displaying the SHILD FORCE platform interface. To the left, a man is shown working on a laptop with a 'Prompt Design' icon. To the right, two women are shown working on laptops with 'AI Application Skills' icons. The background is a vibrant pink and purple digital cityscape. The main headline reads '生成AI×リスキリング オンライン教育事業を 本格始動!' (Generative AI x Risk-taking Online Education Business Officially Launches!). Below this, it says '第一弾コンテンツ提供開始' (First batch of content provision begins). The SHILD FORCE logo is in the top right corner. The bottom of the banner states '売れるネット広告社グループ (9235) × SHILD FORCE'.

売れる
ネット
広告社
GROUP

生成AI×リスキリング
オンライン教育事業を
本格始動!

第一弾コンテンツ提供開始

SHILD FORCE
オンライン学習プラットフォーム

高利益率の
ストック型収益基盤を構築

制作原価激減
× 案件消化力無限化

デジタルクリエイター
AI活用スキル
ショート動画制作
SNS活用

生成AI
アイデアから成果へ

売れるネット広告社グループ (9235) × SHILD FORCE

2. オンライン教育コンテンツについて（高利益率・高リピートを生むプラットフォーム）

売れるネット広告社グループ『SHILD FORCE』が今回提供を開始するオンライン教育コンテンツは、受講者が短期間で市場価値の高い「プロフェッショナル人材」へと変貌を遂げるため、徹底的に「実践・成果」に特化したカリキュラムを構築しております。

具体的には、最先端の生成 AI 活用術、アルゴリズムをハックするショート動画制作、高コンバージョンを叩き出す SNS マーケティング、購買心理に基づくクリエイティブ制作、高度なプロンプト設計、最速で成果を出すコンテンツ企画、そして実務に即した最先端のマーケティング実務など、他社の追随を許さない圧倒的な網羅性と専門性を誇るプログラムを順次投下してまいります。

本サービスは、時間や場所の制約を完全に排除した最先端のオンラインプラットフォーム形式を採用しているため、全校的な受講生の獲得が可能であり、初心者から即戦力を目指す実務経験者、さらには DX 化を急ぐ法人顧客まで、極めて幅広い層のターゲットを確実にマネタイズいたします。

さらに、今後はこのデジタルコンテンツをアセットとして継続的に蓄積・追加していくほか、高単価な

ライブ配信講座、会員のエンゲージメントを高めるコミュニティ運営、実戦的なケーススタディ、そして法人の予算をダイレクトに獲得する「企業向け一括研修コンテンツ」などへ全方位的に拡充してまいります。これにより、解約率を極限まで抑えた「高利益率かつ高いサブスクリプション型（月額課金制）収益モデル」を強固なものとしてまいります。

3. 売れるネット広告社グループとのシナジー（グループの利益を最大化する垂直統合モデル）

本事業の真の強みであり、他社が決して真似できない圧倒的な競争優位性は、売れるネット広告社グループ『SHILD FORCE』が育成した大量のハイエンドなクリエイター・マーケタープールが、売れるネット広告社グループ全体の「利益創出の源泉」となる垂直統合型の事業シナジーにあります。

現在、多くの企業がデジタルマーケティングや動画制作において「優秀な人材の不足」と「外注費の高騰」という課題に直面しています。しかし、本事業を通じて、売れるネット広告社グループの最強のマーケティング DNA（売れるロジック）を叩き込まれた受講生・卒業生が、売れるネット広告社グループ各社が展開するマーケティング支援事業、動画制作事業、TikTok 運用支援、ライブコマース支援、生成 AI ソリューション等の実務案件へ、パートナーとして超低コストかつ即座に参画できるスキームを構築いたします。

これにより、以下の「三重の利益成長」をグループ全体にもたらしめます。

① 【教育事業単体での高収益】：

限界利益率が極めて高いe ラーニング事業による利益率の獲得。

② 【外注費の削減（原価のミニマム化）】：

外部の制作会社やエージェンシーに依存していた外注コストを、自社グループで育成した優秀な人材プールへ内製化・シフトすることで、グループ全体の売上総利益率（粗利率）を向上。

③ 【案件消化力の無限化（スケーラビリティの獲得）】：

これまでリソースの限界によって制限されていた大型案件や、大量の TikTok・動画運用案件を「機会損失ゼロ」で全件受注可能となり、グループの売上・利益の上限を完全撤廃。

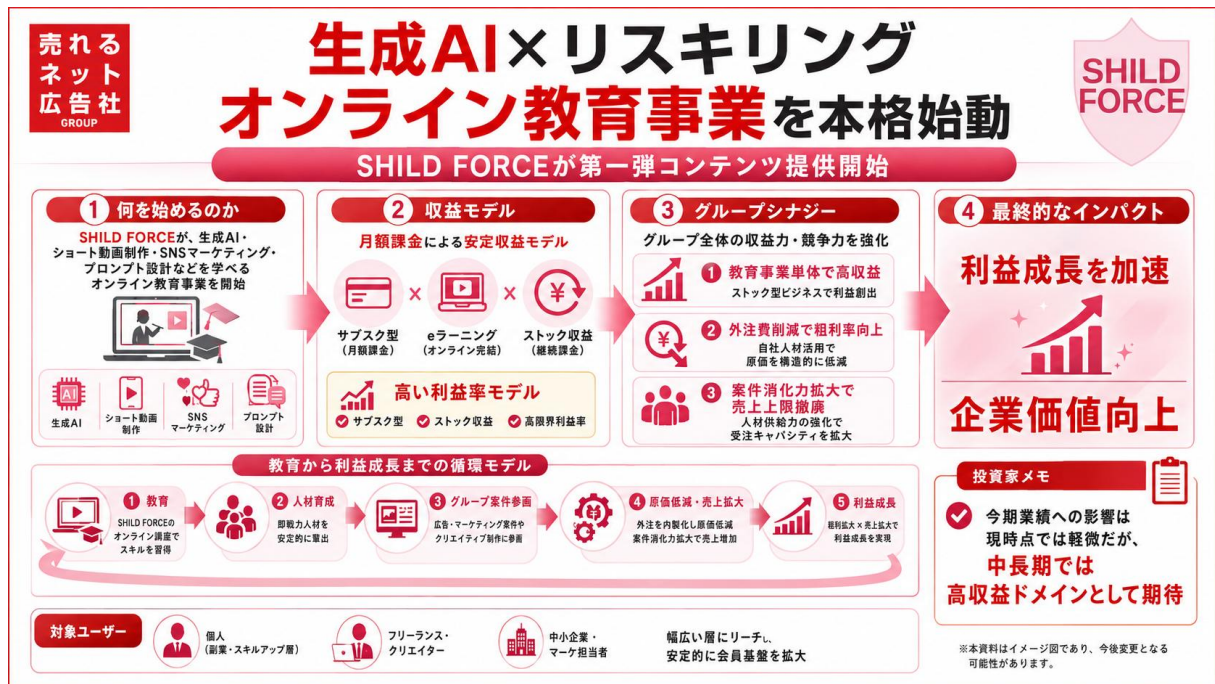
このように、教育事業単体の収益獲得にとどまらず、グループ全体の競争力を次元の違うレベルへと引き上げ、株主価値および企業価値の最大化を目指します。

4. 今後の展開（市場独占に向けたロードマップ）

売れるネット広告社グループ『SHILD FORCE』では、今回のオンライン教育コンテンツのリリースを記念すべき第一歩とし、今後、市場のシェアを急速に独占すべく、オンライン教育事業をダイナミックに拡大してまいります。

今後は、市場のトレンドである「生成 AI」「ショート動画制作」「SNS マーケティング」の3軸を中心とした破壊力のある教育コンテンツをハイスピードで拡充・追加するとともに、大企業のリスキリング需要を根こそぎ獲得する「法人向けパッケージサービス」「カスタマイズ型法人研修」「国庫補助金を活用したクリエイター育成プログラム」など、BtoB 市場へも本格的に垂直展開し、数千万人規模の日本のリスキリング市場において強固なリーダーシップを確立、永続的かつ収益基盤を構築してまいります。

さらに、ここで育成されたトップクリエイターたちが、売れるネット広告社グループの最先端 AI 関連事業やグローバル展開、新規事業の推進力となることで、「教育 (Education)」「AI (Artificial Intelligence)」「マーケティング (Marketing)」「クリエイティブ (Creative)」の4つのエンジンが相互に利益を増幅させ合う、世界でも類を見ない強力な「利益循環型ビジネスエコシステム」を確立し、売れるネット広告社グループの中長期的な成長を加速させてまいります。



5. 業績への影響（未来の利益獲得に向けた確固たるコミットメント）

本件による売れるネット広告社グループの連結業績に与える影響は、現時点では軽微と考えておりますが、この「オンライン教育事業」の本格始動は、単なる一事業の立ち上げではなく、売れるネット広告社グループの未来の利益構造を激変させる、付加価値の高い「高収益ドメインへの進出」であり、中長期的に当社の連結業績の向上に資するものと考えております。

会員数の推移、およびグループ各社とのシナジーによる原価削減効果・受注拡大効果が顕在化するに伴い、中長期的な売上高および営業利益のステージは押し上げられるものと確信しております。

以 上