

2026 年 9 月 10 日

各 位

会社名 マニー株式会社
代表者名 取締役兼代表執行役社長 渡部 眞也
(コード：7730 東証プライム市場)
問い合わせ先 執行役常務CFO 山本 孝幸
電話番号 028-667-1811

スイス Odne AG との資本業務提携に関するお知らせ ～歯科用根管治療製品ポートフォリオの強化～

マニー株式会社（以下、「当社」）は、歯科領域における製品ポートフォリオの強化を目的として、スイスの歯科医療機器スタートアップ企業である Odne AG（本社：スイス連邦デューベンドルフ、CEO：Andreas Schmocker、以下、「Oodne 社」（オドネ））との間で資本業務提携契約（以下、「本契約」）を締結いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 背景・目的

当社はこれまで、独自のステンレス線材の微細加工技術を活かし、歯の切削に用いるダイヤモンド、根管の穿通・拡大に用いられるファイル類等を展開し、日本、中国、アジアなどで高い市場シェアを有しています。また 2015 年には旧 Schütz Dental（現 MANI Medical Germany）を買収し、欧州、米国、インド・ベトナム等の地域で歯科修復材事業を展開しています。さらに、2025 年からスタートした 4 か年中期経営計画では、根管治療における洗浄・充填への参入による事業ポートフォリオの強化に取り組んでいます。

Oodne 社は、滅菌生理食塩水を根管洗浄時の媒体とする流体力学的なキャビテーション原理の洗浄デバイス「Oodne®Clean」やハイドロゲルベースの単一材料充填材「Oodne®Fill」などを開発、米国 FDA 承認を取得し販売活動を開始するなど、新たな歯根保存療法コンセプト～the Root Preservation Therapy～として既に市場に展開しています。

Oodne 社の技術・製品と、当社の歯科市場における技術・販売基盤を組み合わせることなどにより、高い事業シナジーが期待できることから、本パートナーシップ締結に至りました。

2. Odne 社について

Oдне 社は、2018 年にスイス連邦工科大学等からライセンス供与を受けた技術を基盤として設立された歯科系スタートアップ企業です。根管治療（Endodontics）に革新的な治療オプションを提供することで、根管治療を扱う歯内療法 of 複雑さや予測困難性を改善することを目指しています。

現在は米国で根管治療専門医にサービスを提供するため Odne Inc, USA を設立し、経験豊富で人脈のある歯科専門家を取り入れ、トレーニング、サービス、マーケティング、営業体制を構築しながら事業を推進しています。2023 年に充填デバイス「Oдне®Fill」「Oдне®Cure」、翌 2024 年に洗浄デバイス「Oдне®Clean」、計 3 製品について米国 FDA の承認を取得しています。

(製品ラインナップ)

洗浄デバイス：「Oдне®Clean」

次亜塩素酸などの消毒薬を用いる必要のない、生理食塩水による洗浄プロセスを提供

充填デバイス：「Oдне®Fill」「Oдне®Cure」

ガッタパーチャ（天然樹脂製の充填材）を使用せずに光硬化水溶性ジェルのみで根管充填を行う技術



(Oдне 社 会社概要)

会社名	Oдне AG
所在地	スイス連邦デューベンドルフ
子会社	Oдне Inc. (米ペンシルバニア州)
事業内容	根管治療デバイスの開発・製造・販売
代表者	Andreas Schmocker (Chief Executive Officer and Co-Founder)
従業員数	12 名
売上高	非開示
URL	https://odne.co/

3. 資本業務提携の内容

本契約では、マニーが Odne 社に対する出資を行うとともに、両社で Odne 社の技術・製品のグローバル市場への展開を加速していきます。第一段として、マニーは日本市場における Odne 製品の独占販売権を取得し、販売を行います。さらに、マニーが強みを持つアジア市場への展開や製品製造での協力などについても協議をしていきます。

本資本業務提携契約の締結を受けて、Oodne 社の共同創業者であり CEO の Andreas Schmocker 氏は、下記のように述べています。

「Oodne®Clean は、根管治療に関わる歯科医療従事者の皆様から非常に高い評価をいただいています。これは感染根管除去に用いられる手頃かつ高度な技術によるソリューションであり、複雑な根管形状の効率的な洗浄という臨床現場における課題に対応することで、どの歯科医師にとっても使いやすい、日常診療において欠かせないツールとすることを目指しています。MANI 社と協働で当社デバイス群を日本の歯科医療機関に紹介する機会を得られることをとても嬉しく思います。」

同じく、当社取締役兼代表執行役社長 渡部真也は下記のように述べています。

「当社製品と Odne®Clean および Odne®Fill を組み合わせた歯髄保存療法ワークフローにより根管治療の発展に貢献していきます。Oodne 社の製品ポートフォリオは MANI Endodontic Compass コンセプトの実現をさらに加速させるものであり、歯内療法専門医および一般歯科医の先生方に大きな価値を提供できると確信しています。」

免責事項：

本ニュースリリースは、当社の企業活動をステークホルダーの皆様にお伝えするためのものです。医療機器の情報が含まれることがありますが、これらは報道関係者、株主・投資家等の皆様を対象にした情報であり、顧客誘引や医学的アドバイスを目的とするものではありません。

Oodne 社製品の日本国内における販売開始は、医薬品医療機器等法に基づく必要な承認・許認可の取得を前提としており、現時点で販売開始時期は未定です。

以 上

* 参考資料：＜中期経営計画 2029＞におけるデンタル製品戦略

