



2026 年 8 月 31 日

各 位

会社名 株式会社ビースタイルホールディングス
代表者名 代表取締役社長 三原 邦彦
(コード番号：302A 東証グロース市場)
問合せ先 取締役会長 増村 一郎
(TEL 03-5363-4400)

2027 年 3 月期 第 1 四半期 質疑応答集

2026 年 8 月 14 日に公表した当社の 2027 年 3 月期 第 1 四半期決算等に関し、株主・投資家の皆さまより頂戴したお問合わせとご意見及び当社で想定しておりました項目をご紹介します。本開示は市場参加者のご理解を深めることを目的と実施するものです。ご理解いただきやすいよう、一部内容の加筆・修正を行っております。

Q： 2027 年 3 月期 第 1 四半期は、前年同期比で約 3.5 億円販管費が増加したとのことですが、内訳と以降の計画について教えてください。

A： メディア事業における認知度向上を目的とした TVCM 等の広告宣伝費、募集広告費及び代理店経由売上に伴う販売促進費が約 2.6 億円増加いたしました。また、看護・介護などのエッセンシャル領域を中心とした人材投資に 0.54 億円投下しております。いずれも期初計画の範囲内で推移しております。第 2 四半期については引き続き先行投資を進めてまいります。第 3 四半期以降は第 2 四半期までの投資結果を含めた様々な要素を総合的に踏まえ、慎重に投資判断を行ってまいります。

Q： 看護・介護等のエッセンシャル領域の伸長の要因を教えてください。

A： 看護・介護などのエッセンシャル領域については、オーガニックでの成長に加え、M&A も活用しながら事業規模の拡大を目指しており、今後についても計画通りに進捗予定です。オーガニック部分については、先行投資として行っている関西エリアでの立ち上げ及び昨期に立ち上げた関東エリアでの稼働人数が順調に増加しているうえ、2026 年 10 月からは東海エリアでの拠点開設を予定しております。また、M&A については、昨期から開始している事業譲渡スキームを活用することで、稼働人数が順調に増加しております。本スキームでは、顧客である派遣先事業者との派遣契約のみ譲受する一方、派遣される派遣スタッフとは当社と新たに雇用契約を締結することで、事実上顧客及び派遣スタッフの契約のみ承継し、譲渡人

が有する一切の資産・負債を譲渡対象から除外しております。これにより、財務・税務・法務・労務その他の M&A に関連するリスクを極小化させながら、サービス提供エリアを拡大し、事業の規模的拡大を追求しております。

以上